



TONGWEI

追求卓越
奉献社会

2016年6月1日

TONGWEI NEWS 通威集团 主办 通威传媒 承办

第六期(总第351期) 本期共8版 www.tongwei.com 四川省连续性内部资料准印证第01-034号 总编辑:黄其刚 主编:白灵

刘汉元主席荣获“SNEC 光伏产业领袖人物奖”

本报讯(记者 唐胜)5月23日上午, SNEC 第十届(2016)国际太阳能产业及光伏工程(上海)论坛开幕前夕,组委会在上海浦东嘉里大酒店举办了“风雨迎彩虹,携手笑天涯——SNEC 十年感恩庆典系列颁奖”的主题活动。十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席荣获“SNEC 光伏产业领袖人物奖”。

SNEC 光伏“两会”聚集了世界各地光伏行业领袖和专家,是中国、亚洲、乃至全球最具影响力的国际化、专业化的光伏盛会。今年是 SNEC 十周年,组委会隆重推出“风雨迎彩虹,携手笑天涯——SNEC 十年感恩庆典系列颁奖活动”,表彰十年来海内外参与、支持 SNEC 的国际组织、科学家、业内专家、光伏企业领袖以及媒体,颁奖活动陆续颁布了“2016 全球光伏电站 20 强排行榜”、“SNEC 光伏产业领袖人物奖”等奖项,刘汉元主席荣获“SNEC 光伏产业领袖人物奖”。

与 SNEC 发展同频共振,今年是通威集团进军新能源产业第十个年头。十年来,通威新能源产业发展从萌芽、成长到壮大,产业链发展不断完善,成为中国乃至全球光伏新能源产业发展的核心参与者和主要推动力量。

创新驱动发展 光伏引领未来

集团刘汉元主席、嵇玉娇总裁等出席 SNEC2016 上海展览会并参观交流



刘汉元主席、嵇玉娇总裁、胡荣柱副总裁在展览会现场参观

本报讯(记者 唐胜)5月23日-25日,作为全球最具影响力的光伏盛会,SNEC 第十届(2016)国际太阳能产业及光伏工程(上海)展览会暨论坛(简称 SNEC2016 展览会暨论坛)在上海隆重举行。业内知名专家、业界领袖、政府相关部门领导以及来自欧洲、亚洲、北美行业协会的领袖齐聚一堂,国家能源局新能源与可再生能源司副司长梁志鹏,国务院参事、中国可再生能源学会理事长石定寰等嘉宾参加开幕式并致辞,十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席出席 SNEC2016 展览会并参观考察,通威集团嵇玉娇总裁,集团监事会主席陈星宇,集团副总裁胡荣柱,集团财务总监肖吉华,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅等陪同参观。

在通威集团展台,刘主席听取了此次通威参展情况汇报,仔细查看了公司参展的电池片、组件的相关情况,鼓励大家再接再厉,强化技术创新,更好地助推通威新能源产业发展。期间,刘主席还会见了中国光伏行业协会理事长、天合光能董事长兼首席执行官高纪凡,并就当前光伏行业发展、通威“渔光一体”模式等进行了交流。随后,刘主席前往阳光电源、晶科能源、阿特斯、乐叶光伏等光伏行业知名企业展台参观,并与合作商进行了交流。



刘汉元主席、通威太阳能(合肥、成都)董事长谢毅视察 SNEC2016 展览会通威集团展台

据了解,此次参展,通威集团展台以其精致的布展被组委会评为最佳展台搭建方案之一,展台面积 300 平方米,以白和绿为主色调,象征着绿色主题的清洁能源,展出品种丰富多样,永祥股份的多晶硅、通威太阳能(合肥)有限公司的电池片以及终端光伏电站等集团新能源板块产品集体亮相。值得一提的是,此次展台首次设置视频直播区,现场连线通威“渔光一体”如东基地,实时传输基地动态画面,让参观者更加直观地了解通威“渔光一体”模式。

“SNEC 国际太阳能产业及光伏工程(上海)展览会”从 2007 年第一届的 1.5 万平方米,发展到 2016 年的 16 万平方米,参展商 1500 家,已经成为在中国、在亚洲、在全球最具影响力的国际化、专业化、规模化的光伏行业盛会。

国家能源局新能源司副司长梁志鹏赴通威调研

本报讯(记者 安徽)5月5日,国家能源局新能源司副司长梁志鹏,天府新区管委会办公室副主任张绍军一行莅临通威集团总部调研。十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席,集团嵇玉娇总裁,享受国务院特殊津贴专家、通威股份首席水产专家吴宗文等热情接待并陪同。

梁司长一行参观了位于通威国际中心四楼的体验中心,刘主席向梁司长一行介绍了通威 34 年的发展历史,并着重介绍了新能源板块的最新发展情况和取得的相关成就。在通威新能源产业链沙盘前,刘主席详细介绍了通威在产业链上游的多晶硅生产,中游的太阳能电池片生产,以及下游的“渔光一体”模式,展现了通威在新能源领域的美好发展前景。

梁司长对永祥股份全封闭的循环经济模式尤其感兴趣,并详细询问了永祥多晶硅在生产中的环保问题及通威太阳能电池片的利用情况等,他对通威集团“诚信、正、一”的经营理念、双主业齐头并进的发展观以及强烈的社会责任感表示了高度赞赏与肯定。

四川省商务厅厅长刘欣一行调研通威

本报讯(作者 安徽)5月18日,四川省商务厅党组书记、厅长刘欣一行莅临通威集团调研。十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席热情接待并座谈,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅,通威股份发展部副部长陈勇峰,通威太阳能(合肥、成都)有限公司高级副总裁路广军,永祥股份技术总监易正义等陪同。

座谈会上,双方就中德两国创新产业合作在四川省落地的情况进行了交流。刘厅长表示,制造业是此次中德合作的重要内容之一,正在大力发展新能源产业的通威集团可以抓住机遇,加大与德国企业的交流,推介自己的优势项目。

刘主席表示,德国的光伏产业一直走在世界前沿并保持着较快的速度持续发展,在很多方面都值得国内企业学习和借鉴,通威集团将珍惜“政府搭台、企业唱戏”的机会,加大与德国企业的交流合作力度,并与其他企业携手把中德两国创新产业合作做得有声有色。

“渔光一体”开创光伏养殖新模式

刘汉元主席深入视察华东一线市场

本报讯(记者 唐胜)5月12日-14日,十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席前往江苏宜兴、如东等地,对华东一线市场进行视察,通威股份郭异忠总裁、集团副总裁胡荣柱等高管团队陪同。

为期三天的视察中,刘主席相继走访了宜兴 365 科学养殖模式示范基地、如东 365 小棚虾基地、如东及射阳“渔光一体”基地。期间,全国水产技术推广总站副站长李可心一行也赶赴如东,在刘主席的陪同下,深入了解通威 365 科学养殖模式和“渔光一体”模式。

视察中,通威“渔光一体”模式再次引发行业广泛关注,并受到了中央电视台、四川电视台、成都电视台、江苏电视台、北极星太阳能光伏网、农财宝典等主流媒体及行业媒体的深度聚焦。

在“渔光一体”的推行中,通威将做好养殖生产规划,成本效益的控制,在把空间资源用好、用足的同时,使养殖生产保质保量完成,要把质量稳住、规模搞上去、成本降下来,效益提上去。

在江苏如东实地考察“渔光一体”基地后,全国水产技术推广总站副站长李可心给予了充分认可,“通威‘渔光一体’将水产养殖和光伏发电两个生产系统有机结合起来,利用水面上的光伏组件发电,水下进行水产养殖,这开创了光伏养殖的新模式。中国是农业资源约束型国家,必须依靠科技来提高资源的开发利用效率,‘渔光一体’对于实现资源的高效利用,走集约化之路具有重要示范意义,符合国家未来的发展方向。”

在通威“渔光一体”模式再次引发行业广泛关注,并受到了中央电视台、四川电视台、成都电视台、江苏电视台、北极星太阳能光伏网、农财宝典等主流媒体及行业媒体的深度聚焦。

在通威“渔光一体”模式再次引发行业广泛关注,并受到了中央电视台、四川电视台、成都电视台、江苏电视台、北极星太阳能光伏网、农财宝典等主流媒体及行业媒体的深度聚焦。



刘汉元主席、李可心副站长(右二)参观“渔光一体”控制室

特别策划·通心粉华东行

编前语:2015年3月20日,通心粉社区华丽诞生。如今,这个水产人的网上家园已聚集了近70万粉丝。数字背后,是一张张真实又鲜活的面孔,是来自水产行业多个群体的资源聚集。大家团聚在通心粉社区,一起倾听故事、分享经验,见证“互联网+”水产养殖的奇迹发生。从面朝池塘背朝天,到“手指点一点,养鱼我全管”;从白发苍苍的老一辈养殖户,到80、90后的现代水产人,时代烙印之下,水产人不断继承和创新,放下旧观念,拥抱互联网。他们顺应时代,也创造时代,是历史的见证者、参与者、推动者和受益者。本次活动,以赛会友,是一次水产人精神风貌的展现,一次同振共鸣的“精神之旅”。在这里,我们将见证您梦想的实现,未来,我们将与您共赴水产行业更美好的明天。

“我以通心粉名义代言中国水产”

通心粉社区 2016“水产代言人”华东选拔赛即将盛大启幕

本报讯(通讯员 黄娟)近期,由通心粉社区、通威股份华东片区主办,通威传媒联合承办的“我是通心粉,我为水产代言”——2016 通心粉社区“十大代言人”华东选拔赛即将拉开帷幕。届时,华东片区广大养殖户将有希望成为“通心粉明星”,并在社区开设属于自己的名家专栏,通过持续发声,激发水产人的共鸣,成为中国水产界的一张张闪亮的名片。

据了解,本次通心粉社区“水产代言人”选拔活动为期两个月,将通过线上初赛投票、线下决赛比拼的形式,在华东片区选拔出十位“水产代言人”,每人将获得神秘大奖。



以通心粉之名 打造水产人的精神家园

互联网时代,随着社会的发展和科技的进步,水产人的劳动力得以解放,他们再也不用每天风雨无阻地围着塘口转,也不再是面朝池塘背朝天。对于水产人这一群体,他们必定有着不一样的职业素养和精神风貌。

“超级通心粉”翁汉良 现代化水产人的缩影

在江苏无锡养殖户翁汉良的 365 养殖基地,去过的人都会被美丽大气的塘面吸引。整洁的鱼塘环境、四周环绕的绿色护坡、便捷的智能化养殖设备、干净的水质环境……塘面上四处飘扬着的通威“365 科学养殖模式”的红色旗帜,更是让整个鱼塘看起来壮阔不已。

翁汉良是华东地区颇具影响力的养殖能手,从事养殖十几年来,不仅通过自主学习成为了水质管理、鱼病防治方面的专家,更是一个不折不扣的智能手机粉丝。他依靠通威“365 科学养殖模式”,利用智能化养殖设备,轻松增产增效,成为现代化水产人,也摇身一变成为了“超级通心粉”。

一年聚粉 70 万个 “翁汉良”如春笋崛起

其实,像翁汉良这样的“超级通心粉”目前已遍布海内外。在“互联网+”浪潮席卷全国的形势下,通威率先启动“互联网+水产”战略布局,2015年3月20日推出通心粉社区,搭建水产人的网上家园。一年来,社区通过养殖能手选拔、最牛养殖户盘点、点名干货分享、通心粉公开课、有奖活动、粉丝狂欢节、通心粉渔友会等多种形式,走进一线水产人生活,与他们深度交流。与此同时,社区也快速聚集起近 70 万粉丝,其中包括水产养殖户、水产经销商、水产专家、水产专业大学生、水产从业人员等多个群体。

江苏射阳养殖户陈红是社区的名人,她依靠“渔光一体”养殖模式年赚百万的故

事曾被央视重点报道,成为全国媒体的宠儿;重庆 80 后养殖户胡达对泥鳅养殖的专注,让他成为了通心粉们的“男神”;湖南沅江养殖户黄光清通过养花鲢增收 50%,在当地赫赫有名,被大家亲切称为“黄教主”;社区“校园大使”、四川省水产学校学生周焯带动一大批水产学子关注通心粉社区,为社区注入了一股青春与活力……

去年 9 月 20 日,包括上述几位通心粉在内的 20 名粉丝在“通威集团 33 周年华诞暨通心粉之夜”晚会上,被评为“2015 最美通心粉”。当晚,四川德阳养殖户邵世新等 10 名养殖户,代表 2015 年受帮扶过的通心粉,向社区赠送锦旗表示感谢。

截至目前,通心粉社区对全国水产养殖户的优秀成效报道达千余篇,以多种形式在社区“亮相”的铁杆粉丝达 5000 余人。

基于此,通心粉社区启动“水产代言人”选拔赛,第一站将落户华东。将历时一个月,通过初赛、决赛两轮环节,从华东地区千余名通心粉中选拔出十名,作为通心粉社区代言人。本次活动不仅聚焦参赛选手的养殖效益,还将关注水产人积极向上的精神风貌,营造情感共鸣,将赛事打造成为一次属于水产人的“精神之旅”。

宝马中国高管团队到访通威

本报讯(记者 安徽)5月26日,宝马中国大客户和机构销售副总裁马福德先生(Mr. Mayer)、国际直销和特种车辆销售高级经理盖渡先生(Mr. Geissler)、酒店和航空行业经理菲尔杰、西区大客户销售经理施浩、四川中达成汽车销售有限公司大客户经理张阔一行到访通威集团总部,集团副总裁黄其刚、集团工会主席李思宇、股份信息总监周勇等高管热情接待并座谈。

座谈会上,双方就新能源汽车的发展现状进行了交流。在现有的合作基础上,马福德副总裁期望双方能在电动车等新领域合作创造更多合作的可能,并诚挚邀请大家能去宝马德国工厂考察电动车的实际生产状况。

黄总向马福德副总裁一行介绍了通威集团近年来的总体发展情况,着重介绍了集团在新领域所取得的成就和未来的发展战略。黄总指出,未来双方还可进一步拓宽合作领域,加大合作力度,结成更加紧密的合作关系。

66 华东地区地处长江三角洲腹地,丰沛的水源馈赠使其成为我国淡水鱼养殖的集中区域,得益于太阳直射点在南北回归线之间的规律运动,它占尽昼长夜短的天然优势。在这里,“养殖+光伏”模式引领的绿色产业革命已然开启,这片土地正焕发新的生机。

5月12日—14日,十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席赴江苏宜兴、如东等地,对华东一线市场进行为期3天的视

察。与此同时,通威“渔光一体”模式引发广泛关注,全国水产技术推广总站副站长李可心一行专家团队赶赴华东深入考察,引起了中央及地方主流媒体的深度关注。

从无锡出发,这场“渔光之旅”行过宜兴、如东、射阳、扬州等地,深入365示范基地,与经销商养殖户交流淡水鱼及小棚虾的养殖成果;齐聚如东和射阳“渔光一体”基地,亲证“养殖+光伏”模式的实

际效益;“通心粉公开课”在宜兴鱼塘现场展开了线上线下“零距离”互动。

“365科学养殖模式”今年有何新动向?如东“渔光一体”基地并网发电后的水产养殖效果如何?“光伏+渔业”的模式是否前景可期?答案呼之欲出!在通威“渔光一体”战略布局之下,清洁能源与水产养殖转型升级的革命必将发生。99

聚焦“渔光一体” 展望绿色未来

权威关注



刘汉元主席与如东养殖户亲切交流



刘汉元主席与李可心副站长(左七)一行在如东365小棚虾基地合影留念

全国水产技术推广总站领导调研通威如东基地

本报讯(记者 唐胜)5月13日,正在华东视察的十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席与全国水产技术推广总站副站长李可心、体系建设处处长朱泽闻、研究员王浩一行赶赴江苏如东,一同深入考察了如东365小棚虾基地、如东“渔光一体”基地和射阳“渔光一体”基地,实地调研通威“365科学养殖模式”和“渔光一体”模式在华东的运行情况。期间,如东县委书记潘建华带领一百多名乡镇干部来到如东“渔光一体”基地参观,刘主席热情接待。

全国水产技术推广总站副站长李可心高度评价“渔光一体”模式

刘主席和李可心副站长一行首站考察了如东365小棚虾基地,询问了基地均衡增氧、底排污等设备的运行情况,以及养殖户田国泉的最新养殖成果。

随后刘主席与专家团队来到了如东“渔光一体”基地,实地考察了基地水上光伏发电变电站的运营情况以及水下养殖的投苗情况。参观过程中,通威“渔光一体”如东有限公司总经理刘用成详细介绍了如东基地的建设、运行情况。对于如东基地从无到有取得的成绩,刘主席给予了充分肯定,并强调,水产养殖效果的好坏是考验“渔光一体”成功与否的重要标准,要求基地认真做好养殖规划、生产和效益核算,同时要总结分析好建设经验,寻找降本增效的空间,要把质量稳住、规模搞上去、成本降下来、效益提上去,为下一步“渔光一体”项目的大范围推进做好示范带动。

当日下午,刘主席和李可心副站长一行赶赴盐城射阳县,考察了通威“渔光一体”首批践行者陈红的基地运行情况。对于采用“渔光一体”可使一亩池塘产出五亩甚至十亩的价值,李站长高度评价。他表示,在当前

水产养殖行情低迷的大环境下,通威“渔光一体”模式的推出无疑是为市场注入了一剂强心剂,对于水产养殖转型升级意义重大。李可心副站长指出:“渔光一体”将水产养殖和光伏发电两个生态系统有机结合起来,促进了节能减排技术的集成和示范,能有效促进水产养殖业的增效和养殖户增收。

如东县委书记率百名干部参观“渔光一体”基地

考察期间,如东县委书记潘建华带领百余名乡镇干部来到如东“渔光一体”基地参观。刘主席亲切接待,并与潘书记一行深入交流了“渔光一体”模式的优势和前景。享受国务院特殊津贴、通威首席水产专家吴宗文向潘书记一行介绍了“渔光一体”基地的创新模式,吴老师表示:“渔光一体”基地的水产养殖结合了“365科学养殖

模式”,“水上发电,水下养鱼”实现了零污染、零排放,是造福子孙后代的大事。

潘书记仔细询问了“渔光一体”基地的投入情况,养殖安排等。他表示,如东是养殖大县,南美白对虾的养殖面积广,而通威是养殖龙头企业,希望如东与通威能在渔业深加工上开展合作,互利共赢。

李可心副站长也受邀参加了交流,他高度评价了通威“渔光一体”模式。他谈到,如东“渔光一体”基地让人震撼,真正实现了“光伏+养殖”的融合共生,具有很强的示范意义。他表示,在今年下半年,会邀请全国主要水产养殖省份的水产技术推广站站长们到如东“渔光一体”基地考察交流。

刘主席感谢了如东县委县政府对通威如东“渔光一体”基地的支持,他详细介绍了通威“渔光一体”模式的发展愿景,并希望双方能继续深化合作,推动“渔光一体”更好地发展。



刘汉元主席与李可心副站长(左一)参观如东“渔光一体”基地控制室

现场直击

刘汉元主席与“通心粉”零距离

本报讯(通讯员 黄娟)此次一线视察,刘汉元主席一行走访宜兴、如东、射阳、高邮四地,重点对通威“365科学养殖模式”和“渔光一体”模式在华东市场的建设和推广情况进行实地考察,首站来到了江苏宜兴“365科学养殖模式”示范基地。

在各基地现场,刘主席与广大养殖户“零距离”互动。养殖户向刘主席演示养殖技术,并介绍养殖效益等情况,刘主席向养殖户讲解“养殖+光伏”的原理和前景,气氛热烈而融洽。

刘主席参与公开课,向通心粉讲解光伏养殖前景

5月12日下午,“365通心粉公开课”第四站—华东站在江苏宜兴“365科学养殖模式”示范基地精彩开讲。此次公开课的主讲人是“365”示范户翁汉良,他积极带动周边养殖户学习,是当之无愧的“超级通心粉”。据翁汉良介绍,使用“365科学养殖模式”后,其40亩示范塘亩利润大大提高,今年还在继续上升。去年,翁汉良在示范塘放养了吃食鱼87800尾,远高于当地平均水平,且全年几乎无死鱼,引起了不小的轰动。公开课上,翁汉良在鱼塘边分享了自己的365养殖经验,吸引了周边近40位养殖户“通心粉”前来取经。刘

主席一行通威高管的到来,也让现场气氛达到高潮。

据了解,自2013年推出以来,通威“365科学养殖模式”一直备受行业关注,经过两年的严格遴选,迄今为止已在全国建立起近200个示范基地,真正实现了帮助养殖户增效50%的目标。翁汉良的示范基地就是其中一个典型代表,因此,刘主席将此次华东一线市场的视察首站定在了他的基地。

到达基地后,刘主席一行先后参观了翁汉良的底排污设施和“通威文化屋”,并与在场的“通心粉”进行了亲切的交流。在近年来的365模式推广中,一大批示范养殖户享受到了该模式带来的实效,尤其是均衡增氧和底排污两大技术,让广大养殖户深刻地认识到了增氧和排污的重要性,并彻底解决了这两个养殖环节中的难题。

由亏损200万到盈利,她的池塘有何奥秘?

5月13日下午,刘主席和李可心副站长一行赶赴盐城射阳县,考察通威“渔光一体”首批践行者陈红的基地运行情况。

陈红热情欢迎刘主席一行并介绍鱼塘基本情况:“2014年在没有任何现代化养殖设备的情况下,鱼塘养殖效益并不好,亏

损了200万。刘主席到射阳地区视察工作,来到我南边的塘口问我光伏发电、‘渔光一体’有什么想法。我说,您应该到我北边的塘口去,那里都是‘渔光一体’养殖。刘主席就安排设施渔业工程研究所的吴宗文老师多次到我的塘口对我的养殖进行指导,交流先进养殖经验,于是就有了后来和通威的合作。”

作为通威“渔光一体”模式的先行者和通心粉社区上活跃的“超级通心粉”,陈红“渔光一体”鱼塘“水上发电、水下养鱼”的事迹早已为广大“通心粉”所熟知。走近陈红的鱼塘,水面上一排排整齐排列的光伏发电板在阳光的照射下格外显眼,发电板下水波荡漾,鱼儿游动。

刘主席笑着说,陈红老板的鱼塘是“渔光一体1.0版本”,上午看到的如东基地是“2.0版本”。

随后,刘主席一行和陈红进行座谈,陈红感叹道,整个基地今年预计使用1000吨左右饲料,鱼塘大,养殖压力也大,但是有压力也有动力,站在巨人的肩膀上,一定会很好发展!对此,刘主席鼓励并建议:今年基地要搞清楚究竟养多大面积,养什么产品,全面提升养殖模式和技术,真正实现更大程度的经济效益增长,把“压力山大”变成“动力十足”,争取早日跨入“渔光一体”2.0!



“365”示范户翁汉良向刘汉元主席演示微孔增氧机的使用



通威“渔光一体”首批践行者陈红向刘汉元主席介绍“渔光一体”基地的相关情况



刘汉元主席向“通心粉”讲解通威“渔光一体”模式



刘汉元主席接受媒体专访

媒体聚焦

央视等媒体深度聚焦通威“渔光一体”

十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席对通威“渔光一体”基地的视察,受到了中央电视台、四川电视台、江苏电视台、每日经济新闻等媒体的深度聚焦。

中央电视台一套《晚间新闻》以“鱼塘上神奇的遮阳板”为主题,深度解读了通威“渔光一体”模式。《晚间新闻》指出,我国的淡水鱼养殖规模世界第一,但一到夏天,水温升高,池塘里的鱼就很难生长,养殖中的人工增氧会消耗不少电力,会增加养殖户的负担。通威“渔光一体”模式的出现,让这些问题有了两全其美的解决办法。

全国水产技术推广总站副站长李可心接受央视记者采访时,对通威“渔光一体”模式给出了高度评价,他表示,“下面池塘养殖,上面空间发电”创造性地实现了国土资源一地多收,一水多用,在推动产业升级的同时,解决了光伏发电土地的问题。刘汉元主席指出,光伏发电站的收入可以维持20年以上,真正从产业扶贫、

精准扶贫的角度彻底解决脱贫问题,走出一条生态发展扶贫和清洁能源建设扶贫的崭新之路。

江苏电视台公共新闻频道播出了《渔光一体 带动致富》的新闻,集中展示了通威“渔光一体”在产业升级、科技扶贫方面取得的显著成效。新闻中,“渔光一体”基地近千亩的水面上,依次架设有光伏发电板,在夕阳的照射下熠熠生辉,颇为壮观。电池板下,各种鱼类欢快地抢食着通威饲料。新闻指出,目前,通威“渔光一体”的清洁能源加水产养殖新模式已经得到了国家和行业的广泛认可和推广,在很多地区还被运用到国家精准扶贫和致富惠民工程。

《每日经济新闻》连续多日发表文章《80亿完善“渔光一体”产业链 通威股份“旋风速度”开辟新蓝海》、《华夏基石董事长彭剑锋:光伏+渔业成长前景可期》、《中国光伏农业委员会会长张勇:“渔光一体”是一个具有里程碑意义的重大创新》,集中展现了“渔业+光伏”新模式引发的

行业内外关注。

中国能源经济研究院副院长、首席光伏产业研究员红伟表示,中国的能源都是逆向分布,按照规划,十三五光伏装机65%都是要在中东部,要解决东部缺地面资源的问题,只有分布式和光伏农业两条路,而“渔光一体”能产生两种经济效应,而且能达到最大的结合和放大效果。中国人民大学教授、华夏基石管理咨询集团董事长彭剑锋表示,光伏与渔业两个产业的跨界融合是产业互联网时代商业模式创新的有益探索,这种融合如能有效实现,将产生一种全新的产业生态,并形成新的产业资源聚合优势,其未来成长前景值得期待。中国光伏农业工作委员会会长张勇认为,“渔光一体”模式将是我国甚至全球光伏产业发展的大趋势,国内企业中,通威股份力推的“渔光一体”模式,有着十分巨大的创新和发展空间,他指出,这将对养殖户、企业等各方带来大幅增收和增产,有望实现“1+1>2”的作用。



刘汉元主席与宜兴365示范基地公开课到场“通心粉”合影

■ 永祥板块

文化引领管理 品牌彰显实力

集团总部及农牧、新能源板块高管参观永祥多晶硅

本报讯(通讯员 龙小龙)5月19日,通威集团2016企业文化建设工作启动仪式在永祥多晶硅厂区隆重举行。通威集团企业文化专项工作小组执行组长、集团副总裁黄其刚,通威集团企业文化专项工作小组执行组长、集团工会主席李思宇,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅,通威股份四川分公司总经理李德贵,在通威股份董事、永祥股份董事长兼总经理段雍,永祥股份董事、永祥多晶硅执行总经理甘居富,永祥股份副总经理、永祥树脂执行总经理周宗华,永祥股份副总经理、永祥硅材料总经理李斌,永祥水泥总经理杜炳胜等陪同下参观永祥多晶硅。



集团总部及农牧、新能源板块高管在永祥股份体验中心合影留念

科技化工企业,近几年取得飞速发展,引起了全行业的密切关注,精心打造的永祥股份体验中心,充分融入了“互动、环保、前瞻、文化”理念,展示内容不仅涵盖了多晶硅及光伏产业、聚氯乙烯(PVC)、离子膜烧碱、电石渣水泥等产品板块,还对发展历程、企业文化以及科技创新方面作了全面详实的介绍。永祥股份体验中心最大亮点是面积24平方米的工业园区全景沙盘,精巧的缩微模型让永祥股份2000余亩厂区清晰可见,各种管道排列有序,永祥树脂、永祥多晶硅、永祥水泥以及在建设中的硅园区四大区域,以及两大循环经济产业链,均配置了分区灯光和流动灯带,通过触摸屏即可轻松实现分路控制。远远望去,沙盘的一角还摆放有地面电站、家庭电站以及渔光一体等光伏发电模型,“永祥股份,光伏改变世界”的标语十

分抢眼,充分展示了永祥股份致力于打造世界级多晶硅生产企业和世界级清洁能源公司的宏伟目标。永祥股份体验中心成为了永祥品牌形象的重要窗口。

在多晶硅还原车间,黄总一行了解了多晶硅生产情况,仔细观看生产中的多晶硅棒以及刚出炉的产品,对永祥股份坚持“提升管理、品质营销、务实创新、行业争先”的经营思路表示了充分肯定。

四川省发改委领导 参观调研永祥多晶硅

本报讯(通讯员 林东绿)5月19日下午,四川省发改委产业处处长杨旭一行在五通桥区政协副主席陈敬平等领导的陪同下莅临永祥多晶硅参观调研,通威股份董事、永祥股份董事长兼总经理段雍,永祥股份董事、永祥多晶硅执行总经理甘居富,永祥股份副总经理、永祥硅材料总经理李斌等领导热情接待并陪同参观。

段董事长对杨处长一行表示热烈欢迎,并详细介绍了永祥的人员管理、安全生产、产品质量及工作流程等情况,并陪同杨处长参观了全新设计打造的永祥股份体验中心。

杨处长对公司展厅科学时尚的设计和布局给予了肯定,认为其充分展现了永祥的风采。他强调,永祥要把多晶硅这一新能源产业做大做强,通过展示,让更多的客户了解永祥,了解通威,促进新能源事业的发展,引领更多的人走向品质生活。通过现场的探讨交流,杨处长一行了解了永祥公司的发展历程、管理制度以及未来发展规划,对公司取得的骄人业绩给予高度认可和赞赏。

参观结束后,杨处长强调,新能源产业是我省重点扶持和支持的产业,希望永祥加大自主创新,加大研发投入,提高自主创新能力,注重自主知识产权的保护和运用,并希望永祥不断提升企业综合实力,提高在行业中的地位,为促进新能源事

和地区经济发展做出更大的贡献。

华融资本管理有限公司 董事长白俊杰一行到访永祥

本报讯(通讯员 补才合)5月18日下午,华融资本管理有限公司董事长白俊杰、审查部副总曲少臣、业务四部副总马肖璇一行到访永祥。通威股份董事、永祥股份董事长兼总经理段雍,永祥股份董事、永祥多晶硅执行总经理甘居富,永祥股份总经理助理陈瑛等领导接待并与来宾座谈。

在段董事长的陪同下,白董事长一行参观了永祥股份体验中心和生产厂区,在体验中心,段董事长为来宾详细介绍了永祥循环经济产业链上各家公司的布局、主要产品以及公司的发展规划。在还原大厅,甘总向白董事长介绍了多晶硅生产技术和质量控制体系。

座谈会上,段董事长对白董事长一行的来访表示热烈的欢迎,感谢华融资本对永祥产业发展的大力支持,并就永祥秉承的通威文化、永祥未来的产业发展优势和发展愿景做了详细介绍。段董事长表示,在永祥未来的发展道路上,还需要华融的大力支持。

白董事长对永祥在循环经济产业链上取得的发展成绩表示肯定和赞赏,对双方已取得的合作成绩表示欣慰。白董事长详细介绍了华融资本的情况,同时表示将加强合作,为光伏事业的发展贡献绵薄之力,实现互利双赢。

■ 通威太阳能(合肥、成都)有限公司

精诚合作 构建产业发展高地

阳光能源控股有限公司总经理谭鑫一行到访通威



谢毅董事长与阳光能源谭鑫总经理一行深入交流

本报讯(记者 安徽)5月13日,阳光能源控股有限公司总经理谭鑫一行到访通威,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅、永祥股份副总经理李斌等热情接待并出席座谈。

谭总一行首先参观了通威体验中心,详细了解了通威集团农业和新能源双主业协同发展的模式,高度赞赏了通威“追求卓越、奉献社会”的企业文化。

在座谈会上,谢董事长介绍了通威集团34年的发展历程以及近年来在光伏产业链上、中、下游的发展情况,重点介绍了大力发展通威“渔光一体”模式的背景下,通威太阳能合肥、成都两地在提升产能、扩大产量方面的战略布局。他表示,阳光能源在单晶方面起步早,口碑好,有许多值得学习和借鉴的地方,双方未来可以各自发挥优势、协同发展,逐步扩大合作范

围,成为真正的战略合作伙伴。阳光能源控股有限公司总经理谭鑫介绍了锦州阳光的产业链布局情况以及未来的战略规划,并着重指出,通威集团与阳光能源在产业链上有很多可以互补的地方,有望在硅料、硅片、电池片、组件等方面发展起互为供应商的紧密关系。谭总表示,阳光能源在单晶产品上积累了丰富的经验和正在进行一系列的技术改造和设备升级,未来将在产品质量和数量上有大幅提升,希望能与通威建立起长期稳定的合作关系,成为彼此可靠的伙伴、重要的朋友。

合肥高新区管委会副主任方向民 调研通威太阳能(合肥)公司

本报讯(通讯员 汪燕)近日,合肥国家高新区工委委员、高新区管委会副主任方向民莅临通威太阳能(合肥)有限公司调研,通威太阳能(合肥、成都)有限公司高级副总裁路广军热情接待并陪同考察生产车间及企业展厅。

方主任首先来到P5高效晶硅电池生产车间考察生产经营情况,询问了目前车

间产能、效率、市场等情况。同时详细了解了现有生产线运作、安全管理以及新工艺、新设备、新技术的应用。随后,方主任来到M1组件车间,听取了关于组件产品生产制造、自动化改造、行业准入等信息的汇报。

在企业展厅,路总向方主任介绍了通威集团34年兴业历程、企业文化、科研实力、创新管理及通威集团“渔光一体”的独特优势,以及合肥公司发展历程及后期发展规划,充分展现了通威新能源板块欣欣向荣的良好发展势头。

方主任对合肥公司现场管理、自动化应用、战略发展规划等表示高度认可。他表示,高新区工委、管委会将全力做好各项服务工作,为合肥二期2.3GW高效晶硅电池项目建设保驾护航,切实解决企业在发展中面临的实际困难,为企业营造高效便捷的发展环境。

通威太阳能(合肥)有限公司 召开专利基础知识培训会

本报讯(通讯员 郭勇)近日,通威太阳能(合肥)有限公司2016年上半年专利基础知识培训会顺利召开。合肥天明专利事务

所专家担任培训师现场授课,通威太阳能(合肥、成都)高级副总裁张冠伦主持会议,电池一厂、电池二厂、组件厂的工艺部、设备部及研发部34名技术人员参加此次培训。

培训中,老师从专利概念、特点、申请专利的必要性、专利新颖性、创造性甄别以及如何撰写技术交底书等方面授课,穿插实例、社会新闻,将理论结合实际,在阐述知识的同时引经据典,用风趣生动的语言、深入浅出地与大家分享专利基础知识。

培训结束后,张总表示,希望各位参加培训的技术员能借此机会认真总结,申请专利不仅对个人技术能力、职称的提升有较大帮助,对保护公司知识产权,提高企业市场占有率,树立品牌形象的作用同样不可小觑。员工们纷纷表示,此次培训收获颇丰,学习掌握了撰写专利技术材料的技巧,希望公司能多举行类似可提升技术方面能力的培训会。

通威太阳能(合肥)有限公司 荣获2016年合肥市 优秀质量管理小组一等奖

本报讯(通讯员 何冬冬)5月13-14

日,在合肥市经信委、合肥市质量管理协会召开的《2016年合肥市优秀质量管理小组(简称QC小组)现场发布会》上,通威太阳能(合肥)有限公司荣获“2016年合肥市优秀质量管理小组一等奖”。

来自合肥市各行业五十余家优秀企业的112个QC小组共同参与本次发布会。公司在接到评选通知后第一时间成立专项小组,由质量部牵头,电池一厂、电池二厂协同参与,甄选“奋斗者”、“霹雳火”两个QC小组参与此次评选,基于合理运用QC工具,发布过程循环有序而得到与会评委专家的好评,双双荣获2016年度合肥市优秀质量管理小组一等奖。

“奋斗者”QC小组成员李龙庭介绍道:“我们的选题‘降低蚀蚀工序测试片的外观不良比例’历时5个月,准确性是我们的必胜法宝——准确按照QC改善标准步骤开展各项工作,准确运用QC多项改善工具。”

“降低电池片的脏污不良率”由“霹雳火”QC小组汇报,小组成员吴汉臣表示:“此项目能获奖的重要原因是团队协作,我们强调全员参与、全员协作,生产部、工艺部、设备部通力合作。”

■ 新能源板块

联合舰队起航 激活终端市场

通威渔光一体科技(北京)有限公司与淮南市展开全面合作

本报讯(通讯员 张冉雨)5月20日上午,通威股份总裁助理兼通威渔光一体科技(北京)有限公司总经理李金福一行受淮南市市委、市政府的邀请到访安徽省淮南市,并与淮南市市委书记沈强,市人大常委会副主任、市委秘书长胡东辉,市发改委主任沈斌,市国土局局长孙跃山,谢家集区委书记张海虹,潘集区委书记、常务副区长孙亦民,市招商局副局长焦伯良等淮南市、区相关领导进行了会面。

沈书记对李总一行的来访表示欢迎,他愉快地回忆了1998年到访通威的感受,以及近年来对通威发展的关注和通威在双主业发展成果的高度评价。沈书记认为,通威“渔光一体”为社会的贡献极大,对通威拟在潘集和谢家集开发的“渔光一体”项目表示热忱的欢迎,并责成与会的各区发改、土地等部门积极支持通威发展。

李总向淮南市市委、市政府对“渔光一体”项目的重视和支持表示感谢,并就通威“渔光一体”发展模式和在淮南发展的“渔光一体”项目规划作了详细的介绍。与会的淮南市国土局局长孙跃山、市发改委主任沈斌分别对土地及指标获取等方面情况作了说明,并表示将积极支持项目,助力通威发展。

最后,李总一行分别与谢家集区、潘集区的主要领导就项目相关问题进行了详细的沟通,在此基础上,李总对通威“渔光一体”在当地的下一步工作也做了明确

部署,要求公司全体全力以赴推进工作。

深圳通威新能源有限公司 实现首度盈利

本报讯(通讯员 王一铤)4月,深圳通威新能源有限公司用户系统板块率先完成了华北四省市(京、津、冀、鲁)用户系统渠道建设的初步布局,成功取得销量突破,单个经销商(县级)单月提货额首次破百万,用户板块首度实现盈利。

面对鱼龙混杂、群雄环伺的华北市场,深圳通威新能源有限公司总经理邓卫平要求每一个人务必根据市场变化及时做出调整,进而发挥最大程度的正向“牵引力”,再把这种个人“牵引力”汇聚成整个团队的牵引力。

为了在终端市场上形成通威品牌的“牵引力”,公司制定了“蚯蚓松土”战法,即以实力不同的经销商中筛选出优质经销商进行重点帮扶,通过会议集中培训、“一对一”与“一对多”实战演练、电话咨询指导等多种方式帮助经销商尽快进入全面战斗状态,最大化地激发经销商潜能。通过全方位帮扶工作的开展,让经销商具备扎实的营销推广能力,从而实现对其周围市场进行“松土”,激活周围的用

户,进而逐步形成通威的品牌“牵引力”。在帮扶的过程中,公司始终坚持打造行业领先品牌的企业定位,以“光伏发电专

家”的标准严把质量关,严格落实终端各项标准和服务品质。在营销方面,聚势聚焦,注重“在一段时间内集中、深入宣传”,利用体验店、墙体广告、户外横幅与喷绘、车身喷绘、会议营销等多种方式,引导经销商深入挖掘市场,抢夺优质客户资源。

经过长期的坚持与努力,2016年4月,公司用户板块成功实现销量突破,河北深州的经销商孟总一次性订货121kw,提货额突破一百万元。公司用户板块也成功扭亏为盈,实现首盈利17万元。

通威新能源睿斌 “农光一体”项目即将并网

本报讯(通讯员 曹君恒)5月的内蒙古,用独特的热情为通威新能源睿斌项目拉开序幕。在并网工程方面,通威新能源睿斌项目在本月攻克并网协议、并网调度协议两大手续公难点,现只剩购售电协议。在通威新能源睿斌项目全体员工锐意进取的通威精神下,内蒙古睿斌“农光一体”项目将实现真正意义上的并网发电。

在工程进度方面,通威新能源睿斌项目已完成本月项目的主体工程,达到并网条件,现在正在进行工程后期的消缺工作。

虽然项目已经达到了并网要求,但在“诚信、正、一”的精神指引下,项目组成员丝毫没有放松对工程质量的监督,不断



李金福总经理一行与淮南市相关领导座谈交流

地在现场发现问题、解决问题,力求达到最佳状态。在运维工作准备方面,睿斌项目已完成了综合楼相关生活、办公用品的采购,达到了运维人员的进场要求。

通威新能源中标 溆阳光伏扶贫项目

本报讯(通讯员 刘腾腾)5月12日,通威新能源大客户组接到中标通知书,正式中标安徽省亳州市溆县光伏扶贫

电站建设项目。这是自去年年底溆阳县精准扶贫项目中标后,再一次中标的光伏扶贫项目。

该项目是由溆阳县政府发起、溆阳县扶贫办牵头开展的2016年光伏扶贫项目给予高度重视。此前,通威新能源与溆阳县政府签订了扶贫项目,投标前,通威新能源经理刘航所带领的团队在与政府部门的沟通工作中做好了充分的准备,团队成员积极响应,精诚合作,为项

目成功中标打下了坚实的基础。项目开标时通威新能源面临着来自同行的激烈竞争,投标团队不辞辛苦,加班加点制作、准备标书,在规定时间内完成标书,并在最终评分中力压各方,以最高得分成功中标。

项目开展时,通威新能源全体部门对此项目高度重视,公司总经理姜天齐第一时间发来祝贺,对中标项目高度赞扬,并希望刘航经理和他的团队再接再厉,为通威的蓬勃发挥更大的作用。



通心粉社区
TONGWEI.CN

365渔业商城

多 快 好 省

产品多 配送快 品质好 费用省

中国一站式水产养殖物资展示交易服务平台

水产种苗 动保药品 养殖机械 检测设备 特种饲料 预混料

2016年6月22日隆重上线
敬请期待!



mall.tongwei.cn

服务专线: 400-0133-588 (转2号分机) 地址: 中国·成都·天府大道中段588号 邮编: 610093

承前启后创新篇 砥砺前行铸辉煌

通威集团 2016 企业文化建设工作启动仪式在乐山永祥股份隆重举行



通威集团总部以及农牧、新能源板块高管合影

本报讯(记者 唐胜)5月19日,通威集团2016企业文化建设工作启动仪式在永祥多晶硅厂区隆重举行。通威集团企业文化专项工作小组执行组长、集团副总裁黄其刚,通威集团企业文化专项工作小组执行组长、集团工会主席李思宇,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅,通威股份董事长、永祥股份董事长兼总经理段雍,通威股份四川分公司总经理李德贵,永祥股份董事长、永祥多晶硅执行总经理甘富及永祥股份全体高管出席启动仪式。来自集团与股份各分子公司的通威文化专员及永祥股份的员工参加。

启动仪式上,作为东道主,通威股份董事长、永祥股份董事长兼总经理段雍首先致辞,回顾永祥股份所取得的成绩,段董事长分别从“认真领悟企业文化的精髓和作用,转变观念,统一思想”、“行业对标,争创一流”、“植入标准,实现管理提升”、“打造责任和执行文化”四个方面阐述了通威企业文化如何在永祥引领管理,深入人心。

仪式上,四川通威总经理李德贵作为

股份农牧产业板块代表上台致辞,结合四川通威发展历程,分享了自己对于通威企业文化理解的深入理解。同时,集团企业文化专项工作小组领导班子成员、集团品牌管理中心主任助理马畅代表集团企业文化建设工作小组作企业文化建设工作启动工作总结汇报。汇报中指出,2011年至2015年,在集团领导的指导下,伴随通威双主业发展链条的不断延伸,集团企业文化建设与传播工作也同步加强,成为集团各板块日常经营管理工作指导和重点。

随后,通威集团企业文化专项工作小组执行组长、集团副总裁黄其刚致辞,黄总首先代表集团向段总及永祥股份全体同仁给予启动仪式的大力支持表示衷心的感谢,黄总表示,过去5年来,集团全面铺开了企业文化的再提升、再强化工作,在刘汉元主席、管亚梅董事长、崔玉娟总裁、严虎副董事长和郭忠忠总裁等领导的指导下,集团企业文化建设工作先后完成了从分散到系统的文化诊断,从示范单位建设到文化复制,从零散推进到系统化建设的重要过程。尤其是

2015年,通威集团企业文化建设工作启动仪式在通威太阳能(合肥)有限公司举行,在刘主席的高度重视下,在谢毅董事长直接领导和亲自亲力亲为之下,合肥太阳能公司全面提升企业文化建设水平,使得合肥公司一跃成为2015年度集团企业文化建设工作第一名,各方面均取得了重要进展。

黄总指出,2016年作为集团企业文化建设工作承前启后的重要之年,肩负着通威文化未来五年规划与建设的重任。在刘主席的正确领导下,只要全体通威人凝心聚力,夙夜在公,就一定会基于通威文化共识,而产生强大的组织共鸣,就一定在通威的文化引领下,激发起强大而永不枯竭的通威再次腾飞之力,引领通威集团乘风破浪,谱写新的篇章!

在通威企业文化宣誓仪式上,通威集团企业文化专项工作小组执行组长、集团工会主席李思宇领誓,在场的全体通威人起立,面对通威旗帜宣誓:“坚守诚信、正、一;追求卓越,奉献社会;实现绿色产业协同发展;通威,为了生活更美好”

以白首之心绘人生重彩

专访国务院特殊津贴专家、通威股份首席水产专家吴宗文

本报记者 安徽 唐胜 上海报道

◆通威集团高管系列 深度专访之三十九



国务院特殊津贴专家、通威股份首席水产专家吴宗文

人们常说“活到老,学到老”,却很少有人能真正做到。在通威,有这么一位无人不知的七旬老人,用365天忙碌的身影诠释着“生命不止,学习不止”的真谛,他就是国务院特殊津贴专家、通威股份首席水产专家吴宗文。近来,吴老师又有新的工作重点:“刘汉元主席制定‘渔光一体’的战略决策,我们正在努力执行,以实现跨界整合、资源共享、效益叠加,水面持续产出清洁能源,水下持续产出优质水产品。”

5月24日,记者在SNEC第十届(2016)

国际太阳能产业及光伏工程(上海)展览会见到吴老师时,满头白发的他在黑压压的人群里特别显眼。作为近来频繁亮相“渔光一体”相关会议、活动的熟面孔,这次上海之行,吴老师的目的也是跟通威“渔光一体”有关。

“接到严虎副董事长的通知,我来展会一是了解目前太阳能和‘渔光一体’等光伏工程领域最前沿的技术,二是参观诺斯曼能源科技股份有限公司展厅,并与该公司孙胜君董事长、技术总监吴春秋博士交流‘渔光一体’与‘水上漂浮光伏系统’方面的技术创新成果。今天下午我要坐顺风车赶到如东,27日到无锡,30号才能回成都。”马不停蹄的奔波之余,吴老师抽空接受了记者的采访,讲述了他和他的团队为“渔光一体”和365科学养殖模式所做的工作。

“干一行爱一行,做一行专一行”

怀揣着“40岁之前搞自然科学,40岁之后搞社会科学”的人生规划,吴老师在2007年4月28日正式加入通威。当时的他,期望自己已有的研究成果可以快速转化为生产力,推动社会发展,帮助更多人实现致富梦想。

现在,在刘汉元主席“希望你工作到100岁,活到120岁”的期许时,他依然能够激情饱满地回应。“我对水产十分热爱,爱到一刻也停不下来的程度。能为人类健康和社会进步服务,虽然累一点,但是觉得很有意义、很值得。”在吴老师看来,每一次忙碌之后,心中都有一份安然,那就是他想要的人生。

青年时期的吴老师,并没想到自己会

成为一名水产专家。学农作物栽培出身的他,在被领导安排去“搞水产”的时候,对“干一行爱一行,做一行专一行”这句话还没有现在这么深刻的领悟。然而,勤学好问的吴老师,很快就发现了水产养殖的魅力,研究激情一发不可收拾。在他看来,“兴趣是成功的基础,干劲是成功力保证”。随着我国水产养殖事业的发展,吴老师在鱼类养殖,特别是在特种鱼和珍珠养殖方面的重大科研成果源源不断。

在这样的状态下,吴老师来到了通威。在刘汉元主席的指导下,他立刻带着技术团队攻关新型“绿色浮性饲料与水鲜鱼养南方对比试验与示范”,经过三年努力,这项技术成果被评为2010年中国饲料行业重大科技成果奖和2011年成都市科学技术进步一等奖,为此中国科技部授予通威“十一五”星火计划先进集体奖。

近九年来,吴老师主持的网箱鱼粪回收与效能提升项目、电化水设备研制与应用、池塘底排污水质改良项目、“渔光一体”池塘智能生态养殖模式等试验研究成果,均通过院士专家鉴定,综合技术水平居国际领先或国际先进,先后获中国水产科学院成果二等奖和四川省科技厅成果三等奖,成都市政府成果二等奖,并纳入通威“365”模式推广内容和中国农业部科技示范与推广项目。

而今,已迈入古稀之年的吴老师,仍然坚持带领青年科技工作者进行研发创新和技术推广工作。也难怪设施渔业所的年轻人会说吴老师是个“学霸”。研究智能设施渔业技术、物理系菌水处理技术以及“渔光一体”等科研项目,不仅需要丰富的水产研究领域的知识,还需掌握物理、机械技术、生物化学、食品健康、移动互联网等各方面

的知识,而吴老师乐于去不断学习,身体力行地影响着身边的年轻人。

■成功就是要舍得吃苦、用智慧工作

大约三年前,结合通威三十余年在水产养殖行业的积淀和光伏太阳能上下游环节的全面贯通,刘汉元主席下达了研究“渔光一体”项目的指示,这一开创性的工作落在了吴老师带领的设施渔业所的肩上。经过一番全面考察后,吴老师了解到当时国内已有的“渔光一体”工程并不具有借鉴意义,这意味着一切都要从零开始。

2014年3月,吴老师带着他的团队在南京通威水产科技公司搭建起试验基地。为了节约成本,他们用黑色遮阳网代替光伏发电板,比对真正光伏板的大小、宽窄、高低做成架子板,历经三次才搭好;为了找到最佳的遮阳面积及其对藻类、产量、溶氧、水中生物最佳影响幅度,达到最佳的光伏发电量和养鱼产量,他们无数次进行对比试验,最终测出最佳遮阳面积。

下鱼塘,曝烈日,不管春夏秋冬,吴老师都跟年轻人一起在现场进行各项数据测定和观察,执着的精神和较真的工作态度感染了同事,也感动了养殖户。“他多次不辞辛劳地来我的塘口给我指导,教给我先进的养殖经验。”提起吴老师,江苏如东通威“渔光一体”公司总经理刘用成和“渔光一体”首批践行者陈红是满满的感激和佩服。

成功来源于吃苦和智慧的双重力量。今年5月26日,凌晨2点40分,吴老师手机上发现如东“渔光一体”的蓄水池下水

口测水质溶解氧只有2.4mg/L,他立即与工程师赶往巡塘,这一巡就是3个小时,发现并提出了针对池塘养殖与设施现状的8个急需完善和立即解决的问题。

“目前我们已经取得了12万个以上的实证数据,并通过了农业部、中科院、中国水利院等多方权威专家验收。事实证明,通威‘渔光一体’模式完全能够实现零污染、零排放,保障‘鱼、电、环保’三丰收,能够为农户带来有效的增产增收,进而长期解决中国农村的贫困问题。”在第十届新能源国际高峰论坛上,国内外同行齐聚一堂的时刻,吴老师如此骄傲地说道。

不经一番寒霜苦,怎得腊梅放清香。在无数个日日夜夜,吴老师用这句话激励着自己的研究团队。“年轻人要有激情,要有永不放弃的决心和信心。失败就在于放弃,只要不放弃,总结经验不断努力、不断攻克,成功就一定属于我们。”吴老师用他一步一个脚印的实际行动,将“刻苦钻研”四个字演绎得淋漓尽致,向年轻一辈作出了表率。

■为梦想努力,创新永无止境

如果说光伏是吴老师的“新朋友”,水产养殖就是他的“老相识”。两者很好地结合、优势互补,才能发挥出“渔光一体”的最大效益。通威“365科学养殖模式”的六大关键技术,在解决光伏鱼塘投饲、捕捞、清淤等问题上,在做好薄露进水、蓄水沉淀、底排污、鱼菜共生、节水循环、实现电化水代替化学药品杀菌等方面,起着至关重要的作用。也因此,为了适应光伏鱼塘的需求,“365科学养殖模式”正在全方位升级。

作为“365科学养殖模式”的发起人之一,也是“底排污”技术的发明人,吴老师没有松懈。“‘365’升级,首先就是对底排污的设计和原材料选择、建设等进行大改进。”吴老师介绍,根据“方便、省力、排污”的主要原则,升级后的“底排污”在溢污口、抽插管等部位实现了成本更低、施工更简单、排污更彻底的效果。

除此之外,薄露水池和鱼菜共生湿地也是吴老师屡屡提及的重要创新。“我们舍不得一口池塘的5%来做薄露水池,再拿5%作为鱼菜共生湿地,形成一个封闭的良性循环圈,既能防止面源污染,又防止内源污染,还防止了外源污染,一举多得,效益倍增。”说到关键之处,吴老师忍不住流露出激动的情绪。

“‘365’的意义重大,我们还要不断完善和总结,围绕水质达到国家渔业水质标准、为鱼类创造良好生长生活环境、实现水温、溶氧、饲料等养鱼三要素保证的目标,进行研究、改造和提升。”吴老师说,“溶氧是‘365’的重点,怎么开增氧机、什么时候开、开多大功率、怎么才节能,有很多都值得进一步研究。最近,我们在用日本的曝气机和中国的微孔增氧机进行对比实验,数据证明前者的效果比后者好。按照刘主席和郭总的要求,接下来我们还要进一步做实验,在增氧方面再创新。”

老骥伏枥,志在千里。怀揣着“渔光一体”惠及全人类的梦想,吴老师精神矍铄地前行着。他认为,唯有“渔光一体”才能从源头上做起持续产出质量安全的优质水产品,才能持续产出清洁能源30年促进能源结构调整,既为百姓创造财富,又为人类健康生活作出重大贡献。

在“动”与“静”中把握平衡

专访通威股份水产研究所所长米海峰

本报记者 梁枝文 成都报道

◆通威集团高管系列 深度专访之四十



通威股份水产研究所所长米海峰

刚见到通威股份水产研究所所长米海峰时,记者就抛出一个心存很久的问题,“作为地地道道的新疆人,米所长如何与水产结下了不解之缘?”

“诚然,新疆确实是一个水产资源相对匮乏的地方,但并不意味我就没有了从事水产工作的兴趣,因为我骨子里是一个喜欢

冒险,喜欢创新的人。”一路走来,米所长的本科、硕士、博士分别就读于三个重点大学,从戈壁新城石河子走到烟雨扬州再到海滨青岛,专业领域也得到了极大的拓展和提升。“不一样的学术氛围,不一样的地域文化教会了我多角度地思考问题,接纳与内化不一样的观点。”米所长认为这样的态度也可以迁移到科研领域上来,“思维广度决定了创新的高度。”

话题回到水产行业,当被问及最大的职业理想是什么,米所长毫不犹豫地答道:“在主席的领导下,将通威股份水产研究所打造成为国内外一流的‘水产营养技术研发与应用团队’。”

米所长之所以有如此抱负,还得从他的恩师说起。米所长从中国工程院院士麦康森,中国水产行业之所以能发展成为国际水产行业中份额最大、最活跃的板块,与以麦老师为首的中国水产养殖科研队伍的卓越贡献密不可分。“依托如此好的资源和条件,我们的水产研究所最有资格、最有责任成为中国水产养殖科研队伍的卓越贡献者。”

“以此为目标,米所长开启了他的‘通威之路’。”

■立足市场,坚守一线

一提到配方师,常人容易想到的画面是,穿着白大褂的一群人在实验室里常年与量杯、试管打交道。但米所长的团队却并非如此,“我们团队共有15人,除了留下1位在总部进行项目对接和管理之外,其余的团队成员包括我本人都长期在分、子公司工作。工作范围涵盖了产品营养设计、养殖技术支持、售后服务乃至饲料销售等方面,常年与养殖户、业务员等一线从业人员打交道。”

作为企业经营中的关键一环,衡量配方师最为重要的一条原则就是设计出来的产品是否满足市场所需,是否能引导市场养殖模式?米所长强调道,“强化配方师的市场服务意识已变得越来越重要。”

米所长分析到,每个配方师常年工作和生活在一线,既要准确、及时地解决产品设计和维护任务,又要总结市场上遇到的热点问题,及时反馈水产养殖市场遇到的新要求。市场存在的痛点和难点就是水产研究所的项目课题。其中,新产品的开发更是水产研究所进行科研创新的着力点。

为什么要紧跟市场?“为了产品设计的平衡性和创新性。”米所长一针见血地指出,“因为中国地大物博,不同地区、不同的气候条件决定了主养鱼的品种以及多样性的需求。即使相同的地区每年的气候也不尽相同,例如今年第一季度,只有华北片区与海外片区的气候比较稳定,华南片区连续大雨,华东片区夏季姗姗来迟,这些不可控因素不断影响着养殖户的需求。如果不深入一线,不了解养殖户的切实所需,不根据具体需求设计出来的产品,就没

有市场话语权。”

其实,米所长的市场逻辑与西方消费心理学不谋而合,市场上不断递增的需求正在让人们茫然,而选择只会抑制人们的购买动机。所以,产品设计师需要做的是:不但要确保产品好,还要确保设计出来的产品能被客户选择,而引导选择的唯一原则就是将产品的性价比做到极致!

■营养平衡设计是预防疫病的关键

据调查,从2009年开始,水产养殖疫病频发,严重影响到了养殖效果,随着2016夏季养殖高峰期的来临,疫病防控也变得不容乐观。

针对夏季疫病,水产研究所配方师在配方工作上作出了哪些努力与尝试?“鱼类是变温动物,这就决定了季节变化严重影响着鱼类的生长、健康状态。尤其是春夏、夏秋交替之时是鱼病、寄生虫的爆发期。而且不管替之哪个品种,鱼类的发病过程都很相似,首先是肠道发生紊乱,致病菌在肠道快速繁殖,产生毒素和坏死,毒素和细菌再进入血液循环,继而进入造血和造血器官,产生贫血和止血因子缺乏,造成动物机体功能性紊乱,产生更严重的病变。”米所长介绍道,“从生物学来讲,鱼处于高速生长期时,抵抗力自然会有所下降,这就要求我们必须针对鱼类营养需求设计饲料配方,通过维护鱼体肠道微生物环境,在肠道建立第一道免

疫屏障。通过维护肠道的平衡技术,保存了细胞膜的完整性。肝胆好了,肠道也就健康了。举个例子,当水温超过30度以上后,罗非鱼链球菌的易感度会增加。我们就会针对性地设计出容易消化、能蛋白适中的产品,减轻其肝胆负担,感染链球菌的几率就会大大降低,而不是频繁地依靠药物手段来控制。这种方式既能保持鱼的成活率,又不影响其生长规律。”

米所长表示,水产研究所在产品设计上加大了饲料原料的物性机理的研发,增加活性和有功能效果的原料开发,减少水体氨氮排放,提高饲料利用率,同时也更有利于对环境的保护。另外,水产研究所在饲用中草药方面也正做了很多工作,与通威动物保健所、无锡淡水技术中心、湖南农业大学的国家中药研发平台有着密切的合作,通过综合手段,提高鱼体的抗病能力,解除病害对鱼体生长速度的限制。

■动与静的平衡

一走进米所长的办公室,映入眼帘的是“年度优秀团队”、“股份科技保障明星”、“通威科技创新基金一等奖”、中国农业科技一等奖(中华神农奖)等奖牌,书架上还有厚厚一叠国家发明专利授权证书,这些荣誉无不表明水产研究所团队的专注与卓越。据悉,水产研究所的团队是通威股份里面平均学历最高的一支团队,学历都是硕士及以上,15人的平均年龄也仅有32岁。

对于技术从业人员,社会上存在的普遍评价就是“有脾气、有个性”,何况水产研究所的团队似乎更有特点。对于他们的管理与一般团队的管理有何区别?

“活跃思想与心力聚焦,做好这两方面的平衡是管理好技术团队的关键所在。”米所长告诉记者,他了解过近几年脱颖而出的几家中小企业,他们的理念就是让技术人员充分放松思路,消除紧张感,强化技术敏感度,增强配方师与市场人员合力,增加技术与市场的粘度,从而提高产品的价值与卖点,非常具有特色。“我同样也会给他们足够的空间,让他们技术特色得到充分发挥。最终把他们培养成某个营养技术领域、某个养殖品种的权威专家,让他们充分体会到科研的成就感。”对于团队成员的职业发展,米所长早有计划。

“在维护质量稳定方面,要求我们随时保持紧迫感,不能出一丝差错。”米所长强调道,“我身上严谨认真,如履薄冰的科学态度正是攻读博士时学到的,我也会将此精神准确无误地传递给我的团队,严格要求团队按照公司规章制度办事。而且,刘主席作为水产技术总牵头人也明确指示,通威股份的产品设计和质量管理直属于总部,产品配方具体由研究所管理,营养师维护、品管部各案和执行生产部按照配方生产。规范化的流程使通威产品质量一直非常稳定,并以其极致的性价比引领中国水产行业不断向前。”

华西片区 四川通威、攀枝花通威、昆明通威、西安通威、德阳通威、特种料、重庆通威、长寿通威、达州通威、黔西通威、宁夏通威

团队上下一心 打造高原铁军

通威股份郭异忠总裁莅临通威昆明分公司指导工作

本报讯(通讯员 徐忠琴)5月11日,通威股份郭异忠总裁莅临通威股份昆明分公司指导工作。通威股份昆明分公司总经理魏红革等陪同视察。

在通威昆明分公司,郭总分别对公司原料库、生产车间和成品库进行了视察,视察中要求昆明分公司对产品质量和过程管理一定要严格把关。

随后的座谈会上,郭总听取了各部门负责人的工作汇报,对昆明分公司1-5月份取得的成绩表示肯定,郭总要求,昆明分公司在质量、成本和效率上要更进一步。希望昆明分公司在2016年原有计划销量的基础上上调25%,完成挑战任务5万吨。郭总强调,作为专业的畜禽料公司,公司要上下一心,打造一支驻守高原的铁军。

昆明分公司开展“弘扬通威企业文化”活动

本报讯(通讯员 邓丽君)5月8日,昆明通威分公司开展了主题为“弘扬通威企业文化”的活动。活动在全体员工齐唱通威之歌拉开序幕,培训中,昆明通威总经理皮大权表示:企业的差异在于文化,企业文化是企业的灵魂,是推动企业发展的不竭动力。

活动上,公司的企业文化专员首先向大家讲解了通威深厚的企业文化,随后给大家发放试卷进行考试。公司分系统进行了评比,对生产、后勤、市场前三名在5月9日升旗仪式上进行了表彰,对考试不合格的



通威股份郭异忠总裁莅临昆明分公司指导工作

大家发放试卷进行考试。公司分系统进行了评比,对生产、后勤、市场前三名在5月9日升旗仪式上进行了表彰,对考试不合格的

蓉味通威开展2016年1季度A级员工评选活动

本报讯(通讯员 赵自慧)日前,为了更

加有效地落实《饲料分子公司绩效考核办法》,进一步完善公司激励机制,更好地体现蓉味通威爱惜人才的管理政策,挖掘出工作表现优秀的员工、为所有员工树立典范,公司秉承一贯的评选活动,组织召开2016年1季度A级员工评选活动。

评审会由各部门经理和员工代表参加,按照A级员工提名人现场述职、员工

代表点评补充、部门经理点评补充、投票、确定候选人的顺序公平公正地完成了评选。本次评选由部门负责人根据KPI指标完成情况进行打分,排名前10%确定为A级员工候选人,参与公司A级员工综合评审。推荐上来的六位候选人对第1季度工作亮点和第2季度工作计划进行述职。人事行政部陶先梅在蓉味通威食堂

华东片区 苏州通威、绍兴通威、无锡通威、淮安通威、大丰通威、扬州通威、连云港通威、南通巴大、巴大宝鼎、江苏巴大、南京水产科技、枣庄通威

加强疫病防控 备战养殖高峰

股份副总裁兼华东片区总裁王尚文赴南京通威水产科技公司指导工作



通威股份副总裁兼华东片区总裁王尚文听取鱼塘改造情况汇报

本报讯(通讯员 阮欢欢)5月28日,通威股份副总裁兼华东片区总裁王尚文前往南京通威水产科技公司检查指导工作。南京水产科技有限公司总经理刘雁冰及各部门经理陪同。

在视察过公司鱼塘改造工程和养殖情况后,王总与刘总一行在会议室进行了座谈。座谈中,刘总及各部经理对2016年1-5月份工作做了总结汇报。

在听取汇报后,王总从安全教育与安全管理、生产计划及生产安排、财务核算、存在问题几个方面作出指示,重点指出安全生产与计划的重要性以及疫病防控的

必要性,并且肯定了刘总的工作,对南京公司的发展寄予期望。

淮安通威合作社开展将帅实战学院培训

本报讯(通讯员 赵琼)当现有的营销模式遇到瓶颈,当渠道对未来充满困惑迷茫,当服务技能不能满足客户需求,当营销团队营销技巧不能解决销量增长,学习便成为迫切之需。5月16-18日,淮安通威特邀农牧行业顶级实战专家-辅音国际进行为期2天的研讨与将帅实战

学院培训。

5月16日下午,淮安通威总经理丁永国带领公司管理人员共同参加了淮安通威-辅音国际合作社方案研讨会,在会上达成了高度一致,丁总表示:“合作社是发展趋势,是造福养殖户的核心驱动力,在接下来的工作中定会紧紧围绕合作社展开工作,为开启合作时代,共创三农未来不断添砖加瓦。”

除此之外,会议还邀请名师进行指导,17日上午,辅音国际张利老师分享了《中国合作社生态分析及对策》以及《淮安通威合作社运营系统方案》,《淮安通威合作社

运营七步曲》,通过详细的讲解让大家知道合作社的发展历程以及合作社的系统运营方式,为推进合作社项目保驾护航。5月18日,辅音国际赵春飞老师与大家分享了《淮安通威合作社拓展天龙八部》,课上赵春飞老师通过鱼骨分析法,为大家就目前存在的困难障碍进行了梳理解答。

丁总表示,合作社不但是趋势,而且还可以帮助业务人员提高综合实力,包括沟通、方案、运营、管理等多个维度的提升。在市场竞争日益加剧的今天,经销商转型升级已迫在眉睫,唯有通过合作社商业模式进行厂商合作才能实现共生共赢财富共创的新愿景。

南通巴大2016年春季运动会及准军事检阅活动圆满举行

本报讯(通讯员 张雪梅)5月3日,阳光明媚,晴空万里。南通巴大2016年春季运动会及准军事化检阅活动如期举行。

上午,南通巴大170余名员工齐聚一堂,升旗、奏国歌。随后,公司一百多名员工参加了2016年春季运动会及准军事化检阅活动。活动项目丰富多彩,形式多样,竞赛活动分为准军事检阅、团队拔河比赛、篮球比赛三个项目,充分展现了团队的协作力、凝聚力。

活动从准军事化检阅开始,分生产一队、生产二队、市场一队、市场二队、行政后勤体系共5支队伍参加,并邀请了南通巴大总经理柯善强及各职能部门干部作为现场评分嘉宾进行检阅评比。

活动中,各系统员工精神面貌严肃高昂,口号响亮,服装整齐划一,充分地展示

了员工在工作上饱满的精神面貌、必胜的决心和信心。在团体拔河比赛、篮球比赛中,队员们奋勇拼搏,竞争激烈,柯总更是亲自上阵为大家助阵加油。大家情绪激昂,士气高涨,引得观众跃跃欲试,参与者更是乐在其中。

虽然同事们激情未退,但比赛还是在颁奖和柯总的讲话中落下帷幕。此次活动是公司阶段性的成果检验,展示了团队风貌,凝聚了团队力量,激发了工作热情,为保障旺季工作开展发挥了有效作用。柯总表示,好的成绩离不开任何一个人的努力,更离不开团队的努力,一个好的团队就应该是有协作、有组织、有纪律。团队活动的开展很有必要,南通巴大已经连续几年坚持开展此类活动,也将继续发扬,加强大家协作精神,共同前进,创造出更好的成绩。

苏州通威产品获客户认可

本报讯(通讯员 梁学森)2015年下半年,苏州通威开始生产南美白对虾全功能性饲料-虾肝强。众多养殖户开始尝试使用虾肝强,一使用就感受到了虾肝强的神奇之处。

上海四团镇南美白对虾养殖户金永明就是这众多养殖户中的一员,金永明一直很认可通威的产品,通过通威的产品,收获颇丰。得益于去年的收益,2016年,金永明对虾肝强更是坚定不移的信任,在养殖中全程使用苏州通威虾肝强系列产品,再一次收获颇丰。对于亩产量,金老板信心满满表示:“按照目前的投喂量,存塘量应该在2500斤以上,亩产打底670斤!”

华南片区 广东通威、海盐淡水、揭阳通威、茂名通威、惠州通威、高明通威、佛山通威、江门通威、清远通威、阳江通威、南宁通威、宾阳通威、福州通威、厦门通威、海南通威

质量赢市场 口碑创效益

揭阳通威首场招商会签约率100%

本报讯(通讯员 吴思妮)4月26、27日,由揭阳通威举办的“质量万里行·揭阳通威猪料产能倍增发展论坛”在揭阳维也酒店成功举办,来自粤东区域市场43名优质经销商参会并全部签约,实现首场招商会签约率100%。

本次会议分为三个篇章,分别为参观公司先进的生产模式;感受公司热烈欢迎的视听盛宴;探讨产能倍增的发展方向。4月26日下午,客户抵达揭阳通威公司报到并参观生产车间、成品车间以及品管化验室,让客户感受到先进科学的生产模式是产品质量的保证。

在当晚举行的欢迎晚宴上,由公司员工组织策划多姿多彩的表演节目让客户感受通威的热情,舞蹈演员穿着靓丽服饰翩翩起舞将晚会推向高潮。随后,在紧张而热烈的现场签约客户和砸金蛋送现金活动中,在场所有客户井然有序、踊跃参加,砸出2016年的幸运金蛋,寓意产能倍增,生意兴隆。

4月27日上午,质量万里行·产能倍增发展论坛上,通威股份华南片区饲料总配方师邓艳、揭阳通威饲料公司总经理郭桂林、揭阳通威财务部经理苏华、揭阳通威

饲料二部市场经理段康健向与会客户作了精彩的内容分享。邓老师解读了中国质量奖提名奖,这是对通威饲料质量最高度的认可;郭总表示在2016年饲料行业稳步发展趋势下,揭阳通威将提供全方位服务为客户带来经济效益;苏经理分享了客户融资的解决方案,公司为客户提供了便利的资金周转平台;段经理则阐述了揭阳通威将秉承一切为客户服务的工作理念。

会议圆满结束,客户高度评价揭阳通威公司的质量,表示与公司建立起合作关系,在2016年达到产能倍增,共同发展。

高明通威举办“通威质量万里行365科学养殖技术推广会”

本报讯(通讯员 何敏贞)5月10日,由高明通威举办的“通威质量万里行·365科学养殖技术推广会”隆重召开,近300名当地养殖户参会,共同见证通威365模式为养殖户带来的改变。会上,高明通威水产总经理夏更新就罗非鱼现状进行分析,提出行业所面临的严峻问题,引起了大家的共鸣。

作为通威三大研究项目之一的罗非鱼链球菌项目,在广东新兴县连续3年

取得了显著效果,通威动物保健研究所王浩丞对链球菌快准早治、合理用药的核心思想进行阐述,着重介绍了罗非鱼链球菌快速诊断试剂,只需10分钟可确定是否为无乳链球菌,解决市场上因无法准确诊断而乱用药的问题。

随后,高明通威服务部经理王铭培与大家分享沙浦365基地冬季养殖大草鱼、夏季养殖罗非鱼的养殖模式,该模式能充分利用池塘空间,苗种标粗下塘提高成活率,多批次放养,在提高主养鱼产量的同时提高套养鱼产量来增加盈利点,利用365技术保证养殖增重50%以上。针对常规鱼行情低迷,公司推出大头鱼套养模式,通过大头鱼十步曲,对大头进行分区投喂养殖,提高卖鱼规格与产量,增加池塘效益。

此外,会上设有通威365饲料、动保产品展示,服务老师专门给大家介绍通威电化水设备,该设备能使目前每3-5元的消毒费用降低至0.2元左右。

宾阳通威开展激情燃烧欢乐共享烧烤活动

本报讯(通讯员 蒋文娟)为了丰富大



揭阳通威质量万里行活动现场

家的业余生活,促进跨部门交流,5月3日晚,宾阳通威工会在公司篮球场,组织了以“激情燃烧,欢乐共享”为主题的烧烤活动。本次活动得到了职工们的热烈响应,共有100余名职工参加。

工会委员忙碌了一天,为职工准备好了丰盛的烧烤食品,水果、饮料。晚上,在活

动现场,大家面对丰盛的实物,烤得热火朝天,阵阵飘香,弥漫了整个厂区,职工们都吃得亦乐乎,欢声笑语连成片,其乐融融,谈笑风生,忘却了烦恼,缓解了疲劳。本次活动拉近了各部门同事间的距离,提高了团队的凝聚力和向心力,让员工更有归属感,同时也增强了员工对通威文化的认同。

检测中心顺利通过英国FAPAS鱼罐头中总挥发性盐基氮测定能力验证

本报讯(通讯员 周秀梅 罗彬月)5月12日英国FAPAS评估报告显示:通威股份有限公司检测中心顺利通过了2016年4月英国FAPAS鱼罐头中总挥发性盐基氮测定能力验证。此次参与的实验室共65家,通过率仅为72%,中心能力验证结果z=-1.50(Lab No.30),结果满意,再次表明中心在水产品、肉制品中总挥发性盐基氮检测能力完全满足国际权威机构要求,已经进入世界一流水平。

通威股份检测中心一直重视检测的准确性如生命,为了提高实验人员的检测能力,一方面加强日常管理,通过CNAS国家实验室认可;另一方面中心不惜花巨资,积极组织人员参加各种国际、国内能力验证活动。先后顺利通过FAPAS组织的鱼肉中孔雀石绿、结晶紫、大豆中铅、汞、镉、总砷、虾中硝基喹啉代谢物、奶牛饲料中水分、灰分、总脂肪、蛋白质、粗纤维等100余项能力验证,再次表明,检测中心在水产品、肉制品、饲料的药剂检测、营养成分及元素检测水平方面完全满足国际权威机构要求。

成绩的取得离不开公司领导的支持、全体通威人的理解与协助,检测中心将继续视检测的准确性如生命,继续提高实验人员的检测能力,充分满足分子公司的检测需要,为公司的产品质量保驾护航。

唐山市丰南区丰达水产养殖专业合作社正式成立

本报讯(通讯员 陈中山)近日,唐山市丰南区柳树铺镇西河二村村委及丰达水产养殖专业合作社彩旗招展,在锣鼓声、鞭炮声中迎来了丰南区丰达水产养殖专业合作社的正式成立。通威股份总裁助理兼华北片区总裁周澎、天津通威总经理杨立波、通威担保公司市场部经理李守佩出席成立大会。

周总给予丰达合作社高度评价,他指出,作为天津通威第一家合作社,一定要把最优质的产品、最专业的服务、最先提供给合作社,及时受惠于广大社员朋友,天津通威会全力支持合作社工作,大力发展通威合作社。

天津通威总经理杨立波、通威担保公司市场部经理李守佩均表示成立合作社非常有必要。天津通威水产部经理王祥对合作社率先推出的十二项服务进行了详细讲解,首批合作社社员代表刘浩伟分享了使用通威饲料养殖成功的经验。

会场现场气氛热烈,养殖户踊跃加入合作社,在到会的50多名养殖户中,有39名养殖户加入了丰达水产养殖专业合作社,成为了正式社员。

丰南区丰达水产养殖专业合作社在丰达水产养殖专业合作社理事长与天津通威的密切配合下,在不到半个月的时间办好了证照、选定办公场所、制定合作社章程等,率先成立“通威农合作社”。同时,天津通威联合辅音国际针对通威客户,制定了一套专业的合作社运营模式,以促进水产养殖向规模化、集约化、环保设施化发展,受到天津通威客户的大力支持。

丰南丰达水产养殖专业合作社的成立,还得到了柳树铺镇政府、宁河区邮政储蓄银行、丰南农商银行、天津通威及当地成鱼销售经纪人等的大力支持和全方位服务。

通威股份茂名分公司开展“讲用活动”

本报讯(通讯员 曾添)5月30日,通威股份茂名分公司以“识环境,谈自我”为主题开展了第一期“讲用活动”。

活动中,公司人事行政部经理、企业文化专员曾友文首先从两个故事引出环境与个人定位的重要性。随后,市场部精英们分为5个小组,就通威现状、公司环境、个人定位三方面进行讨论。经过各个小组的积极讨论,大家一致认为,现在通威股份,茂名公司各方面不断的完善,利于个人发展;虽然目前饲料行情不是很好,但定位好自我、明确方向,必然会迎接美好的明天;要严格要求自己,提高技能,为公司创造价值。

通过“讲用活动”开展,公司取得良好效果。通过活动,市场部人员深刻认识到,环境与自我是辩证联系的关系,它们结合在一起,互相影响、互相制约和互相作用。

好主人宠物食品公司召开2016年上半年市场营销大会

本报讯(通讯员 王宁)5月10日至12日,成都“好主人”宠物食品有限公司在厂区五楼会议室召开了好主人2016年上半年区域工作总结及后期工作计划会议,公司执行董事祝启明及高管团队成员、分片区经理等20余人参加会议。

本次会议由市场营销部总监王宁主持,执行董事祝启明作重要讲话,并对后期工作提出了新的目标与要求。公司副总经理杨洪海也做了工作总结与工作布置,并在此基础上提出了渠道销售的变化趋势暨区域电商组的组建、区域电商合作的产品与价格策略的分享。市场营销部总监王宁对2016年上半年的区域工作作了总结,并对后期的渠道销售暨区域电商组提出自己的建议。

据悉,本次工作会议还讨论了渠道销售变化趋势、产品技术、日常工作规范等工作议题。

华中片区 沙市通威、武汉通威、天门生物科技、天门水产科技、洪湖通威、黄冈通威、常德通威、南昌通威、沅江通威、合肥通威、池州通威、汉寿通威

严控生产环节 提升产品质量

通威股份郭异忠总裁视察合肥通威



通威股份郭异忠总裁视察合肥通威

本报讯(通讯员 殷洁)5月15日,通威股份郭异忠总裁亲赴合肥,视察合肥通威生产车间并听取1-4月生产经营工作汇报。合肥通威总经理李勇及全体中层干部参加会议。

到达合肥通威后,郭总一行马不停蹄地前往厂区,详细查看了车间产品配料、粉碎、制粒、打包等生产环节,并对成品库及原料库库存储备情况、生产环节费用控制等问题进行了询问。在随后的工作汇报会上,各部门经理分别针对1-4月工作情况进行了汇报,对1-4月合肥公司经营状况进行了专题汇报。在听取完汇报后,郭总针对合肥公司各项工作提出了可行性建议。

沙市通威农合社第一家分社正式成立

本报讯(通讯员 刘小霞)近日,沙市

通威饲料有限公司首家农合社——当阳市裕农养殖专业合作社在当阳市两河镇正式挂牌成立。通威股份营销副总李率、沙市通威总经理刘春、沙市通威猪料营销总经理林涛、当阳市两河镇农办主任余春明、当阳市两河邮政储蓄银行所长卢路维、辅音国际农牧咨询机构项目总监张赛、当阳市大发粮食专业合作社理事长史运章及裕农养殖专业合作社理事长祖兵出席本次庆典,百余养殖户到场观礼。

沙市通威猪料营销总经理林涛为开业典礼致辞。林总指出,农业专业合作社的产生和发展,是社会主义市场经济条件下的制度创新,在今后的发展道路上,通威农合社将会把众多合作社整合到一起,整合涉及养殖的各类资源,为广大养殖户提供更多更好的服务,不遗余力地为广大养殖户降低养殖成本,增加养殖效益。沙市通威将从制度建

设、人员培训、资源整合等各方面帮助各个合作社发展和壮大,使加入通威农合社的各个合作社真正成为提供优质产品和最贴心服务、团结帮助养殖户增加养殖效益的优秀农业合作社。

为了更好地理解合作社成立的目的、意义及作用,开业庆典后,70多位养殖专业人士认真听取了辅音国际张赛老师带来的《互助合作 财富共创》的主题报告。

培训结束后,会议现场进行了裕农合作社社员入社签约仪式。入社现场氛围热烈,各养殖户纷纷要求加入裕农养殖专业合作社。到场参会人数79人,入社人员达到54人,总人数占比近70%,其中近30人是新增的用户,占比56%。据市场人员反馈,会后已陆续有养殖户咨询并加入了合作社。

记者了解到,接下来,沙市通威还将



安徽颍上县通威渔友会成立现场

打造数十家水产、生猪养殖合作社,并成立通威合作联社,对这些合作社进行统一帮扶,把养殖合作社打造成真正为团结养殖户共同发展的农业合作组织。

安徽颍上县通威“渔友会”正式成立

本报讯(通讯员 董志华)随着通威“渔友会”在全国火速蔓延,目前已成立27个线下“渔友会”。5月18日上午,“365科学养殖技术推广会暨安徽颍上县通威渔友会成立大会”如火如荼地进行着。此次会议邀请到了来自周边近200名经销商和养殖户通威代表参会。

合肥通威服务部经理冯浩现场为大家介绍了渔友会的成立背景和意义。通威“渔友会”是通威社区延伸至线下的粉丝组织,是全国水产养殖从业人员的交

流俱乐部,以提升养殖综合效益、共享先进市场信息为宗旨。

随后,合肥通威总经理李勇热情洋溢地为大家宣读安徽颍上县“渔友会”成立倡议书,并邀请合肥通威片区经理董志华担任秘书长,成为“通威社区”和“渔友会”会员沟通的桥梁。

“渔友会”成立后,合肥通威服务部老师喻召德为大家作“良种养殖关键”技术分享,针对安徽片区主养的品种,从种苗、病害、用药三方面给到会员们作详细讲解,重点介绍了如何选择安全正规的良种让养殖增产增收。现场的会员踊跃提问,纷纷表示非常欢迎通威技术专家的讲解,期待渔友会给养殖户切实带来效益。

据了解,颍上县位于安徽省西北部,南临淮河,中贯颍水。这里是管仲故乡,更是优质水产品种的密集地。

华北片区 天津通威、长春通威、沈阳通威、哈尔滨通威、衡水通威、廊坊通威、山东通威、青岛通威、河南通威、淄博通威

整合优质资源 分享营销智慧

华北片区前端料产品推广模式交流会顺利召开



华北片区前端料产品推广模式交流会合影

本报讯(通讯员 范译文)5月21日,由华北片区畜禽服务中心牵头,廊坊通威协助组织的华北片区前端料产品推广模式交流会在廊坊公司顺利召开。会议由通威股份总裁助理兼华北片区总裁周澎主持,华中、华南两大片区管理团队加入到此次盛会。

会议以近期市场上最为重要的活动“七天大胜”为启动点,探讨如何以“七天大胜”的显著效果去带动前端料,后端料甚至是母猪料的销售及适度规模化猪

场的有效开发。

如何指导客户正确使用通威吉祥三宝产品?这个问题的答案可能会是一大堆资料,但只有现场观看和实际操作才是最有效的解答。为此,5月20日,廊坊通威总经理邓廷政为所有参会同仁安排了猪场实操环节:进猪场、看演播、现场提问、老板解答,一堂真正正正的沉浸式教学,让参会的领导同事们受益匪浅。

21日上午的分享环节中,华北片区技术总监代发文博士就产品的 FABE 进

行了深度剖析:总部畜禽市场部服务经理段泽、天津通威服务经理范译文就“七天大胜”中的操作环节和关键点为大家进行了详细讲解;山东通威总经理赵国安、廊坊通威总经理邓廷政两位老总也将各自公司进行“七天大胜”时产品、服务和营销相结合的宝贵经验与大家分享,实现实操与理论的完美结合。

下半场的论坛环节,在周总的带领下,论坛围绕“猪场如何上量”、“适度规模化猪场如何有效开发”、“合作社模式的

开展”等几大议题来进行,高明通威畜禽板块总经理卢运进、沙市通威猪料营销总经理林涛、揭阳通威畜禽板块总经理郭桂林、南昌通威营销总经理叶新辉等几位领导都分享了如何提升销量和开发猪场的“干货”,碰撞智慧。天津通威总经理林立波等也对合作社议题分享了自己见解,会议高潮不断。

“营销的本质在于有效资源的不断整合,学习他人的优势,摒弃劣势,这样我们才会有所成长。”这是周总时常提及的,而在本次华北片区前端料产品推广模式交流会中,这句话被诠释得淋漓尽致,大家智慧碰撞,取长补短,为猪场销量提升群策群力。

通威股份总裁助理兼华北片区总裁周澎莅临长春公司指导工作

本报讯(通讯员 刘岩)结合公司经营、产品集成,以查找漏洞、解决难题、帮扶市场为目的,5月10日,通威股份总裁助理兼华北片区总裁周澎莅临长春通威开展为期一周的调研工作。

周总一到公司,就听取了财务、市场、品管、生产、原料、人事部近期的工作汇报,并同品管、生产部门就公司生产加工能力、稳定产品质量进行了专题研讨,提出了行之有效的解决办法,强调避免“托、赖、等、靠”思想,策马扬鞭,立刻行动起来。

此次指导工作,令长春通威全体干部

员工深受鼓舞,迅速行动,形成“比、学、赶、帮、超”的良好氛围,为实现长春通威2016年经营目标而不遗余力。

哈尔滨市市长宋希斌一行视察哈尔滨通威

本报讯(通讯员 李廷华)5月10日上午,哈尔滨市市委副书记、市长宋希斌带领市农委、市发改委、市工信局、市交通局、市环保局、市政府研究室主要负责人,在市政府秘书长赵革、宾县县委书记郑永刚、县长刘振江、常务副县长苏晓明、副县长兼宾西开发区常务副主任杨健等陪同下,来到哈尔滨通威视察。哈尔滨通威总经理王广生向宋市长详细介绍了通威集团及哈尔滨通威的发展历程及经营状况,并汇报了通威“渔光一体”项目的推进情况。宋市长非常关注,当场指示农委主任对接,力争在招商引资和农业、工业方面与通威形成更广泛的合作。

从生产车间到成品库房,宋市长边走边看,不断询问通威鱼料的生产流程、产品优势、发展目标,对公司生产现场、厂容厂貌以及公司经营管理给予高度评价,同时勉励公司再接再厉,为当地养殖业发展和区域经济作出更大贡献。离开时,宋市长还特意嘱咐县委暨开发区领导要大力支持像通威这样的优秀企业,促进哈尔滨现代农牧业快速发展。

海外片区 越南通威、海阳通威、和平通威、孟加拉通威、印尼通威、越南畜禽

攻坚克难 确保项目快速推进

和平通威成功举行主车间封顶仪式

本报讯(通讯员 余强)5月23日,和平通威举行了主车间封顶仪式。仪式上,和平通威总经理陈永忠致贺辞,全体中干、项目管理人员共同见证了这一喜庆时刻。

陈总在致辞中表示,新厂建设取得的阶段性成绩,离不开总部领导的关心与支持,更离不开新厂建设小组人员及所有施工人员的努力,目前新厂建设进展顺利,相信在所有建设小组及施工人员的努力下,新厂将会在预期的时间里顺利投产。

记者从和平通威了解到,该工程从2015年10月开工至今,历经8个月的高效率、高质量的紧张施工,项目工作人员克服了异国语言不通等重重困难,通过不懈努力,发扬无私奉献精神,很好的保证了施工进度,确保了工程质量和施工进度。

越南通威推广365模式 带动当地养殖变革

本报讯(通讯员 张哲勇)5月19日是越南前国家主席胡志明诞辰125周年纪念日,也是越南通威厂庆日,更是越南养殖历史上值得纪念的日子,就在这一天,越南第一台自动投料机成功应用到了养殖户池塘上。

越南有着丰富的水资源,海岸线长度3260多公里,上世纪60年代开始,越南便开始了小规模多样化的水产养殖,经过半个多世纪的发展,越南的水产养殖已经成为国家重要的经济支柱。越南沿海主要以白虾和草虾养殖为主,平均每平方亩产量在200-300尾左右,最高可达500-600尾,淡水养殖主要为鳊鱼、宽头罗非鱼、生鱼、红罗非(网箱养殖为主)等,池塘养殖平

均亩产量可达20吨以上,简单概括越南养殖可以说是起步晚,起点高。同时,越南的池塘养殖一直存在着基础条件差、渔业设施设备落后、人工劳动强度大的问题。

经过市场调研和走访,越南通威果断的在越南本地开始了适合越南养殖特点的通威365模式示范试点工作,其中服务工作的配备和引进显得尤为重要。经过总部相关部门的大力支持和协调,公司先后从国内进口了水质检测工具、箱式投料机、风送投料机、水车增氧机、微孔增氧机、涌浪机、网箱自动投料机等养殖设施设备,同时还在通威水产科技公司和三新药业公司的支持下在越南开发了光合菌、乳酸菌等微生物产品,完善和强化越南通威自身科技营销水平的同时,也有效的带动了越南养殖的一次变革,为养殖户利益提升找到了方向。



越南通威365示范基地

水产科技公司成功 获得微生物产品 生产资质

本报讯(通讯员 刘梅)日前,成都通威水产科技有限公司顺利取得微生物饲料添加剂生产许可证,证书编号:川饲添(2016)T01011。

水产科技公司多年来专注于微生物研发,致力于水产健康养殖工作。公司先后推出光合菌、乳酸菌等微生物系列产品,产品获得市场广泛认可。并于2015年成功构建通威股份首个微生物制剂生产发酵平台,成功开展了裂殖壶藻、乳酸菌、芽孢杆菌等多种微生物的生产发酵工作,已完全具备生产微生物产品所需的科研实力和硬件支撑。公司于2015年5月积极筹备微生物饲料添加剂生产许可证办理工作,现获得该证书,这标志着公司关于推进微生物制剂科研成果转化工作又上了一个新的台阶,为公司微生物产品进入饲料添加剂市场提供了准入证。

天津通威将帅实战 训练营圆满落幕

本报讯(通讯员 裴淮南)近日,由天津通威与辅音国际共同举办的合作社将帅实战学院在天津通威隆重举行。通威股份总裁助理兼华北片区总裁周澎出席闭幕仪式并致辞,天津通威总经理杨立波、华北战区畜禽服务总监代发文及公司中干人员、市场部全体人员共计100余人齐聚一堂,拉开了为期三天两夜的合作社将帅实战训练营。

训练营开始,天津通威总经理杨立波致开幕辞,杨总对训练营成员的风采和精神表示了赞赏,他说道:“合理的要求是训练,不合理的要求是磨练,马上行动,没有借口,全力以赴,直至成功,冠军才是我们的信念!”

训练营上,辅音国际张利老师、马尧隆老师、赵春飞老师与大家分享了中国合作社生态分析及对策、天津通威运营系统方案、天津通威合作社运营七步曲、天津通威合作社拓展天龙八部等一系列的合作社相关课程,赢得学员一致肯定。

活动最后,周总表示,在成功的路上,热情是最大的财富,信心是成功的保证,“精气神”很重要。天津公司将全力帮助营销精英,坚定不移地做好合作社项目,实现今年的经营目标,为未来的发展做出贡献。

河南通威开展“撒网技能大比拼”活动

本报讯(通讯员 王超燕)5月31日,河南通威在公司篮球场上开展了一场别开生面的“撒网技能大比拼”活动。河南通威总经理范小敏、水产部经理、人事部经理及水产料全体业务员等40人参加活动。

活动中,范总亲自为所有的比拼人员进行现场打分和指导,虽然在比拼中突然下起了雨,但并不影响在场人员的比赛热情,大家专注比赛,充分展示自身技能。

范总表示,看似是一场简单的比赛,但能够体现出业务人员是否坚持做终端以及与合作商的粘性。通过此次撒网技能大比拼,不仅锻炼了业务员的撒网技能,也让大家学习了撒网的技巧。

沅江通威组织开展“五四”运动会

本报讯(通讯员 文蓉)5月4日,沅江通威全体员工齐聚公司,参加由公司工会主办、人事部协办的“五四”运动会。

公司员工组成后勤队、市场部、生产队,由队长选拔队员参加拔河、火车赛跑、8×100接力、20人绑腿跑、100米飞人大战、车轮赛、抢钓鱼台等12个有趣项目。每个项目要求每队至少10人参赛并设裁判员,比赛采取积分制。赛前,每队均精心规划,有序组织;赛中,队员均奋勇争先,顽强拼搏,充分展示了沅江团队良好的协作精神及强大的执行力。

经过一天的激烈角逐,公司后勤组、生产组并列第一。此次活动培养了员工相互配合、协作的能力,激发了员工的斗志和活力,极大地为公司产销旺季提气鼓劲。

质量万里行 海壹基地在行动

本报讯(通讯员 周娟)虾特料片区质量万里行活动是片区全体员工服务营销、保障营销的集体行动,是保障片区第二个五年规划目标实现的基石。活动倡导全员营销,夯实管理基础,优化生产工艺,保障产品质量,彰显产品效果,提炼成功模式,全面造势造气,助力市场开拓,赢得双赢局面。

质量万里行,海壹基地在行动。在整合优化生产队伍后,经过两个月的策划与准备,珠海基地在全面梳理生产岗位作业标准、关键控制内容等工作后,4月份集中完成了安全、质量、效益三个主题培训,全面优化质量管理体系工作。

日前,珠海海壹人行部、生产部、品管部等联合开展了“质量万里行,从生产质量做起”的生产部全体员工岗位技能知识培训。本次培训由总经理全程参与出题、审题,并亲临现场监考,既是对培训后的效果进行检验,也是生产部对技术岗位、基地管理岗位人员的定级工作的一个最重要评估,真正做到公平、公正、客观地完成岗位定级,打破“大锅饭”局面,使员工能力对位、责任对位、收入对位。

本版技术顾问:刘天强



职务:通威股份动物保健研究所副所长
联系方式:13981811160
E-mail:liutq@tongwei.com

三年再破叉尾鮰重疾难题

通威股份动物保健研究所 刘天强 罗远会 阳涛 通威研究院 高启平 何雷 四川通威 邓德高



2014年4月初,四川通威客户斑点叉尾鮰爆发了一种流行性传染病,发病鱼腹部、吻端、眼睛充血出血明显,肛门红肿,剖解后可见脂肪有出血斑或出血点,肌肉出血、脂肪肝、胃肠道内壁充血出血明显,肠道内有大量红色或白色粘液。该病发病快,死亡率高,流行范围广,发病后3-5天达高峰期,死亡率高达90%以上,一旦发病养殖户几乎全军覆没;截至4月23日,仅乐山清平、普仁地区有10万斤斑点叉尾鮰因该病死亡,经济损失高达75万元以上;该病采用常规治疗完全无效,养殖户束手无策,整个斑点叉尾鮰养殖区域处于一片恐慌,严重影响了四川通威斑点叉尾鮰饲料销量。

2015年3月下旬,该病提前到来,席卷整个乐山斑点叉尾鮰主产区,造成大量的斑点叉尾鮰死亡。

2016年4月初,该病仍旧如约而至。

但是,我们公司用户养殖的斑点叉尾鮰却极少出现发病的,就14年、15年都发病、死亡惨重的客户,今年在检测到病原菌的情况下,所养殖的叉尾鮰平安逃脱了这一波流行性传染病的侵袭,而厂家用户养殖的叉尾鮰却照样出现大规模死亡,如井研纯复一LF饲料用户易老板,其有800亩塘,3月底至4月10日期间,养殖的斑点叉尾鮰累计死亡13万斤,按市价10元/斤算,直接经济损失130万余元。

是什么原因造成了通威饲料用户和其它厂家用户养殖的叉尾鮰出现如此大的差异呢?那是通威饲料有强大的技术实力和研发团队。

2014年4月10日四川通威向动保所提出技术需求,动保所立即组织人员进行现场调查,病样采集、实验室诊断,到4月13日确定初步结果并针对已发病的制定

紧急治疗和对未发病的采取预防两种处置方式;使用了治疗性功能性饲料的清平和普仁两个区域15个客户,其中用前已发病有5户,10户未发病客户,使用后5户发病客户治疗有效率100%,其余10户使用后也未有一户发病。养殖户普遍反应使用功能性饲料后1-2天死亡明显减少(死亡量从未使用前日死亡总量上千斤的降到十多斤,大部3天后死亡完全停止。

2015年3月初,为有效抵抗3、4月份的暴发性疾病,在3月5日制备了400吨功能性饲料,3月17日左右养殖户陆续用到功能性饲料,普遍反映良好,死亡率比竞争对手要低,具体见表1。

为了更有效地抵抗每年春季的斑点叉尾鮰爆发性传染性疾病的侵袭,动保所联合四川通威、通威研究院提前(2015年11月)在该区域应用功能性饲料;2016年3

月,又对171饲料进行了功能性强化;同年4月,叉尾鮰153饲料也进行了功能性强化,真正做到技术全覆盖。清平、普仁两个疾病高发区域提前使用功能性饲料,我司客户无一户发的(有一个客户前两年都发病损失严重的,今年完全没发病),周围使用其它品牌饲料的养殖户仍旧发病严重,几乎全军覆没。

动保所从2007年起就针对斑点叉尾鮰常见重大疾病开展系统研究,研究开发出综合防治技术,该项技术成果于2011年获得四川省科技进步三等奖,并申请发明专利。通过近3年的连续攻关,动保所联合通威研究院、四川通威又成功研发出抵抗斑点叉尾鮰爆发性传染性疾病的预防性饲料,利用科技手段成功处置了该流行性传染病,赢得了市场口碑,增强了市场竞争优势。在饲料品质严重同质化的状态下,给我公司的饲料产品增加了技术内涵和壁垒,给营销提供了又一有力武器。

公司一直倡导“以防为主,快诊早治,合理用药”的先进理念,也一直在践行这一先进理念。斑点叉尾鮰的重大传疾病具有死亡率高、影响范围广、经济损失大的特点,一旦发生,会严重影响公司主流产品市场销量。因此针对斑点叉尾鮰这一重大传疾病,更应该以预防为主,把疾病扼杀在萌芽中。未来,通威研究院、分公司和动保所将联合推广该预防性饲料,特别是在疾病高发的几个阶段提前使用具有防病功效的的饲料产品,切实做好疾病预防工作,让全国乃至国外通威饲料养殖的斑点叉尾鮰都能顺利养成,不再受这一波暴发性传染性疾病的困扰。

表1 3月份功能性饲料客户反馈信息

姓名	电话	地址	饲料品牌	使用功能性饲料后的发病情况	备注
陶利祥	1398****82	井研县三江镇金仓村	通威	没有发病	
杨晓燕	1315****13	三教村7组	通威	没有发病	
方长文	1898****05	大光明6,7组	通威	没有发病	
徐述军	1598****68	乐山童家镇朝阳村2组	通威	在4月有发病,70亩的塘保险仅赔付几千元,比较认可。	隔壁一个养殖户100余亩的塘,保险理赔量万余元
杨东	1309****88	井研研城镇太阳村8组	通威	没有发病。该养殖户对我们的功能性饲料很认可。	隔壁一ZD养殖户死亡50%。
黄燕	1388****98	研城镇红太阳村10组	通威	自己的塘共有鱼3万余斤,死亡5000斤左右,死亡率在16%左右。	共有30个客户,其中有7-8户死亡较大,上千斤,区域内其他饲料养殖户10户中就有7户左右死亡较大,上千斤甚至万斤的死亡。
黄老板		乐山清平	其它品牌饲料	死亡2.2万斤,几乎全部死亡	
李老板		乐山三教	其它品牌饲料	死亡3-4万斤,共有10多万斤的鱼,死亡率高达30%	

“多子多福”:母猪断奶发情专家

通威股份动物保健研究所 肖丹 王东方 通威股份畜禽料研究所 程远芳

为提高生猪养殖效益,最大程度的发挥生产潜力,通威股份动物保健研究所与畜禽研究所针对生猪养殖过程中的关键环节问题,集中技术力量陆续研发出一系列生猪健康养殖功能包,包括腹泻克星“威痢停”、促泌乳利器“乳多多”、促发情专家“多子多福”等。本文就提高母猪繁殖性能的“多子多福”作介绍。

母猪对猪场经济效益的影响至关重要,因此探索、关注母猪有效管理指标显得非常必要。目前考察母猪的生产指标很多,如母猪年断奶仔猪数、母猪年出栏肉猪数、母猪年产肉重、全群料重比、非生产天数等,其中非生产天数是影响繁殖群生产效率最关键的指标,对整个猪群的生产指标有很大的影响。非生产天数主要来源于断奶至配种有4-7天是必需非生产天数,为母猪发情做准备,以及一些超期发情、配种后母猪发生空怀、返情、流产或死淘等非生产天数。“多子多福”为新一代纯中药制剂产品,无任何毒副作用,在降低非生产天数方面效果显著,近期在通威股份4家分、子公司的阶段使用结果显示:

- 1.胎次相同的情况下,使用4.85天多子多福后,断奶发情间隔比以往缩短1.72天,比同期断奶母猪缩短0.42天。
- 2.对对照组在未用药的情况下,断奶发情间隔比以往缩短0.76天。可以看出,在排除胎次影响断奶发情时间间隔后,“多子多福”还可以缩短0.96天的时间。
- 3.采食量上并未产生影响。据反馈话

战区	公司	实验头数(85)	胎次	上期发情间隔(天)	实验期发情间隔(天)	多子多福使用总天数	采食量(kg)
华东	无锡	26	4.04		4.92	4.54	2.51
	巴大	17	5.35	7.94	5.18	5	1.81
华北	山东	24	3	6.05	5	5.67	3.4
华中	武汉	18	5.22	6.17	4.06	4.06	1.5
平均			4.27	6.65	4.93	4.85	2.41

*发情间隔:断奶日至母猪发情的天数。

战区	公司	对照头数(98)	胎次	上期发情间隔(天)	实验期发情间隔(天)	采食量(kg)
华东	无锡	29	2.72		5.72	2.53
	巴大	27	6.3	6.53	4.95	1.85
华北	山东	24	3.09	5.95	5.42	3.35
华中	武汉	18	4.78	5.87	5.11	1.5
平均			4.22	6.11	5.35	2.39

口性上在第1天反应比较明显,采食时间明显延长2小时左右,而后逐渐恢复正常,直至第3天均可完全正常采食。

4.反馈回来的90个结果中,仅有1头无效(山东-石宏斌猪场,试验3号)连续使用15天母猪才发情。经确认场方怀疑可能因母猪原因导致。因此多子多福有效率在98.9%以上。

5.对超期发情效果显著,龙山猪场在使用本产品前曾注射过PG600(注射时间没有查询到),但未发情。使用多子多福3-7天后,立即发情,可以看出极可能是多子多福在发挥作用。

目前,我国年均可产胎次2.25胎为较好的生产水平,但大多数都因断奶后母猪不能及时正常发情而处于2胎左右甚至更



低。我们可以做一测算:

当母猪年均可产胎次为2.25胎时,母猪每胎的非生产天数计算为365/(114+28+5+X)=2.25, X=15.2天,每头母猪一年的非生产天数为2.25*(5+15.2)即45.5天。同理,当母猪年均可产胎次为2胎时X=35天,每头母猪一年的非生产天数为80天。由于母猪非生产天数的增加导致的损

失也可粗略测算:1、一头母猪等于白白的多喂34.5天,多耗料为34.5天*3.0公斤/天/头*2.5元/公斤/头=258.75元(3.0公斤指每头空怀母猪每天耗料2.5元/公斤是当前母猪料价格);2、按窝均提供上市肥猪头数为10头计算,每头母猪每年提供2.5头。按每头利润为500元计算,每头母猪少赚1250元。共计损失

258.75+1250元,即1508.75元。倘若100头的母猪场,每年即可损失150875元。

由数据可见,母猪发情间隔延长的这个问题不容小视,“多子多福”的成功研发为有效解决这一生产上的难题带来了福音,具有广阔的市场前景,值得进一步验证推广。同时,其余生猪健康养殖功能包也在进行研发、效果验证等工作,将逐步在市场上应用。

水产巨擎的国家级护航平台

水产养殖动物疾病防控技术国家地方联合工程实验室简介

通威股份动物保健研究所 刘天强 毛倩 杨晓玲

水产养殖动物疾病防控技术国家地方联合工程实验室可提供技术和产品

2015年3月25日,由通威股份承建的“水产养殖动物疾病防控技术国家地方联合工程实验室”获得国家发展和改革委员会办公厅的立项批复(发改高技[2015]581号),这标志着我国水产养殖动物疾病防控领域的唯一——国家级工程实验室正式成立。国家工程实验室是集水产养殖动物疾病的诊断、预防与治疗三位一体,集防控技术、产品开发及应用示范、防控实操培训及防控技术人才培养为一体的开放性平台,该平台具有排他性,进一步彰显了通威股份在动物保健领域的强大实力,巩固了通威在水产养殖动物疾病防控领域的领先地位。

实验室全面依托通威股份动物保健研究所进行建设,工程建设分为I期和II期。I期工程主要包括水产养殖动物疾病诊断医学实验室、分子生物学实验室、绿色渔药理化实验室等,可实现疾病诊断、病原分离培养、分子检测、生物制品与渔药研发等功能;II期工程主要包括快速诊断产品中试车间和在体水产养殖动物药理学评估研究室。目前,实验室I期工程建设已完工并交付使用,实验室II期工程建设将于近日启动,预计6月份完成建设。同时,为加速成果转化、技术表达与落地,实验室向分子公司提供技术支持并协助完成华东、华中、

华南、华北等地14个疾病防控工作站的建设,以保证不断提升通威在水产养殖动物疾病防控领域的创新能力和水平的同时,将先进的技术和产品通过工作站有效投放到养殖一线。

在进行工程建设的同时,该国家工程实验室信息平台建设也日益完善。目前实验室网站(<http://sys.tongwei.com.cn/>)与微信公众号(水产养殖动物疾病防控国家工程实验室)已上线运行,可通过网站和微信了解实验室概况、研究进展、最新技术和产品、行业前沿资讯等信息。

此外,实验室积极配合通威股份疫病通项目的建设,将很快实现平台资源线上线下进一步整合与交流互动,更及时便捷的解决水产养殖中遇到的疾病问题。

实验室在跟踪、研发、吸收国内外先进技术的基础上,围绕“诊断”、“预防”、“治疗”三个关键点,开展水产养殖动物疾病防控前沿技术研究开发。在养殖动物重大、常见疾病综合防治技术的系统研发及推广领域,快速诊断技术、产品的研发及推广领域,兽药产品的研发及推广领域,养殖动物用功能性产品的研发及推广领域具备丰富的实践经验。截至目前,已主持或参研国家重点基础研究发展规划(973)项目和科技部国际科技合作重大项目等国家项目5

序号	名称	用途	备注
1	罗非鱼链球菌病预防产品	预防罗非鱼链球菌病	水产所、动保所联合开发;拥有自主知识产权,具有发明专利和技术产品储备
2	鲫鱼出血病防治产品	预防和治疗鲫鱼出血病	水产所、动保所联合开发;有技术产品储备
3	斑点叉尾鮰套肠症防控产品	预防斑点叉尾鮰套肠症	通威研究院、动保所联合开发;拥有自主知识产权,具有发明专利和技术产品储备
4	金鲤鱼溃疡病(脓包)预防产品	预防金鲤鱼脓包病	特水所、动保所联合开发;拥有自主知识产权,具有发明专利和技术产品储备
5	大口鲈溃疡病预防产品	预防大口鲈溃疡病	动保所开发;拥有自主知识产权,具有发明专利和技术产品储备
6	黄颡鱼一点红病预防产品	预防黄颡鱼“一点红”病	动保所开发;拥有自主知识产权,具有发明专利和技术产品储备
7	对虾免疫力提升技术——虾肝强技术产品	提高白对虾养殖成活率	特水所、动保所联合开发;有技术产品储备

项、省部级科技项目17项,公司科技项目30余项。已形成科技成果30余项,开发新兽药品种8项,获得新兽药证书2项,获得新兽药临床批件3项,获得“未来杯”中国

水产行业科技创新奖二等奖1项、四川省科技进步奖1项,多次获得股份科技成果最高奖项,申请专利34项,公开出版专著3部,发表论文60余篇。

