### 关于举办第三届“通威文化月”大型征文·摄影比赛的

# 通　知

2009年，又是崭新的一年，又是充满机遇和挑战的一年，通威集团稳健快速地走过了精彩的十七个年头。为秉承“通威文化月”凝聚、激励团队的活动宗旨，以展示通威社会影响力、进一步丰富全体员工文化生活为目的，通威集团新闻中心、《通威报》编辑部决定面向通威总部与集团、股份各分、子公司全体通威人以及《通威报》全国广大读者朋友举办第三届“通威文化月”大型征文·摄影比赛。现就活动相关内容通知如下：

**一、征文大赛：**

1、**主题：**与通威有关的燃情岁月和点滴真情

2、**题材：**

1)通威事业，通威史诗，通威员工情感、家庭和社会，通威变革和发展等，抒写自己或他人对通威的真切感受、真挚感情、真诚感恩，真实反映令人感动的通威情结，充分表达令人振奋或感动的“通威情”、“通威心”；

2)面对金融危机冲击及市场竞争压力，在市场一线的奋战场面及好的想法和思路，我们将第一时间反映到集团最高层。

3、**体裁：**散文、通讯、札记、日记、诗歌、小小说、言论等。

4、**要求：**

1)题目自拟，情感真挚而积极，内容新颖而富有创意，同时避免空洞、说教和口号；

2）每篇稿件字数尽量控制在2000字内；

3）文章必须是本人原创作品，严禁抄袭，每人限投最多三篇；

4）以电子文档形式提交稿件，请在稿件左上角注明作者真实姓名、工作单位、联系地址、联系电话和邮政编码。

5、奖项设置：一等奖两名，奖金各1500元；二等奖三名，各奖1000元；三等奖五名，各奖500元；优秀奖二十名，颁发通威集团精美礼品一份。同时颁发获奖证书。

**二、摄影大赛：**

1、主题：“摄”彩缤纷　定格美丽

2、题材：

新闻摄影类：反映通威成长的经典场面和瞬间；各种活动的精彩断点；市场拓展、销售、养殖、经销过程中的感人镜头；生产经营过程中具有新闻价值的大小事件、人物活动等。

风光摄影类：名山大川、自然风物、历史古迹、人文景观等。

生活摄影类：居家旅游、聚会娱乐、工作学习、和谐社会等，尤其是工作、家庭生活中随性而发的喜、笑、嬉、趣、哀、怒等难忘画面。

3、**要求：**清晰、生动、鲜活、震撼、惊艳、视角独特，画面富有张力和视觉冲击，给人启迪或享受；作品形式为数码相片，确保像素和精度；杜绝PS等各种形式的数码处理和后期加工；参赛作品须注明作品名称、作者、单位、拍摄时间、拍摄地点。

4、**奖项设置：**参赛作品分为新闻、风光、生活三类分别进行评选，各类别分设一等奖各一名，奖金各1500元；二等奖各二名，奖金各1000元；三等奖各三名，奖金各500元；优秀奖各五名，颁发通威集团精美礼品一份。同时颁发获奖证书。

**三、相关说明：**

1、**参赛对象：**全体通威人、广大关心支持通威发展的读者朋友及社会各界人士。

2、**参赛方式：**可以个人名义单独参赛；各分、子公司可以集体名义参赛，由人行部统一组织稿件和作品。

3、**责任部门：**在通威内部，不管是以个人名义还是集体名义参赛，各分、子公司的人行部为活动责任部门，负责具体落实和跟踪此项活动。

4、**评选方式：**为确保本次活动的权威性、严肃性和公正性，大赛将邀请通威集团、通威股份主要领导及四川省作家协会、摄影协会资深作家、摄影家直接参与评选。

5、**投稿方式：**通过邮件方式将电子文档稿件、照片寄至《通威报》邮箱twb@tongwei.com，概不接受手写稿件、打印稿件或传真稿件。请在邮件主题中注明“参赛”字样。

6、**查看进程：**请密切关注第三届“通威文化月”大型征文·摄影比赛主题网页（http://www.tongweinews.com）。

7、**作品处理：**参赛作品请自留原作，概不回复；优秀作品和获奖作品将逐期选登在《通威报》、《通威lifestyle》等上；大赛揭晓通知将公布于2009年9月30日的《通威报》。

8、**截稿日期：**2009年8月20日

9、**联系人：**邢晓波　罗太学

10、**联系电话：**028－86168862　86168824

本次活动的解释权归通威集团新闻中心编辑部，参赛作品的真实性、合法性由作者本人负责。

**通威集团新闻中心**
**《通威报》编辑部**
**二〇〇九年三月三十日**

原色故事

杨维兵（三台）

## 父亲在望

单位左侧是一片郁郁葱葱的粮田，粮田的左侧是一池因修建电站而蓄的江水，江水的左侧是一座高高的山。山的下面是我的老家。

家在高处，单位在低处。透过办公室座位背后晶莹透明的窗户，我时时能看到家，时时也能想起家。我也总是在工作之余透过窗户向着家的方向，久久地凝望，深思着、怀念着、感恩着，而后奋进着。

弟弟在县城的一家工厂打工，母亲在城里给我和弟弟带孩子，但家就像一块巨大的磁铁，时时刻刻吸引着我去张望，去想念。曾努力控制自己不去张望，但怎么也做不到。因为，在老家房屋小山坡下面住着一个人，这个人让我无法停止怀念，这个人就是父亲。前年的十月，他被病魔夺去了生命，一年多来，他和故乡的三间老房子，以一种固有的姿势向着我工作的方向凝望着，久久地，深沉地。

几年前，我由教师选考为公务员，父亲很高兴，高兴之余，没读过一天书的父亲说：“当教师要有耐心，但你现在当干部了就要有公心，下去给老百姓解决问题一定要公正，只有公正了，老百姓才服你。还有，不能吃人家的、拿人家的，吃了人家的嘴短、拿了人家的手短，你就不好公正地解决问题。”当时，对公务员工作还比较模糊的我深深地把这几句话记在了心里，并且时时处处用来提醒自己。

带着父亲的话，我已更换了三个单位，工作岗位的调动，不是我工作没做好领导让我换单位锻炼，而是我在每一个单位都努力工作，做到了无愧良心，每一次的更换，都是工作的需要，都是父亲的话暗暗激励的结果。

向家的方向张望，成了我现在工作之余必不可少的姿势。张望中，父亲的话萦绕在耳边，让我时时产生前进的动力。当我面对一些错综复杂的工作关系心生怨气时，我会顿时让自己冷静下来，因为我时刻能感受到父亲也在家乡用他独特的方式张望我、鼓励我、鞭策我！

现代寓言

牟丕志（沈阳）

## 打错算盘的狗

黑狗与灰狼原本是一个家族的兄弟。有一次，黑狗被猎人捉住了。猎人对黑狗进行了威逼利诱，黑狗屈服了。从此，黑狗便全心全意地为主人做事。而灰狼仍然过着自由自在的生活。从此它们分道扬镳。

黑狗有了主人之后，它的生活发生了很大的变化。由于主人很有权势，黑狗有主人当后盾，它的地位日益提高。随着时间的推移，主人对它更加信任，它成了主人的有力帮手。它手中掌握了大大小小的权力。以前许多不把黑狗放在眼里的动物都纷纷上门找黑狗来办事。

黑狗感到很自豪。

它想，有人依靠，这是一个多么了不起的事情呀，是人改变了自己的命运呀。

黑狗心里十分感谢它的主人。它不断地提醒自己，一定要好好地表现，把主人交给的事情办好，让主人更加器重自己，从而稳住自己在主人心中的地位。

有一次，它跟随主人一同去打猎。灰狼被猎人打伤了。它拼命地逃跑。

黑狗认出了灰狼，它拼命地追了上去。它距灰狼越来越近。

灰狼发现追上来的是黑狗，心里暗喜。心想，也许自己能够说服黑狗放弃追杀。

灰狼于是对黑狗说：“看在以前我们是兄弟的份上，你就放了我吧。况且，对于你来说，放了我只是失去了一只猎物。而对于我来讲，得到的是整个生命呀。”

黑狗说：“我想的与你恰恰相反。你的命我管不了。我实话对你说了吧，假如你不是我的兄弟，我真的可以放掉你。一只普通的猎物对我的意义不是很大。正因为你原来是我的兄弟，我才这样拼命地追赶你。抓住了你，就可以更充分地表现出我对主人的忠心呀。”

灰狼被黑狗捉住了。

猎人开枪杀死了灰狼。

当猎人得知灰狼和黑狗原来是一对很好的兄弟时，感到很吃惊。他很同情灰狼，一只被原来兄弟出卖性命的可怜家伙。这太残酷了。

他接着又想：黑狗是一只歹毒而又无情无义的狗。有朝一日，如果黑狗被对手收买了，它也会像对付它的狼兄弟那样对付自己的。那实在太危险了，太可怕了。我绝不重复灰狼的悲剧。

于是，第二天，主人将黑狗吊在了树上。

读图时代

艳

摄影／王永华

低吟浅唱

路勇（武汉）

## 心底的雨水

细雨纷飞的季节
不经意　降临到寂寞的窗台
思念　春花般绽放
抬头望向　天堂安详的母亲

这一年　这一刻
眼眸　和思绪一起湿润
雨水　落在城市喧闹的街头
也落在　孤独的心底

每一年　这一刻
忙碌的脚步　骤然停歇
墓碑前　忧伤蓬勃如树
雨珠里的诉说　绵长不息

回头是温馨的年华
凝望是相对的遥渺
记取一个日子
记取一份永不褪色的牵挂

落泪是禁不住的哀伤
叩拜是道不完的爱戴
铭刻一段时光
铭刻一串晶莹剔透的真情

心海放歌

丁梅华（新疆）

## 岁月的音符

当岁月的钟声再也无法挽留你远去的足音时，我发现曾经点点滴滴的嫩绿，开始在生命的回味中拔节，我发现那份黏稠的思念成为一支歌谣，在每一个黄昏与黎明，如水般地洞穿我流动的琴弦，成为我一生虔诚的仰望。走过无人喝彩的季节，是谁把闲置许久的桨橹置在宁静的水面，是想把这不再流淌的小河，铺成每一天走向你的路，还是想把安谧港湾的潮涨潮落，一起漾进你婆娑的疲倦。

有谁可以真正用心来丈量无梦的日子有多长，又有谁可以用一千年的感恩来践行自己的诺言。在烟雾弥漫的清晨，我分明感觉到有一种呼啸，来自初升的太阳，有一种生命的摇动，来自你幸福的倾诉。其实，我只想告诉自己，即便走向你的每一条路都已不复存在，我依旧用一种虔诚，默默地为你祈祷，祈祷那个属于我们的春天不再遥远。

我真的很想知道，你的每一次莅临会不会给这低矮的黄昏注入最后的血液。只是当我再次启航时，我发现那个链在我心底的铁锚，早已在时间的轮回中变得斑斑驳驳。

亘古的时间在季节的琴弦上颤栗成一串洁白的音符，岁月的年轮又一次踏进今夜的月光，那被清凉诠释的青春，用缠绵的梦幻将我呼唤的名字点燃。

春天的情愫是一片异彩纷呈的絮语，如痴如醉盛开在我最初的渴望中。梦幻的剪影是一位梦中的女孩，自始至终走不出我浓情四溢的诗行。你说，远去的驼铃是丝绸之路上葱茏的历史，唯有用心去感觉，内心的那份虔诚才不会被时光的流失所冲淡。

生活杂感

郑晓丹（海南）

## 回望军训

随着军训动员大会的召开，我怀着既想急切体验成为一名军人的感觉而又害怕不能承受艰苦训练的复杂心情投入了军训。在六天时间里，从每天6点的晨练、上班到下班后队列操练、晚上培训或观影不变的重复当中，我的感受颇多。

### 感受一：活力

每天早上随着6点20分的一声哨响，就会看到一个个年轻的身影出现在操场上。也许他们还沉浸在睡意中，也许前一天训练的疲惫还没有散去，可是从第一声口令开始，这时无论是十几、二十、三十甚至四十岁的，全部都精神抖擞地开始投入训练，仿佛又回到了学生时代，青春的气息洋溢在每个人的脸上。

### 感受二：纪律

队列中，你必须全神贯注地听教练的每一个指令，认真完成每一个动作，而且必须是高质量地完成，因为军队严明的纪律是要把每一个“人”培养成为一个合格甚至优秀的“兵”。士兵有了军队的培养，加上自己的努力，无论你是小混混或是像《士兵突击》中的“龟儿子”许三多，都能够成为对社会、对国家的有用之才。而我们每一个普通的通威员工，应更好地珍惜在公司学习和工作的机会，严格要求，不断完善和充实自己，做对自己负责、对家人负责、对社会负责的合格的人。

### 感受三：坚持

虽然是初春，但海南的阳光毫不吝啬，肆意播洒热情。办公室的员工由于处于客户结帐期的关键时期，没有办法参加白天的军训，但连续几天30多度的高温，仍让我们充分感受到了兄弟姐妹们的坚持。当听到某位员工由于体力不支而送往医院、当在食堂看到由于训练连筷子都抓不牢的工友，当在办公室里听到跑完十公里的同事回到公司后仍然响亮喊出“一、二、三、四”口号的时候，感动涌动在我的心中，坚持就是胜利！坚持做人的原则，坚持对生活、对工作的热情，坚持天天向上！

### 感受四：不抛弃、不放弃

“不抛弃、不放弃”，这是团队精神的最好诠释，集体的力量是无穷的，集体的胜利是最大的胜利，正如现阶段紧张的收款工作，虽说是营销人员在市场上全力以赴，但公司领导深知“通力合作、威力无穷”这一不变的硬道理，充分调动公司所有员工参与到配合和关心收款工作中，形成了全员参与的良好氛围，使得营销收款工作一步步朝着预定的目标迈进。

此次军训，不仅增强了大家的体质，磨练了大家的意志，更增强了整个公司准军事化管理的意识；而消防知识的培训，则提高了员工安全生产、生活的意识；观看优秀电视剧《士兵突击》更使得在忙碌工作和生活中缺少思考的我们领会了什么叫做坚持，什么是团队精神，什么是做人的本质。这些，都为我们今后更好地工作和生活提供了良好的启迪和动力。

In search of wisdomon agriculture and animal husbandryfor dreams of wealth
搜农牧智慧 索财富梦想
中国农业全搜索
www.zgnyqss.com
中国农业全搜索平面版即将推出 »

中国农业全搜索以网络应用和推广为核心，以“搜农牧智慧 索财富梦想”为理念，
专注于传播农业资讯，全心服务农牧企业，
通过综合利用网络、电子刊物、报纸三位一体传播平台，全方位、立体式传播农牧信息和技术应用，
并以专业、高端、深度、前瞻视角，全景把脉现代农牧业特别是现代养殖业的发展，
致力为广大农村市场和现代养殖业提供最前沿、最快捷、最优质、最有效的技术、信息、咨询和服务，
助力社会主义新农村建设。

地址：四川省成都市二环路南四段十一号A-501　邮编：610041　服务热线：028-85188888-8746　邮件：webmaster@zgnyqss.com

---

通威报
TONGWEI NEWS　通威集团　主办
TONGWEI
追求卓越
奉献社会
2009年3月30日
http://www.tongwei.com　第三期（总第265期）　四川省报型内部资料准印证第01-051号　总编：黄其刚　主编：罗太学

## 通威成为2008年度“天府榜样”

**本报讯**（记者　覃科）3月10日晚，由天府早报、四川电视台、腾讯大成网联合主办的“中国娇子天府榜样2008年度传媒大奖”颁奖典礼在成都隆重举行。通威集团独揽两大奖项，集团董事局刘汉元主席、通威金卡猪分别荣登“财富榜”和“创意榜”榜样行列。集团副总裁胡荣柱应邀出席典礼并领奖。

为全面盘点2008年四川社会进程步履，寻找在社会、经济、政治、文化、科技等各个领域做出重大贡献、具有重大影响力的年度功勋人物、企业、品牌等，活动共推出“财富榜”、“慈善榜”、“感动榜”、“创业榜”、“特别关注榜”、“卓越榜”、“创意榜”、“营销榜”、“风尚榜”等9个奖项，四川日报、天府早报、华西都市报、四川电视台、腾讯、新浪、搜狐等数十家媒体对此予以高度关注。在社会各界的广泛关注下，历经长达3个月的公众提名、投票和组委会投票确认等过程后，“天府榜样”名单最终揭晓。

颁奖典礼上，主办方对所有获奖者在各个领域做出的杰出贡献给予了高度评价，称赞他们是四川社会发展的缩影，是逆境中激励人们前行的力量。作为新一代的川商领袖，刘主席在2008年带领通威集团克服了汶川地震及金融危机等多重影响，依然保持稳健、快速发展势头，同时积极参与抗震救灾和灾后重建工作，此项捐款捐物总额即达1250万元。对于四川经济发展的积极贡献和在公益事业方面表现出的高度责任感，使得刘主席成为2008年度“财富榜”奖项上毫无争议的“天府榜样”。而“金卡猪”2008年在成都全面上市以来，凭借其健康、无公害、养殖信息全程可追溯等产品特质，获得了消费者的高度认可，从而成为“创意榜”的榜样。

健康新知

### 菜花含钾丰富 有助于稳定血压

菜花原本是人们钟爱的蔬菜，但现在却被西兰花所取代。

毫无疑问，就是因为西兰花有了“超级食物”的称谓，才让普通的白色菜花身价大跌。不过，据英国《每日邮报》2月16日报道，英国顶级营养学家简·克拉克表示，西兰花中确实含有多种营养成分，可以减少癌症发病率，但其实我们也要多吃白色菜花，因为它不仅营养丰富，也是防治心血管疾病的好药材。

最新研究发现，菜花内含有丰富的钾，有助稳定血压，而B族维生素还需要它来提供能量。如果您有心血管疾病的困扰，菜花就是不能少的食物，因为它内含可溶性纤维，可以帮助我们保持血糖和胆固醇水平，并避免体重超标。不仅成人能吃，菜花对于婴儿来讲，也是断奶早期很好的食品，因为它味道非常柔和。研究还发现，菜花中含有卵磷脂，对大脑健康有益，有助于婴儿神经系统的健康发育。

说到菜花的吃法，其实最好的办法就是水煮。因为菜花比较“大块”，很难炒熟，并且容易吸收过多的油脂。用开水将菜花焯几分钟捞出，加上剁碎的辣椒、盐和橄榄油凉拌即可。

如果觉得菜花有少许腥味，可以撒一点黑胡椒。此外，菜花还可以用来做肉类的配菜，比如烤鸡或鱼类，和番茄一起煮汤也非常鲜美。

### 金针菇、香菇 适合给孩子吃

菌类食物一直以它高蛋白、低脂肪、低热量，富含维生素及多种矿物质的特点受到营养师的推崇。其种类很多，营养也略有偏重，对1岁半以上的儿童来说，金针菇、香菇、木耳是最佳选择。

金针菇含有儿童生长发育所必需的赖氨酸、精氨酸，对促进儿童记忆、开发儿童智力有特殊作用，常被称为“益智菇”；其所含的维生素D，有促进钙、磷消化吸收的作用，并使之沉积于骨骼和牙齿，对促进儿童骨骼、牙齿的生长发育，预防佝偻病能起到积极作用，但脾胃虚寒的儿童不易吃。

黑木耳中铁、钙含量很高，常吃可以预防儿童缺铁性贫血。为了让孩子好消化，家长应将泡好的木耳洗净切碎，搭配其他食物一起烹调。

香菇热量低，蛋白质、维生素含量高，能提供儿童身体所需的多种维生素，对儿童生长发育很有好处。

香菇中含有一般蔬菜所缺乏的麦甾醇，麦甾醇可转变为维生素D，能促进儿童体内钙的吸收，经常食用香菇对于增强儿童免疫力，预防感冒病毒也有良好的效果。鉴于儿童消化系统比较娇弱，做香菇时一定要洗净、蒸透，煮烂。要想充分吸收香菇的营养，最好选择干香菇。

菌类虽然营养丰富，但儿童一次不宜吃太多，并且要搭配其它食物才能发挥最大的价值。

请你猜猜

**上期答案**
**谜面**
化妆净旦丑末
**谜目**
打一成语
**谜底**
别开生面
**猜中者**
张南诗（成都通威鱼）、伍成华（浙江宁波）、钟华（水产科技）、李秋影（廊坊通威）、刘品（四川通威）、陈小凤（德阳通威）、李敏英（四川通威）
**本期谜面**
安敢裙钗换男装
**谜目**　打一字

单句征偶

**上期出句**
烟水亭 吸水烟 烟从水起
**对句**
风浪井 搏浪风 风自浪兴（李秋影　廊坊通威、陈小凤　德阳通威）
苦甘同 共甘苦 苦尽甘来（赵露　通威地产）
沙河湾 挖河沙 沙由河生（郑继成　水产科技）
灰石崖 烧石灰 灰由石煅（吴仁清　水产科技）
**本期出句**
好女子已酉生，问门口何人可配
**获奖名单**
张南诗、伍成华、钟华、李秋影、刘品、陈小凤、李敏英、赵露、郑继成、吴仁清

### 投身三农建设　打造全新资讯平台

## “中国农业全搜索”网站开通

**本报讯**（通讯员　王辉）经过长达半年的潜心筹划和一大批专业团队的精心实施，由通威集团主办、以“搜农牧智慧 索财富梦想”为理念的行业网站——中国农业全搜索（http://www.zgnyqss.com）于3月30日正式开通。此举标志着行业又诞生了一家专注于农牧行业的专业媒体平台，将为推动解决三农问题、积极参与社会主义新农村建设做出积极贡献。

据悉，“中国农业全搜索”将以网络应用、推广、传播为核心，专注于我国农业发展、农牧养殖、供求信息等涉农资讯，全心服务农牧行业和企业，通过综合利用网络、电子刊物、报纸三位一体传播平台，全方位、立体式传播农牧行业的资讯、信息、技术、政策、发展等，并以专业、高端、前瞻视角，深度、公正、客观标准，引导行业舆论，参与行业建设，全景把脉现代农牧行业特别是现代养殖业的发展，致力为广大农村市场和现代养殖业提供最前沿、最快捷、最优质、最有效的技术、信息、咨询和服务，助力社会主义新农村建设。

目前，该网站共设置独家策划、电子刊物、综合、三农、饲料、农资、水产和畜牧8个频道、70余个栏目。作为新兴、专业农牧行业公共媒体平台，“中国农业全搜索”将依托专业的网络技术和采编队伍，充分整合行业内部信息来源和传播渠道，以对参与行业建设近三十年的深刻了解，及时、准确、全方位地报道最新农业动态，解析行业热点话题，关注三农建设新闻人物，为涉农行业和农业产业化企业提供快捷、有效、超值的各类行业资讯，同时也为涉农企业提供了便捷的网络宣传和展示平台，更为行业内外广大公众第一时间了解最新农牧发展动态、政策方向和前沿科技提供了全新选择。

中国农业全搜索网站首页截图

### 全国政协常委、通威集团董事局主席刘汉元先生出席全国“两会”，先后以提案和大会发言形式就社会热点问题建言献策

# 推动中国经济健康良性发展

### 中共中央政治局常委贺国强亲切看望刘汉元常委及所在讨论小组的政协委员

刘常委（前排左二）在政协十一届二次会议主席台就座

中共中央政治局常委贺国强（左）与刘常委（右）亲切握手

**本报讯**（李竞　记者　罗太学）3月3日－13日，全国政协十一届二次会议和十一届全国人大二次会议在京胜利召开。“两会”期间，全国政协常委、通威集团董事局主席刘汉元先生认真履行政协委员民主监督、参政议政的职能，积极建言献策，参与国是，分别以政协提案和大会发言的形式，就“全民发放消费券 有效拉动当前和近期内需”、“将光伏产业纳入扩大内需政策范畴”、“加大政策力度 支持民营经济度过当前金融危机”、“在新农村建设中推行可控盈利保障体系”等社会热点问题提出自己的意见和建议。会期的分组讨论中，中共中央政治局常委贺国强亲切看望刘汉元常委所在小组的政协委员们，并和大家亲切握手。

新浪、网易、搜狐、腾讯、新华网、凤凰网、人民网等网媒，中国日报、经济日报、人民政协报、中华工商时报、南方都市报、华西都市报、成都商报、京华时报等报媒，中央电视台、中央广播电台、凤凰卫视、四川电视台等电视广播媒体，共100多家主流新闻媒体对刘汉元常委关注的热点进行了广泛聚焦或专题采访，并对刘常委关于应对金融危机、提振全民消费信心、共克时艰的各种建议和思考予以积极肯定。

针对去年11月中央政府启动的4万亿投资计划，刘汉元常委分析指出，投资计划更多集中于建设周期较长的基础设施等方面，难以在较短时间拉动内需，带动消费，促进经济增长。为此，建议全民发放消费券。刘常委认为，通过发放消费券，可让想消费的人有钱消费，快速将消费愿望转化为购买行为，加速消费信心的恢复和消费能力的提升，从而立竿见影地刺激消费和拉动内需。产品生产和加工的企业也将由此获得更多收入和更大利润，从而有能力、有意愿、自觉地进行再投入和扩大再生产，直接带动就业和税收增长，形成整个经济的良性循环。作为中国首个上书建言全民发放消费券的政协委员，刘汉元常委的这一建议迅速得到包括经济学家、政界官员、企业人士、媒体记者在内的广泛的民众支持。

结合4万亿投资规划中关于加强生态环境建设的重要举措，刘汉元常委则建议国家加大对光伏产业的扶持力度，将光伏产业纳入国家扩大内需政策扶持的范畴，对光伏发电按补贴性的“上网电价”进行全额收购。他指出，新能源产业是下一轮产业技术革命的核心，鼓励、扶持光伏产业的发展，既能加强生态环境建设，更能优化我国能源消费结构，带动太阳能应用终端、输变电设备等相关产业的快速发展，还将创造大量的就业机会、制造机会、建设机会，是一个现有的、成熟的、功在千秋的产业拉动和新的经济增长点。据了解，该建议受到了民建中央的高度重视和肯定，其提案已作为“民建届别”的正式提案之一被全国政协提案组受理。而3月26日，财政部和建设部则共同出台了《关于加快推进太阳能光电建筑应用的实施意见》和《太阳能光电建筑应用财政补助资金管理暂行办法》。

谈到民营经济的发展问题时，刘汉元常委指出，民营经济为我国经济和社会发展做出的贡献越来越大，但在各项资源的配置上，始终处于弱势地位和被忽视的角色，尤其是在当前金融危机冲击下，严厉的银根紧缩和信贷控制，已导致目前全国80%以上的民营企业资金紧张，并直接限制了民企扩大再生产的意愿和能力。为此，刘常委建议，国家应该对有市场、有效益、有信用、有规模的重点民营企业，优先给予流动资金和项目贷款支持，为大量民营中小企业的发展提供融资服务，在融资、担保和资金运作方面给予一定的政策优惠和利率优惠，并逐年增加对民营企业的贷款投放规模和扶持力度。

随着我国新农村建设的推进和食品安全工作的深入，传统生猪养殖受到越来越严峻的挑战。针对这一问题，一直关注“三农”的刘汉元常委提出了生猪养殖“可控盈利保障体系”的构想，指出“可控盈利保障体系”就是以农业产业化龙头企业为核心，通过猪场选址、猪舍场地建设、优良种源、饲料、疫情防治、保健、环保、饲喂管理、人工授精和生猪销售等十个子体系，将种源供给、猪场建设、饲料投入品、养殖户和肉食品加工等各方结成紧密的产业联盟，并实现各方利益的合理分配。刘常委分析指出，推行“可控盈利保障体系”，既可提高我国生猪产品的市场竞争能力，稳定市场供给，也可提高生猪养殖的风险控制能力，确保我国生猪养殖业的健康持续发展，同时还将节约大量养殖成本和粮食消耗，符合当前建设节约型社会的战略规划，也将为新农村建设和发展农业循环经济做出有益探索。

## 强健信心 共克时艰

### 刘主席“两会”归来话感受

**本报讯**（记者　四夕）3月16日的升旗仪式上，参加完全国“两会”返回蓉城的刘汉元主席和管理总部全体员工分享了“两会”感受。

刘主席谈到，今年的全国“两会”，无论是代表，还是委员，整个关注的问题主要集中在我国目前的宏观经济形势，以及中国怎样面对当前的国际金融危机，怎样调控我们的经济发展节奏、使中国经济发展能够独树一帜等问题上。针对这些问题，大家从方方面面做了一些思考，提出了一些建议，希望通过努力，能够更清楚地看到未来的危机，提前做出一些调整和应对，使中国经济平稳度过这个过程，以免受更大的冲击。温家宝总理更是在政府工作报告中，多次强调了中国的信心，以及信心的来源。所以大家感到，这是一次鼓舞人心的大会，是一次强健中国信心的大会。

刘主席同时指出，关注国事，更主要是管好家事，有效推动企业自身的发展。每一个人做好自己的事情，每一个企业做好自己的事情，每一个产业做好自己的事情，就是对整个国家和社会的最大贡献。为此，刘主席希望全体通威员工进一步认识和践行企业责任，真正把自己的事情做好，多提供就业机会，多提供合格产品，多提供社会发展的动力。把我们自己的事情做好了，就是对我们人生价值的最大发掘，就是对人类社会和经济发展的最大贡献；确保我们企业稳健快速的发展，就是对整个经济的最大拉动。

## 阳光管理　健康发展

### 通威集团重奖2008年度维护公司利益的突出人员

**本报讯**（通讯员　王敏）在对积极维护公司利益、敢于同违纪违规行为做斗争的个人进行日常激励的基础上，为了鼓励所有通威人继续共同维护通威利益、呵护通威事业，近日，通威集团对2008年度维护公司利益过程中表现突出的人员进行了特别奖励，奖励金额从上千元到数万元不等。

2009年计划工作会议上，通威集团董事局刘汉元主席对各级领导干部模范、表率作用的重要性及如何正确看待监督与效率、监督与信任进行了专门论述，指出遍布全国各地的分、子公司在“诚、信、正、一”的优秀企业文化的指引下，以及在大批优秀人才的阳光管理和积极努力下，确保了整个企业在激烈市场竞争环境中的良好生存与发展。但是，随着公司业务的不断拓展和企业规模的不断壮大，个别人员出于种种目的做出了有悖公司发展的反向选择，虽然只是极少数，但不容忽视和姑息。

## 四川省商务厅领导考察通威

**本报讯**（实习记者　孙远）3月10日，四川省商务厅外经处处长阎卓麟一行造访通威，通威股份总裁管亚伟亲切会见。

阎处长一行参观了通威荣誉厅，了解通威的发展历程，还就通威目前的经营规模和产业链结构进行了询问。阎处长在充分肯定和赞扬通威取得的一系列成绩后，介绍了境外投资的有关政策及商务厅牵头组织的“川企东盟行”活动的具体情况，指出该项活动旨在“扩大对外宣传、建立长期关系、推进经贸合作、扩大外贸规模”。

管总裁感谢省上相关部门对于通威长期以来的关心和重视，并与阎处长签定了“川企东盟行”活动的相关合同，表示届时将派员参与。

## 四川省统计局领导调研永祥

**本报讯**（通讯员　罗钦）3月6日，四川省统计局副巡视员孙铁牛率四川省发改委、省经委、省环保局、省技术监督局相关人员在乐山市政府副秘书长王定军的陪同下深入永祥股份就锅炉的节能与环保技术改造工作进行调研。永祥股份副总经理周宗华、裘杰，项目基建部经理刘建华等热情接待。

孙巡视员一行参观了永祥股份新增35吨／小时循环硫化床锅炉、静电除尘装置及反渗透工艺脱盐水装置等，周副总就锅炉节能与除尘环保改造项目投运后，在节能方面以及该工程产生的经济效益与社会效益作了详细介绍，指出永祥股份是四川省239户重点用能企业之一，能源消耗比重较大，因此，永祥股份节能领导小组围绕四川省“十一五”节能目标任务，主要在节约电和节约煤上下工夫，不断进行能量系统的整体优化，采用新技术和新工艺，进一步提高能源利用效率。孙巡视员一行听后，对永祥股份新增的锅炉节能与除尘环保改造工程给予了充分肯定，并鼓励永祥股份在节能减排方面再接再厉，继续做好节能减排方面的工作，为全省甚至全国用能企业做出良好表率。

### 通威股份与鼎天电子标识公司共同研创的四川生猪产业射频识别技术应用项目纳入首批国家信息化试点

# 打造全国唯一生猪产业信息化试点

**本报讯**（记者　子杏）近日，国家发展改革委办公厅《关于印发第一批国家信息化试点单位名单的通知》（发改办高技[2009]427号）公布了第一批83家国家信息化试点单位的名单。通威股份与鼎天电子标识技术系统有限公司共同研创的四川生猪产业射频识别技术应用项目通过层层遴选、严格审核，在为数众多的竞争者中脱颖而出，作为全国唯一的生猪养殖产业信息化试点项目被纳入首批国家信息化试点名单。

《通知》指出，四川生猪产业射频识别技术应用项目，即通威股份的春源“金卡猪”项目，基于RFID技术，建立生猪产业从养殖、屠宰到销售全过程信息追溯的信息管理系统，为政府政策的制定和执行提供基础数据，为金融保险机构向养殖企业、农户投保提供信息支持，为最终消费者吃上放心肉提供真实、准确的信息。这是国家对通威股份与鼎天电子标识公司近年来致力生猪养殖全程可控、可追溯的信息化平台及管理系统的研创、建设所取得的成就和发挥的现实作用给予的高度肯定，也寄托了国家对通威股份在升级农业产业化工作中闯出更好的科学发展之路、为我国生猪产业及整个新农村建设做出更大贡献的殷切期望。

据悉，针对首批试点项目，国家发改委要求，各有关部门和各地方发改委要高度关注试点项目的后续发展，认真总结、推广试点经验，及时做好指导、协调工作，并给予政策支持和一定的资金补足，各级政府将给予相应的财政支持。同时，要更好地发挥国家信息化试点在“培育新模式、探索新机制、推广新技术”方面的作用，总结具有区域示范和带动作用的发展经验和模式并加以应用和推广；要做好相关区域和行业的应用规划，建立应用标准和管理规范，以信息化手段促进经济发展方式转变。

新闻链接

## 广东通威获评高新技术企业

**本报讯**（通讯员　袁文刚）近日，由广东省科技厅开展的2008年度高新技术企业认定工作圆满结束。此次认定共公布了三批高新技术企业，广东通威被认定为畜牧行业类的高新技术企业。

据了解，本次认定是根据科技部、财政部、国家税务总局联合下发的《高新技术企业认定管理办法》，对国家重点支持的电子信息技术、生物医药技术和高新技术改造传统产业等8大领域的企业进行认定，认定企业必须具备包括“企业为获得科学技术新知识而创造性运用科学技术新知识，或实质性改进技术、产品（服务）而持续进行了研发活动”等六个条件。企业取得高新技术企业资格后，可以享受到减税、免税等优惠政策。

广东通威获此殊荣，得益于公司多年来在生产经营活动中一贯重视科学管理和新技术知识的实际运用。也正是如此，广东通威的产销量才年年上台阶，2008年更是实现历史性的量利双突破。

### 通威股份总裁管亚伟先后视察湛江粤华、西昌通威、攀枝花通威等建设项目并希望

## 鼓足干劲 加快建设

**本报讯**（通讯员　熊国安）2月27日，通威股份总裁管亚伟莅临湛江粤华水产饲料有限公司检查指导工作，通威股份副总裁兼湛江粤华公司董事长马朝明等陪同。

管总裁一行首先察看了公司临时修建的办公房和员工住宿房，对公司在办公楼、住宿楼等拆迁后能够继续保证正常生产和井然有序的工作给予了高度评价，并对公司目前办公楼等相关报建、重建工作提出要求。随后，管总裁听取了总经理庄兆凯对2008年工作和2009年经营思路的汇报。管总裁对华南片合资公司2008年度的经营业绩给予了充分肯定，提出把“抓质量、抢市场、重服务、控成本、上台阶”作为湛江粤华2009年工作的重点，希望大家建立信心，鼓足干劲，齐心协力，确保2009年整体目标的完成。

**又讯**（通讯员　邓丽君）3月21日，通威股份总裁管亚伟、副总裁兼四川片区负责人陈平福亲临西昌通威指导工作。管总裁一行抵达米易后，未作停顿就在西昌通威总经理郑建伟等的陪同下，看望了全体员工，并先后对西昌通威在米易县的生活场所、办公地点进行了视察，了解了当前的市场情况，对西昌通威今后的工作做出了重要指示。随后，管总裁一行赶到正在筹建的攀枝花通威工地现场，看望了攀枝花通威筹建小组全体人员，详细询问了建设情况，并提出了许多指导意见，希望全体项目人员力克困难，加快建设，按时保质推进工程项目。

## 胡承锋当选河北省饲料工业协会副会长

**本报讯**（通讯员　白晓红）近日，河北省饲料工业协会召开第四届理事会第一次会议。会上，廊坊通威总经理胡承锋当选河北省饲料工业协会副会长，并与10余名大型饲料企业代表在《河北省饲料安全倡议书》上郑重签下名字，向全社会表达了提高产品质量、保障饲料安全的决心。

廊坊通威2006年6月落户河北省固安县经济开发区以来，在全体廊坊通威人的共同努力下，用了不足三年的时间，创造了河北饲料行业的奇迹，实现了其它饲料企业需要5-10年才能达到的成绩，销量和市场占有率位居该省饲料行业前三甲，对河北省的养殖业和种植业的发展变革做出了积极贡献，得到了当地政府及相关部门的高度认可。

# 助力三湘养殖变革和产业升级

### 沅江通威“30万吨饲料生产项目”开业庆典隆重举行

**本报讯**（通讯员　杜乐义）2月26日，湖南省沅江经济开发区内彩旗飘扬，礼乐齐鸣，沅江通威饲料有限公司“30万吨饲料生产项目”在花园式新厂区内举行了隆重的开业庆典。湖南省饲料工业办公室主任黄才高、益阳市畜牧水产局局长傅建平、沅江市委书记胡立安携政府相关职能部门负责人出席庆典仪式，通威股份总裁管亚伟、总裁助理毕熙京及两湖片区各分、子公司负责人亲临道贺，湖南各地经销商、养殖户、原料商等500多人见证了通威发展史上的这又一盛况。

虽然天公不作美，不时有小雨夹杂着凉风吹过，但是沅江通威全体员工的激情并没有受到丝毫影响。沅江通威人热情接待了到场的各个领导嘉宾，并时刻向众人展示着作为一名通威人的骄傲和自豪。

10时19分，沅江通威全体员工身着整齐的通威服，在雄壮的国歌和熟悉的通威歌歌声中，迎来了开业后的第一个升旗仪式，沅江通威年产“30万吨饲料生产项目”经过近一年的筹备和建设工作，正式宣告成立。

庆典现场

管总裁在庆典上肯定了沅江通威的快速发展，希望沅江通威以开业为契机和新的起点，继续保持昂扬斗志，外抓市场拓展，强化服务意识，内抓企业管理，积极建设企业文化，表示沅江通威的投资建设是通威十多年来迅猛、稳健发展的必然选择，是通威积极参与沅江市现代化高产、高效农业，将通威打造成为当地龙头企业的重大战略步骤，希望沅江通威不仅积极推动当地养殖业和饲料工业的发展，为沅江广大养殖户带来更高的产量、最大的经济效益，还要以此为立足点，把优秀的饲料企业和优质的饲料品牌推向三湘大地，在三湘大地留下通威人的坚实脚印。

沅江市委书记胡立安代表沅江市政府肯定了沅江通威在拉动当地经济发展中的积极作用，并感谢沅江通威给当地水产、畜禽养殖业及农业产业化带来的巨大变革和希望，表示将以良好的服务，一如既往地支持通威在沅江的发展和壮大。

庆典仪式上，沅江通威总经理杨伟致辞，对湖南省、沅江市各级领导、通威管理总部、各兄弟公司一直以来的关心和广大经销商、养殖户朋友的大力支持表示感谢，表示将全力带领沅江通威团队迎击市场，为公司今后的发展壮大做出应有的努力。

## 厦门通威列入厦门市重点企业

**本报讯**(通讯员 李林波)3月2日,厦门市经济发展局副处长李明华等一行市领导造访厦门通威,公司总经理毛云安热情接待。李副处长带来喜报,经市政府及相关部门会议研讨,确立了厦门市前200名企业作为重点企业,厦门通威以自身的强大实力以及多年来为厦门地区做出的贡献成为了厦门市重点企业。

厦门通威自成立以来,在毛总的带领下,秉承“诚、信、正、一”的经营理念,努力开发市场,让通威产品走进了厦门市乃至福建省养殖行业的千家万户,养殖户们评价非常好,为带动当地经济的发展做出了应有的贡献,公司产销量也逐年递增,得到政府各级领导的关注和高度赞扬。

毛总表示公司入列重点企业后,将不断壮大自身实力,为厦门市的发展做出更多的贡献。

## 无锡通威斩获无锡市“质量管理”大奖

**本报讯**(通讯员 郑丹)近日,无锡市质量工作小组下发文件,对无锡通威授予“无锡市质量管理大奖”。据悉,锡山区仅两家企业获得本项殊荣,这是继公司去年获得无锡市名牌产品称号以来公司获得的又一质量管理殊荣,也是继锡山区质监局提出实施名牌战略以满足市场需求、扩大出口、提高经济运行质量、效益和产品竞争力以来,公司不断加强自身内部管理和稳定产品质量的结果。这次评比与以往相比较各项指标更加明确和细化,更加注重企业的软实力,即科技创新实力和企业内部质量管理的水品。

## 通威科技公司获“2008年经济工作先进单位”

**本报讯**(通讯员 肖兴玮)日前,双流县人民政府西航港街道办事处对2008年度为西航港开发区经济发展和效益同步增长提供强有力支撑的园区企业进行了表彰,成都通威动物营养科技有限公司被评为“先进工作单位”称号。

# 夯实基础 共同发展

### 通威科技公司2009春季品质联盟之质量板块培训班成功举办

通威科技品质联盟培训班学员合影

**本报讯**(通讯员 阳艳)3月9日-13日,成都通威动物营养科技公司迎来了为期五天的通威科技2009春季品质联盟之质量板块培训班。本届培训以“夯实基础·共同发展”为主题,以提升品质为主要内容,着重面向华东、华南及西南片区。为求培训质量最佳化,根据各片区申请和公司综合考虑,来自江苏、福建、陕西、四川等地的13家合作伙伴的15名品质管理人员从众多的报名者中脱颖而出,参与本届培训。通威股份总部品管部副经理干玉琼、四川通威品管部经理丁惠玲、方圆认证中心技术部部长周晓聪应邀到会并就当下品管人员共同面临和关心的问题作了报告。

培训主要以课堂理论学习、化验室实际操作和课后提问讨论三结合的方式进行,旨在鼓励大家多学习、勤思考、多动手,共同提高品质管理水平。原料是饲料的源头,通威总部品管部干副经理就如何把控原料质量从而进一步消除饲料产品质量隐患进行了鲜明而深入的剖析;对原料和产品做好标识及记录以保证产品的可追溯性是饲料企业持续发展之路,丁经理对标识和可追溯性控制的目的、适用范围和工作程序作了详细的阐述;管理出效益,方圆认证中心的周部长则从如何利用ISO9001质量管理体系对饲料企业规范管理进行了专业的讲解。在检化验方面,参训人员对三聚氰胺、酸价、挥发性盐基氮、蛋白溶解度这些大家都较为关注的检测项目进行了系统的理论学习和化验室实际操作。

3月12日下午,参训人员一行人先后参观了通威股份检测中心、蓉崃通威,通过切身的感受和体验,参训人员对通威股份检测中心先进的检测设备、前沿的检测技术和蓉崃通威可追溯的管理模式赞不绝口,纷纷表示对通威雄厚强大的技术实力高度信服。

通过这次培训,参训的品管人员表示不仅在专业知识技能上得以解惑,提高了技术操作水平,还直观正面地体验了通威科技公司规范的管理、强大的实力、员工的职业操守和人文关怀,也从企业经营发展的高度重新认识到了作为品质管理人员肩负的重担和必备的强烈的责任心,同时希望通威科技公司今后能多多搭建这样的培训交流平台,以助于大家信息共享、齐头并进,共同提升产品品质,达到分享通威技术、共创美好未来的愿景。

### 巨星集团董事长唐光跃到蓉崃通威参观时表示

## 成功取决于细节

**本报讯**(通讯员 杨玲 卢璐)3月23日,四川巨星集团唐光跃董事长一行30人来到蓉崃通威参观交流,总经理万学刚等陪同参观。

唐董事长在万总的带领和介绍下参观了总控室、生产车间、锅炉房、成品库、原料库等,他对公司生产设备在投产三年后,仍保持九成新的状态赞不绝口。

在公司大会议室,双方进行了座谈交流。万总指出,唐董事长对公司的称赞,既是鼓励,也是鞭策,并就蓉崃通威几年来取得的成绩做了总结:一是始终坚持在公司管理、生产技术革新上处于同行业领先水平;二是模式的创新,通过3年多产业链的打造,第一阶段10万吨的目标已经实现,目前正着手第二阶段的三年发展规划的启动,力争3年后市场销量达到15-20万吨;三是结合蓉崃模式、不断加强与上下游企业的合作,邛崃也具备这样的条件,市场的稳定、产业链的支撑为蓉崃通威实现自动化、标准化的企业管理提供了有力保障。会上,生产部、人行部还就生产现场管理、6S管理、准军事化管理的延伸以及企业文化的宣传等做了交流。

会后,唐董事长指出,“细节决定成败,蓉崃通威之所以成功,细节管理做得很好”,并对公司员工用心做事、用智慧做事的精神表示高度赞许。

## 食品质量技术监管局领导视察扬州通威

**本报讯**(通讯员 周云思)3月10日,江苏省和高邮市食品质量技术监管局各级领导,在扬州通威总经理田大斌等的陪同下,客人一行参观了公司生产情况,并针对公司质量监督方面提出了宝贵的意见和建议,对公司遵循“保障饲料安全、推进健康养殖”的行为表示赞赏。田总还向他们介绍了公司生产过程的严格监控情况,对饲料监测的先进设备进行了说明。市领导对公司的生产环境和质量控制非常满意,希望公司在未来的生产中能够继续坚持。

### 通威股份总裁助理宋刚杰到绍兴通威指导工作时指出

## 产品质量是公司生存发展基础

**本报讯**(通讯员 贺玉霖)近日,通威股份总裁助理宋刚杰到绍兴通威指导工作,在与总经理陈忠模及部门负责人进行了详尽交流后,召集全体员工召开相关会议。陈总分析了公司的整体情况,希望全体员工共同努力,与公司一起共度难关。

宋总助在会上指出,产品质量是公司市场生存、发展的基础,公司的良性发展取决于两个方面,即产品质量、服务质量。公司靠市场,市场就是广大用户。同时,他强调大家在以后的工作中要齐心协力、加倍努力,在总部领导的支持和帮助下,使绍兴通威日益发展壮大。

**又讯**(通讯员 侯燕娟)3月19日-20日,通威股份总裁助理宋刚杰到安岳通威指导工作。

在安岳通威总经理帅国明的主持下,宋总助参加了安岳片区业务员会议。会上,业务员汇报了各片区情况及下一步工作思路。宋总助、帅总分别就目前市场情况、竞争对手及下一步工作计划等进行了详细了解并提出了指导性意见及安排,勉励大家要树立信心、开发市场,力争交上一份满意的答卷。

## 全员准军事化 提升战斗力

### 2009年准军事化工作检查启动,首站检查淮安通威

淮安通威准军事化训练

**本报讯**(通讯员 张磊)3月24日下午,通威股份总裁助理聂良、生产总监李林清和准军事化工作检查小组其他成员来到淮安通威检查准军事化管理工作。

淮安通威是2009年准军事化工作检查的第一站,检查小组在聂总助的带领下展开了检查工作,聂总助在会议室听取淮安通威总经理周洪超对公司准军事化管理工作的整体汇报,其他检查小组成员在李总监的带领下检查了生产系统、VI系统、行政后勤系统的准军事化管理工作。

3月25日早上7点40分,淮安通威在厂员工全员集合在公司办公楼前,向检查小组汇报队列训练情况,汇报结束后聂总助当场赞扬了公司队列训练的高素质。8点30分,在淮安通威会议室,检查小组分别对本次检查情况做出通报,聂总助指出,管理总部要求实行准军事化管理就是要在全公司实现“令行禁止,整齐划一”的规范化管理,淮安通威目前的准军事化管理工作相比上次检查已经有很大进步,他希望淮安通威继续努力把公司的管理水平进一步提高,同时还特别指出生产旺季即将到来,一定要加强安全方面的管理工作,保护公司安全、保护员工安全。

最后,淮安通威总经理周洪超表示,淮安通威一定会在管理总部的正确领导下不断提高准军事化工作管理水平,把各项要求真正落实到工作中去。

### 广西扬翔集团董事长率管理班子到南宁通威参观、交流

## 互动交流 开放共进

**本报讯**(通讯员 徐铭娟)在广西壮族自治区饲料办公室处长梁纪豪的牵头下,3月24日,广西扬翔集团董事长黄定寿率总经理及管理班子一行来南宁通威参观、交流。黄董事长一行在南宁通威总经理曾德林陪同下,参观了公司成品库、生产车间、办公区和员工生活楼。曾总向客人一行介绍了通威集团的发展历程和南宁通威的情况,随后双方对口部门负责人就内部管理、流程、操作、技术、工艺等做了充分交流和沟通。

黄董事长说,这次在饲料办领导梁处长的支持下,我们同行之间才有了这样一个互动交流的平台,感谢行业主管的关心帮助。几年前,同行之间的这种交流大家都不愿意,而目前同行应是在大环境中形成合作,以更加开放的姿态形成战略联盟,通过这种形式,一是对管理层素质的提升,二是促进同行间的相互了解。企业能给养殖户带来更多的效益,通威作为引领行业的龙头,值得学习。他指出,扬翔有个梦想,养猪要做得跟通威的养鱼一样,不仅是一种事业,更是一种享受。期间,曾总就黄董事长提出的合作意向指出,双方互惠互利是好事,日后双方可做进一步商讨。

扬翔集团董事长一行在南宁通威参观交流合影

## 绍兴通威举办法律知识讲座

**本报讯**(通讯员 贺玉霖)3月10日,总部法律事务部主任方国权到访绍兴通威,在与公司总经理陈忠模进行深入沟通后,深感公司员工对法律法规的相关知识知之甚少。针对这一现状,方主任为公司员工举行了一堂法律相关知识的讲座。讲座于12日上午举行,方主任就合同法并结合公司具体情况进行了详细讲解。这次讲座增强了员工们的法律意识,让大家了解和熟知了合同法的相关知识,明确了公司在履行合同法中的一些权责。

■ 工会活动

# 烟花三月 喜庆三八

### 提升女性魅力 塑造美丽人生

**本报讯**(实习记者 孙远)为庆祝三八国际妇女节,3月6日下午,管理总部全体女员工在一楼多功能厅参加了“提升女性魅力,塑造美丽人生”的主题沙龙,著名女性话题专家张旺婷女士主讲。

此次沙龙中,张旺婷女士和大家共同探讨了关于女性魅力形成的几个要点。在就女性如何规划自己的职业生涯上,张老师通过大量案例和积极互动的形式,生动形象地指出并示范了职场女性需要注意的仪容仪表、服饰搭配等问题和技巧。沙龙结束后,不少女员工表示此次活动收获颇丰,有助于女性提升个人魅力和职场能力。

**又讯**(记者 邢晓波)为让大家度过一个更有意义的三八节,3月7日,集团工会组织了“北川地震灾区体验一日游”,分别赴汉旺和北川两大地震重灾区凭吊罹难同胞,总部部分员工及家属参加。大家实地体验了“5.12大地震”造成的残垣断壁留下的悲怆,目睹了震后千疮百孔的建筑废墟,面对灾难遗迹,大家沉痛缅怀,一脸肃穆,在内心用不同的形式祭悼遇难同胞。

通过深入地震灾区令人震撼的实地感受,大家发自肺腑地感叹生活的美好和生命的珍贵,体悟灾难的无情和灾区苦难同胞的不易以及坚强不屈,深感要用积极乐观的心态、更加昂扬进取的姿态,度过短暂而又漫长的人生,不虚度光阴。

越华通威组织越南顺化游

### “三八”演讲赛 巾帼显风采

**本报讯**(通讯员 饶珍)3月6日,在“三八妇女节”到来之际,揭阳通威工会举办“三八妇女节”演讲比赛,主题为“在目前经济萧条形势下,通威员工有稳定的工作和收入,如何爱岗敬业,回报公司,展现巾帼风采”。

各参赛选手在演讲台上精神饱满、意气风发,展示了女同胞的迷人风采,她们发自内心的、朴实无华的语言感动了在场的每一位听众。她们在演讲台上,表达了自己对公司、对领导、对同事的感恩之情,表示要知福惜福,要用心工作、用智慧工作,用只争朝夕的精神工作来感恩、回报公司,团结一心,共同应对困难,创造揭阳通威的更好成绩。

### 游古镇 庆三八

**本报讯**(通讯员 董亚琼)一年一度的“三八妇女节”来临,为表达对表全体女员工的祝福与问候,成都通威动物营养科技公司工会组织全体女员工前往“成都市十大魅力城镇”之一的邛崃平乐古镇休闲踏青。

在与古镇亲密接触的半天光景里,女员工充分感受到了春天的美丽与温暖,更感受到来自企业的关爱以及整个社会对妇女的尊敬,真正提高了全员的凝聚力,相信大家都会以更积极的心态和更饱满的热情投入到新一轮工作中,创造更加绚丽的通威事业。

### 激情三月 无限希望

**本报讯**(通讯员 柳忻)激情三月,正是踏青的好时节。为庆祝“三八”妇女节,淮安通威女员工在公司工会的组织下,前往苏州乐园和上海旅游。

3月8日,在苏州乐园,大家体验了“太空历险”的乐趣,同时体验了“过山车”、“遨游太空”等游乐项目的惊险刺激。3月9日上午观光了中国第一高楼“上海环球金融中心”。通过两天的旅游参观,所有女员工开拓了视野,她们表示在新的一年,将用自己的智慧、辛勤的劳动回报公司。

### 龙泉赏桃花 快乐度三八

**本报讯**(通讯员 张晓梅)为了增强女职工之间的凝聚力,3月13日,三新药业组织全体女员工到龙泉桃花沟活动。

大家沿着盘山小路,观赏完桃花后,围坐在开满桃花的农家乐喝着热茶,吃着自带的零食和水果,相互分享着生活趣事,中午品尝了地道的农家饭菜。一天的活动,使大家感受到了通威这个大家庭的温暖,促使女职工们以更加饱满的精力投入到以后的工作中去。

### 越华通威组织越南顺化游

**本报讯**(通讯员 毛利红)三八妇女节之际,为体现公司对员工的关爱,越华通威特别组织了女员工和优秀员工集体旅游。3月7日清晨,一行三十人乘车前往越南古都顺化,顺化是越南三朝古都,步入顺化就犹如走入一幅古老图画中,古老皇城里,沉淀了层层叠叠的历史痕迹;葱绿遍布的树木,伴着一江碧水,把整个城市衬托得分外秀丽。在美丽的顺化,大家度过了一个开心、愉快、浪漫的节日。

### 登山健身过三八

**本报讯**(通讯员 刘娜)3月8日,常德通威工会组织全体女员工直奔常德有名的大阳山。追随浩浩荡荡的人群,女同胞不甘示弱,一路欢歌、一路笑语,完成了来回的行程。下山时大家虽已精疲力尽,满脸汗水,但漫溢出的是喜悦和释放的快乐。期间,还组织大家畅游了著名的游叶湖,大家飘洋过湖到中间的岛屿嬉戏游玩,各种游乐项目大家玩得不亦乐乎。本次活动主要以健身为主,既锻炼了大家的体质,又开心地庆祝了三八节。

### 涪陵通威工会组织女员工游北山坪

**本报讯**(通讯员 卢家玲)为了庆祝三八节,3月8日,涪陵通威工会组织全体在职女员工到北山坪游览。北山风光秀丽,风景如画,全体女员工在欢笑声中享受游山乐趣的同时,大家平时紧绷的身心得到了舒展,提高了大家的团队协作精神。

### 三月女人天 亮丽妇女节

**本报讯**(通讯员 汤洁)为让全体女员工度过特别的“三八”节,惠州通威工会组织了此次“参观孙中山故居”的“番禺看花展”活动。3月8日,女员工参观孙中山故居,重温昔日孙中山先生伟大的爱国主义精神,缅怀其丰功伟绩。

### 苏州工会组织女员工游上海东方绿舟

**本报讯**(通讯员 彭英)为体现对女员工的关爱,欢庆一年一度的三八节,3月7日,苏州通威工会组织公司全体女员工前往上海东方绿舟游览。女员工们不仅对湖光春色兴致盎然,对国防军事设施以及充满挑战刺激的娱乐活动也充满兴趣。面对充满挑战的娱乐活动,女员工们积极参与、互相帮助,在活动中进一步增加了团队凝聚力。

超薄阅读

### 南宁通威召开工会一季度员工民主生活会

3月17日,南宁通威召开第一次工会成员大会暨一季度员工民主生活会。会上,就2009年开展的工会活动及对公司的日常经营管理提出了宝贵的意见和建议,工会领导对代表们提出的问题也及时进行了解答。最后会议表决通过了工会委员任职调整和2009年工会活动及经费预算方案。 (通讯员 廖丹丹)

### 细化帐务处理 加强财务监管

三月始,水产科技公司财务部按照总部财务部的相关规定和公司总经办的工作安排,逐步细化帐务处理程序,将费用核算细化到每个部门(班组)、甚至个人。加大财务监管力度,充分发挥财务监督和核算的职能,为公司的生产、经营、管理工作的顺利开展,提供较为完备的基础数据和财、物保障。 (通讯员 漆学辉)

### 三月植树忙 种下“新希望”

3月15日,扬州通威全体人员在总经办的带领下,自发组织了一支植树队伍,自费在公司码头空地上种下了树苗。员工们个个激情澎湃,分工到位,手拿铁铲开挖,各自负责自己的树苗,浇水、修剪树枝用心护理,大家都希望能通过辛勤培育让它们茁壮成长,一场“让我们行动起来吧,美化我们的家园,从我做起”的植树活动播种下了新的希望。 (通讯员 周云思)

扬州通威举行植树活动

### 春繁工作全面展开 信心百倍再创新高

三月,水产科技公司2009年“春繁”工作全面展开,各部门员工鼓足干劲,积极主动投入“春繁”工作中,大家信心十足,力争2009年生产、经营工作的开门红,争取在延续2008年“春繁”工作辉煌成绩的前提下,齐心协力、扎实工作,干出佳绩、再创新高。 (通讯员 漆学辉)

### 应公司发展需要 广招优秀人才

近日,应揭东县人民政府的邀请,揭阳通威参加了在揭阳潮汕机场安置区中心举办的“春风送岗位”专场招聘会。经精心组织、优化人力资源配置,揭阳通威提供了多个岗位,为迎接即将到来的生产旺季、为企业发展的需要提前做好了人才储备。 (通讯员 饶珍)

# 迎接旺季 狠抓培训

### 春源公司展开新员工入职培训

**本报讯**(通讯员 张怡 岳艳)3月3日,春源公司迎来了一批朝气蓬勃的年轻人,他们是公司拟新招的29名市场部员工。为使新员工尽快融入团队,公司在3月4日-7日,对新员工进行为期四天的培训。首先在3月4日由人行部组织讲解了“通威企业文化”、“人力资源管理相关制度”,当天除新进市场部人员外,还有其它各部门后勤管理系统员工,大家一起培训,更进一步加深了对通威的了解,融入到通威文化中。

四天培训中,市场部新老员工一起,每天早上7:20集合开始严格军训,并逐一进行营销激励、市场介绍、产品知识讲解、品牌理念灌输等培训,为使新员工充分认识了解产品,组织他们深入车间,生产部相关人员进行现场产品讲解,详细了解整个生产过程,晚上组织他们到现场看货物配送,了解发货流程。

四天的培训非常充实,7日晚上,新老员工一起组织了一场总结联欢晚会。而培训中春源公司总经理詹天兵富有感染力的一场“激情营销”的演讲让学员们非常难忘,都感觉强烈的振奋之情,同时深切感受到了公司领导的凝聚力和亲和力。

此次培训,涌现了一批较为优秀的学员,经全程观察和考核、考试,已择优予以试用。公司原有老员工在此次培训中起到了带头作用,新老思想的融合、交流和碰撞,启迪了思维,增强了市场销售的信心。

### 展通威效果 树优质品牌

黄冈通威宣传培训工作全面开展

**本报讯**(通讯员 潘元元)2009年是黄冈通威的发展年,对于今年的战斗,黄冈通威人怀着必胜的信心,因为大家正团结在一起,以最大的热情和最大的努力耕耘在脚下的这片热土上。

三月里,为抢抓水产料用户,展现黄冈通威优质品牌形象,黄冈通威仅在公司就举行了13场培训会,参训人员达400人左右。黄冈通威是大公司、小市场,公司怀着感恩的心珍惜每一个客户,让客户感受到最真诚的接待,找到最满意的答案。总经理周登峰等领导和客户一起总结2008年水产养殖效益,介绍通威优势,帮大家分析了2009年水产养殖业发展良好的大环境,给大家讲解主要的水产疾病防治技术,增强了客户们与黄冈通威携手共进的信心。

### 开展培训 提升团队执行力

**本报讯**(通讯员 杨有兰)日前,广东通威预混料厂为提高员工的综合素质,利用春节后生产淡季,就如何提升团队执行力、如何做一个感恩的人以及准军事化管理、公司各管理制度等组织开展了培训。培训形式有DVD、还有精心制作的PPT放映。为便于大家理解,组织者还不时举一些范例为大家讲解、现场互动,大家表示这次培训让他们更加了解了通威,一定会用自己的实际行动来回答“如何做一个感恩”的人。

本次培训,提高了员工对通威文化的认同感及对公司的制度有了更深的了解,为规范公司管理、提高工作效率、为以后的长远发展打下了良好的基础。

### 抓安全、促生产 增强员工工作技能

**本报讯**(通讯员 徐斌)3月上旬,厦门通威生产部利用生产空隙时间,分批组织生产部全体员工在大会议室学习安全生产知识,狠抓技能培训。通过播放通威宣传光碟,安全生产技能相关DVD,再由生产部经理重点讲解,最后对全体员工进行测试。通过会上提问时员工的积极回答和测试情况反映出,本次培训使得员工对通威文化有了较深的认识,工作技能进一步得到提高。

### 销售旺季来临 安全意识先行

**本报讯**(通讯员 徐红群)为了消除安全隐患,提高员工的安全意识和应付突发安全事故的能力,3月19日下午,合肥通威专门邀请了肥东县消防大队的孟硕参谋长来公司,给全体员工进行了消防安全知识培训。培训主要针对如何扑救初起火灾、火灾现场怎样逃生、正确使用各类消防器材及相关的应急救援设施进行了讲解和示范,并结合典型案例进行了深入剖析。

针对公司的消防器材干粉灭火器,孟参谋长带领全体参训人员进行了演练,员工们认真听取了专业讲解,并亲自体验操作。此次培训,提高了员工的消防安全意识,促进了企业的安全生产。

蓉崃通威三年发展规划暨三周年庆启动仪式举行

蓉崃通威
三年发展规划启动仪式

## 上下齐心 共创辉煌

### 蓉崃通威举行三年发展规划暨三周年庆启动仪式

**本报讯**(通讯员 杨玲)春风和煦,百花盛放,3月28日上午8:00,蓉崃通威举行了未来三年发展规划暨三周年庆启动仪式。旨在庆祝蓉崃通威成立三周年来所取得的可喜成绩,宣布未来三年发展的总规划正式启动,即2011年完成15-20万吨,其中猪饲料达到10万吨以上,总利润突破1000万元的目标。

仪式上,各部门领导先后发言,表达了对未来三年发展规划目标实现的决心,并举行了声势浩大的宣誓仪式,分别表达了将在各自岗位上秉承通威经营宗旨,奉行“诚、信、正、一”的经营理念,为实现三年规划目标而携手奋斗的决心。

总经理万学刚指出,三年前,这里是一片荒草丛生的工地,然而今天,这里被誉为世界上最漂亮的现代化工厂,无论产品还是业绩,我们创造了奇迹,这是值得每一个通威人欣慰和自豪的事情。同时,指出要做的事情还有很多,面对机遇和挑战,必须把三年的规划变成每个员工的行动,具备三年成功经验和成熟条件的蓉崃通威,完全有信心完成规划目标。

新闻速递

## 交警为企业保驾护航

**本报讯**(通讯员 杨宛萍)3月17日,榆树市交警大队一行10人,在榆树市公安局副局长、市交警大队大队长梁占彬的带领下考察长春通威,就解决企业的道路运输问题进行现场办公。因长春通威总经理王广生正在市场调研,人事行政部负责人受王总委托,就公司的道路运输情况作了介绍,同时针对公司目前道路运输上需要解决的困难进行了交流。梁大队长在听取了相关情况介绍后表示,在确保无障碍通行的前提下,对来公司送原料和拉通威饲料的运输车辆一定给予大力支持,同时承诺市交警大队一定为企业保驾护航,一如既往地为企业道路交通的顺畅提供方便。

## 警民乒乓联谊 共建和谐社区

**本报讯**(通讯员 饶珍)3月3日下午,揭阳通威工会与揭东开发区派出所联合举办了“警民乒乓联谊 共建和谐社区”的乒乓球比赛。

揭阳通威工会委员魏委章所带领的员工球队与揭东县开发区派出所杨建伟所长率领的警官球队在双方拉拉队的喝彩声、鼓掌声中展开了激烈的比赛。

虽然大家平时没有经过专门训练,但赛场上个个精神饱满,信心十足。各路强手在比赛开始后就不断涌现出来,赛事精彩连连,直拍、横拍、扣球、旋转球、弧线球等看得人眼花缭乱,公司搬运工人、叉车工人、后勤人员在与球艺精湛的警官们的比赛中打出了自己的技术水平,拉拉队中不时传出热烈的喝彩声,为双方队员加油。

开发区派出所乒乓球团队最终获胜,这次比赛不仅促进了警民之间的交流和学习,同时也激发了大家的拼搏热情,为揭阳通威增添了一道亮丽的风景线。

## 竞聘上岗 树行业新风

**本报讯**(通讯员 张晓静)近日,一场别开生面的生产车间班组长竞聘选拔活动在通威(海南)水产食品公司四楼会议室召开。为了更好地选拔和培养有潜质的基础人才,在生产车间班组长的人才选择上,公司打破以前由生产部直接任命的模式,采用员工推荐和个人自荐的形式产生班组长候选人,候选人再参加由人事部、品管部、车间主任及车间厂长等人组成的公司晋职测评考核小组的面试。

通过候选人员对本工段工作存在的问题、解决方法、新竞聘岗位工作开展计划的分析和阐述,以及测评小组的专业知识问答、现场情景模拟的层层把关,张伟、万雪连、林招宏等十二名员工,成为罗非鱼车间新一届生产班组长。

这种通过竞选的形式来选拔生产车间班组长,得到了车间员工的普遍认可,大家感到这种模式选出的班组长,不仅在技术上精湛熟练,同时为人处事公平公正,这也是在水产食品加工行业人才的选拔上,开辟了一条新的道路。

---

教你一招

### 落水怎么逃生

车辆在行驶中不幸落入水中,驾驶员不要大惊失色,更不要胡乱开窗、开门逃命,这样做往往徒劳无功,甚至导致溺水死亡。正确的逃生方法是:

1、当车辆落水时,要尽量保持头脑冷静,利用驾驶室尚未完全进水的宝贵时间,迅速判断水面的方向,一般来说,有亮度的方向为水面的方向,这时迅速摇开车窗,从车窗向水面方向逃生。

2、车刚入水的时候不会马上沉下去,这时车的电路还能正常工作,司机应当立即把车火熄灭,然后打开车门出去。

3、如果车进水很快,车辆在迅速下沉,这时的压强极大,已经打不开车门,就可以用锤子之类的东西打开车门或车窗。所以,建议司机车内常备一些砸玻璃的锤子等可以自救的器械,以备不时之需。

4、在从车里往外逃生时,要深呼吸几次,做好憋气潜水的准备,从容地等待水将车厢和驾驶室灌满。当车里和车外水压基本相等或驾驶室里的水将要淹没头顶时再深吸一口气,破窗或推开车门潜游而出。出水后应认准轿车落水处,以便打捞。

### 户外遇雷雨避雷

1、雷雨天气时不要停留在高楼平台上,在户外空旷处不宜进入孤立的棚屋、岗亭等;

2、远离建筑物外露的水管、煤气管等金属物体及电力设备;

3、不宜在大树下躲避雷雨,如万不得已,则须与树干保持3米距离,下蹲并双腿靠拢;

4、如果在雷电交加时,头、颈、手处有蚂蚁爬走感,头发竖起,说明将发生雷击,应赶紧趴在地上,这样可以减少遭雷击的危险,并拿去身上佩戴的金属饰品和发卡、项链等;

5、如果在户外遭遇雷雨,来不及离开高大物体时,应马上找些干燥的绝缘物放在地上,并将双脚合拢坐在上面,切勿将脚放在绝缘物以外的地面上,因为水能导电。

### 毛料服装上的极光怎样消除?

毛料服装,在穿着过程中,经常摩擦的部位,如膝、肘、臀部等,很容易产生极光,影响服装的外观。产生极光后进行气蒸,干洗极光就会消失,如果不能消除,可改用酸洗的办法去解决衣服的“光面”。特别是毛华达呢服装穿久后容易出现“光面”现象,可以用酸洗办法去解决衣服的“光面”。

酸一般选用冰醋酸,浓度为0.2-0.3%(1升水中放2-3毫升)也可用3%的食用白醋来代替。

### 减下腹赘肉的饮食窍门

许多办公族日日驻守办公室,吃饱就坐,有时工作忙起来连水都来不及喝,所以好多人都有便秘难题,久而久之,下腹就有了赘肉。

1、要减去这部分肉可以多喝乳酸菌饮品清肠,增加乳酸菌和纤维素的摄取量能改善便秘问题,加速肠胃活动机能,成功赶走废物。

2、还要少盐防腹帐,摄取过量盐分会增加淀粉质的活性,促进身体吸收淀粉质,而且盐分是造成体内积水的重要因素,想谢绝水肿,就要戒吃浓味食物。

3、人体每日基本需要饮水2000毫升,即8杯清水,果汁、咖啡、奶茶另计。当摄取水分不足,便有碍肠胃动作蠕动,因而产生便秘。试试每早起床后喝一杯暖水,你会发觉便意顿生,非常利于排走体内的宿便。

笑口常开

### 鸳鸯

在动物园的水池边,一个小伙子挽着姑娘的手,说:“让我们像对鸳鸯一样,永远生活在一起好吗?”

姑娘不无遗憾地答道:“好是好,可我还没学会游泳呢!”

### 成功失败的背后

女:成功的男人背后一定有个女人。

男:失败的男人背后呢!?

女:一定是有太多的女人。

### 一条母鱼

美术课老师在黑板上画了一条鱼,然后让同学们照样子画下来。德里坐在那里一动不动,老师生气地说:“限你一个星期,画出和黑板上一模一样的100条鱼来。”到了下个星期,老师叫德里交出画来,德里交出去的白纸上只有一条鱼。老师问:“怎么只有一条呢?”德里回答:“我画的是一条母鱼,它会产出99条小鱼。”

---

鱼水情深

## 用通威料走上了致富路

王学臣

照片上这位质朴、憨厚的中年汉子,是河南安阳地区内黄县梁庄镇新庄村肉鸡养殖户王学臣,自从两年前用上通威饲料以来,就与通威结下了深厚感情。

提起通威他的话就滔滔不绝:“我最近一次上鸡苗2700只,用311鸡花料15天,转用中期浓缩料372自配玉米使用,当时鸡苗0.6元/只,防疫费1元/只,以当地玉米价格0.65元/斤计算,饲喂42天后鸡称重达5斤左右,料肉比为1.8:1,按现在毛鸡价4元/斤出栏,每只鸡可营利5.5元,此批鸡可获利15000元,我饲养肉鸡有三个年头了,喂通威料5批了,喂的鸡料肉比低,苗费也低,鸡整齐度高,抗病力强。”

总之,他对通威料的评价就是一句话——“通威料让我用着放心,走上了致富路”。他对别的养殖户说:“不但我要用通威,我还要宣传通威,让更多的人认识通威、使用通威料。”

(通讯员 张丽)

## 收复失地 夺回根据地市场

**本报讯**(通讯员 李政年)为全面落实总部2009年计划工作会议精神,完成总部下达的各项指标任务,南昌通威从经营班子到各部门、乃至普通员工,团结一条心,拧成一股绳,铆足一股劲,紧紧围绕“整合创新、强化终端、优化组合、上量增利”的经营方针展开工作。新年头两个月销量比去年同期增长了50%,实现了2009年开门红。这给全体南昌通威人打了一支兴奋剂,为公司实现2009年跨越式发展开了个好头。

认清形势、把握机遇、突出重点开展工作已成为南昌通威的共识。近年来由于南昌区域内本土中小型饲料企业蓬勃发展,加上外来规模饲料企业相继落户,冲击着通威饲料,特别是水产饲料在根据地市场的霸主地位。为了收复失地、夺回根据地市场,2009年春节过后,公司相继在南昌县举办了多场经销商与养殖户参加的水产养殖培训会。

会议特邀江西生物科技职业学院马贵华教授专题授课,公司总经理李伟、总经理助理兼市场一部经理丁然就经济寒流大背景下,南昌县域内水产养殖形势和发展趋势,结合通威水产饲料的性价比优势,以案例的形式,深入浅出、商情并举地对广大经销商和养殖户进行宣导,重塑了通威形象,赢得了信任。培训会面广、参训人多,取得了预期效果。

与会者纷纷表示,“通威先进的服务营销理念以及性价比更优的通威饲料,使我们重拾起对通威的信心,也增强了扩大养殖规模、选用通威饲料的决心”。

为巩固培训效果,使广大用户的热情尽早转变为实际行动,将客户激情变成购货签单,李总等公司领导趁热打铁,克服连绵春雨、低温路泞的困难,几乎牺牲所有公休日,驱车辗转于根据地各市场,拜访客户、了解情况、掌握动态、预约签单。二月下旬以来,公司整体销量开始回暖,特别是根据地市场水产料销售态势同比去年有了显著上升。虽是初显失地复归,却让南昌通威2009曙光初露、信心倍增。

## 认清形势 正确定位

针对近年来武汉周边市场同行恶性竞争愈演愈烈,各竞争厂家以最传统的价格打压方式和花样翻新的促销与我们争夺用户,满足经销商日益膨胀的心理,为彻底摆脱出这种恶性竞争的怪圈,真正体现出通威“成就世界水产品牌,改善人类生活品质”的美好愿景和诚、信、正、一的经营理念,同时也为了激励经销商形成理性经营的观念,加深他们对通威的认同感和认知度,提高其积极性,2月28日,由武汉通威精心组织的经销商年度培训会在公司召开。

会上,市场一、二部经理首先做了2008年工作总结暨2009年工作的计划与政策调整。随后公司总经理毕熙京就前几年经营管理工作中的得失进行了回顾,并对饲料行业今后的发展、养殖发展方向等进行了详细讲解,解答了经销商、养殖户今后心里该想什么、需要做什么和应该如何做等一系列的实际问题。

在培训中,毕总认真地总结了过去两年里公司工作中的不足和今年武汉通威的决心和策略,公司为了打好水产料市场营销这一仗,在对市场充分调研和认真分析后对产品定位、营销策略、技术服务和工作方向等进行了较大调整;同时提出,坚决转变观念,从以前的价格战转变为价值战,公司强调“为客户创造价值”是公司的使命,“性价比永远第一”才是通威得以持续发展的核心竞争力。

这次培训是武汉通威成立以来举办的一次较大型观念转变的培训会。随着全球经济一体化的大形势和社会发展、农村建设,举办这样一次非常有意义的培训会,大大增长了公司员工和全体经销商的士气,坚定了群众的养殖信心。参会者一致认为,这次培训会办得及时、讲得精彩、很实用,学到了不少新的观念和有用的知识。

据统计,培训会当天公司存款就达到500万元以上,公司预存款截至2月底与去年同期相比增长了500%。本次培训会达到了预期的效果,相信通过全公司上下不懈的努力,武汉通威一定会再创辉煌。

(通讯员 王淞)

# 把握行情 赢得市场

经历了2008年的沉浮罹难,面对依然不容乐观的全球金融危机,饲料行业在新一年里又将经历怎样的震荡起伏?养殖结构和市场价格又会出现什么新的调整和波动?为让广大经销商、养殖户朋友能够有效把握今年的市场行情,做好市场前景预测和风险控制,提高收益,本报记者特采访了通威股份副总裁、市场营销总监刘志全——

□本报记者 邢晓波

**记者**:2008年我国饲料行业的总体发展情况如何?

**刘副总**:2008年的饲料行业经历了原料价格的大起大落、终端行情的大起大落、市场需求的大起大落等洗礼,非常不平凡。总体而言,去年上半年形势喜人,全国饲料总产量达5900万吨,同比增长11.2%,但好景不长,进入7月份开始,行情一路下行,终端产品价格、原料价格、市场存栏都开始下跌,行业开始步入负增长通道,尤其遭遇美国次贷危机以后,大家信心不稳,整个饲料行业的状况很快降到历史低点,尤其水产饲料,出现了近十多年首次负增长状态,年度市场总需求同比下降了0.5%。

**记者**:2009年养殖行业的发展将会出现什么样的趋势和特点?

**刘副总**:对于2009年来说,一季度,饲料原料价格的走势,饲料价格的走势,畜禽产品的终端价格、存栏状况等仍延续去年第四季度的行情,体现为需求疲软、行情较差、养殖效益不好等状况。尤其是生猪价格及养殖状况,可能持续的时间要比家禽的时间更长一些,因为生猪养殖周期要长一点。另外,2007年国家大力发展生猪养殖,尤其是母猪生产的鼓励政策出台以后,使得母猪的存栏状况达到了历史最高点,存栏量占到了存栏猪总量的12%以上,高于合理比例3-4个百分点,生猪价格及养殖状况暂时较差也是正常的。总体上来看,今年畜禽养殖下半年的行情比今年上半年好,生猪猪肉价格应该在今年第三季度末反弹回升,因而建议广大养殖户适时地做好补栏准备;禽类养殖由于养殖周期比较短,短期内市场就会有所恢复。

从水产养殖方面来看,由于去年饲料价格较高,进入7月以后,终端水产品价格的大幅走低,为了规避饲料价高带来的养殖风险,很多养殖户就不喂饲料,或少喂饲料,或采取直接投喂饲料原料等方式来应对饲料成本的增加,由此去年的水产养殖产量有所下降。而鱼价从春节开始就一直往上涨,四大家鱼的价格涨幅非常大,很多地区春节以后水产品出塘非常快,特别是两湖和江浙地区,到2月底存塘鱼就非常少了,成鱼价格和鱼苗的价格都在不断攀升,所以目前看来,今年水产养殖的形势较好。

**记者**:新一年里,水产养殖品种在区域上表现出怎样的一些市场特点?

**刘副总**:养殖品种和产品价格在不同区域体现出较大差异。品种方面,鲤鱼养殖主要集中在黄河以北区域,尤其在华北和东北,由于鲤鱼价格增幅较小养殖效益较差,2008年鲤鱼养殖效益是最差的;而国内市场对草鱼的消费偏好使其价格增幅较大,因此养殖效益较高,越往北方价格越高。另外,广东市场整体受金融危机的影响相比而言更为明显,因为农民工人数锐减,外来人口和流动人口大幅减少导致消费需求大幅度下降,广东常规鱼产品的整体价格同比呈下降趋势,其草鱼价格已经略低于两湖地区,值得大家关注。所以,对于不同区域的养殖户来说,要注意养殖结构的调整。比如北方,更多要关注草鱼的养殖,适当减少对鲤鱼的投放;对于广东、重庆等地区鱼塘套养鸭、套养猪等传统养殖方法,由于鱼塘水质污染严重养殖效益很低,需要通过改套养为单养等养殖模式来提高养殖产量,促进养殖效益的增加。同时,要做好养殖品种结构的调整和优化,向名、特、优产品倾斜。

**记者**:根据2009年养殖情况变化,饲料行业将呈现怎样的趋势?市场营销该如何应对?

**刘副总**:今年的饲料价格相对去年会有所下降,并逐步回到正常的价格状态。这种情况下,养殖户的成本同比会有所下降,这是一个总体趋势,所以养殖的获利能力会有所改善,水产饲料市场应该是阳光明媚。在保证产品质量的前提下,按照市场行情进行产品的价格定位,是通威一贯的营销方式。任何企业都能做高价格或低价格的产品,但是不一定能保证产品质量的稳定。因此,养殖户在选择饲料的过程中,最好不要选降价幅度大、价格非常低的产品,对于产品价格的期望值不能过高,更应关注产品质量的稳定性和性价比,特别是在今年水产养殖行情比较好的前提下,更应该慎重选择。

**记者**:饲料行业的竞争日益白热化,今年会不会比以往更激烈?

**刘副总**:由于受金融危机的影响,老百姓有买涨不买跌的心态,市场需求和购买的欲望就会减弱。同行之间的竞争将会加剧,特别是畜禽饲料为主的企业,在畜禽养殖行情不太好的情况下,自然会把更多的精力和资源投向水产饲料市场。一般情况下,更多的是采用低价格、高折扣或其它一些非常规手段进攻市场、赢得客户,但是,羊毛出在羊身上,短期的促销也好,还是价格战也好,最终要看产品的质量。这时,养殖户更应该擦亮眼睛,避免失误。

**记者**:在这种趋势和背景下,通威作为水产饲料的龙头企业,有哪些应对措施?

**刘副总**:坚持通威养殖模式和产品使用方法的推广,是我们服务营销的主要手段;坚持“质量始终如一,价格随行就市”则是通威产品定位的基本原则;把用户的利益、养殖户对产品质量的需求放在首位,更是我们长期以来坚持的服务营销理念。

**记者**:今年,通威所面临的机遇和挑战有哪些?怎样获得更长远的稳步发展?

**刘副总**:今年,在金融危机大背景下,竞争将会更加激烈,市场会比较疲软,但同时也是优势企业更优、强势企业更强的一个发展机遇期。因为,优势的企业和强势的企业,通过规模经营所体现的成本优势,以及在技术研发上的优势,创新营销服务的优势,能够有效促进市场的进一步发展,更具备克服目前这种困难的能力和更多的市场竞争力,可以应对市场危机,区域性的小品牌企业由于自身能力的不足会逐步削减市场份额。经历2008年的大起大落以后,今年特别是在水产料市场方面,有很多用户、经销商,开始准备选择有一定实力的优势饲料企业,这就给我们提供了新的增长空间。因此,在更困难的情况下,反而我们更具备竞争优势。

通威是以水产饲料为主的企业,作为水产饲料行业的龙头,市场必须继续领跑,捍卫通威作为中国乃至世界水产饲料产销量最大的企业的荣誉和地位。在技术研发、产品创新的技术支援上增加投入,精细管理,优化成本,继续围绕一以贯之的专业化服务营销模式,实现为客户创造效益最大化的目标。通过大家的努力,力争再用三年的时间,把通威水产饲料的市场占有率和销售总量再翻一番。

**记者**:通威靠什么赢得市场?今年的市场战略目标和营销重点是什么?

**刘副总**:通威之所以能赢得市场,缘于:第一、通威在水产饲料市场通过二十年的积累,长期赢得的口碑、通威的品牌知名度在广大用户中间已经根植于心;第二、长期关注养殖户的盈利情况,坚持“质量始终如一、价格随行就市”的营销策略,为养殖户提供优良性价比的产品,获得用户和市场的信任;第三、在技术研发上,历来走在行业的前沿,使得我们为用户提供高性价比的产品有了保障;第四、专业化服务营销的推行,坚持养殖模式和产品使用的推广,通过示范、宣传、推广、培训,让广大老百姓看得见我们实实在在的服务工作。

今年公司的经营方针是创新服务、夯实基础、整合资源、稳健发展。我们的主要目标就是通过服务的创新,尤其是强化对行业上下游客户、公司内部各职能部门的服务的创新,在目前较差的市场环境下,通过夯实当前的市场基础和各项扎实的基础工作,来实现我们的稳健发展。

今年公司的增量目标是实现30%以上的增长,通过优化销售结构来解决生产产能严重不足,以及企业经营水平再上新台阶的总体目标。具体落实到营销过程中,就是要按照“五集中”的要求,继续围绕鱼料、猪料市场的拓展和深度开发,加大对销售效率和有效性的考核。

**记者**:展望牛年,您对广大养殖户有什么寄语?对通威今年打赢攻坚战有没有信心?

**刘副总**:2009年总体而言,我们对中国的饲料行业、养殖行业,尤其水产养殖,还是持非常乐观的态度,目前这种行情状况,大家还是能够取得较好的收益;畜禽养殖,可能暂时会遇到一些困难,但总的来说,中国人口众多,肉类产品的市场需求量是非常惊人的,而且还有上升的空间,所以中国的饲料行业也好,养殖行业也好,还是大有可为的。

对于今年通威股份的量利目标,我们信心十足,有广大的养殖户、经销商的信任,有近万名员工的共同努力,相信今年一定能实现我们的预定目标。

## 夯实基础 抓好养殖户培训

**本报讯**(通讯员 何光碧)2月27日,重庆通威农村散养养殖技术培训会召开,30余人参加。培训会由市场部经理周守健主持,为做好基础工作,推广新型农村散养猪养殖模式,对规范化养猪用料程序作了深入透彻的讲解,增强了养殖户对养猪的信心。

通过培训,养殖户们对新型农村散养猪养殖模式有了更深的了解,对通威也有了更进一步的认识,大家纷纷表示今后一定搞好养殖,大力宣传通威的先进养殖技术。

## 绍兴通威举办科学技术培训

**本报讯**(通讯员 贺玉霖)3月24日,绍兴通威组织一部分经销商、养殖户到公司参观、学习。此次培训会,公司邀请了三新药业技术服务部的徐秀彬老师为大家讲解猪场养殖的相关技术知识。会上还对经销商、养殖户介绍了通威集团的发展历程、企业的发展规模、获得的荣誉、取得的骄人成就等,并带他们到生产现场参观,使他们更深刻地了解通威、感受通威。通过本次培训,广大经销商、养殖户学到了丰富的科学养殖技术。

## 江浙片区举行2009年度专业化营销培训

**本报讯**(通讯员 彭英)根据通威股份总裁助理、江浙片区负责人宋刚杰的安排,江浙片区2009年度专业化营销培训于3月1日-3日在苏州通威举行。通威股份市场部经理洪睿、配方师蒋宗杰、江浙片区各公司总经理、品管部经理、市场一部经理及全体业务员、药业公司及动物营养公司部分领导和业务员共130余人参加了此次培训。会议特别邀请华中农大教授、通威技术顾问陈昌福作为主讲老师。

陈教授就2009年度水产养殖流行病发展趋势及应对措施给大家作了深入讲解和分析。三新药业技术服务部丁伯文、孙小玲分别就饲料伴侣推广模式及微生态研发现状、微生物药敏实验室的意义及相关应用为大家作了讲解。洪经理就2009年江浙片区水产料市场工作提出了宝贵建议。最后,宋总助作总结发言,他对江浙片市场状况进行了分析,为片区内各项工作有条不紊地开展指明了方向,同时鼓舞了士气,各参会人员对以后的工作充满了信心。

■ 誓师动员大会

重庆通威誓师大会现场

重庆通威饲料有限公司
2009年度誓师动员大会

# 铆足干劲 迎战2009

### 南昌通威:树立坚强信心

**本报讯**(通讯员 李政年)3月3日,南昌通威召开2009年工作动员大会。通威股份总裁助理、两湖片负责人兼武汉通威总经理毕熙京到会并作重要讲话。

会议紧紧围绕总部2009年计划工作会议精神,清醒认识金融危机下的种种机遇,紧扣改变思维方式、如何做大做强的主题,统一思想、团结一致、坚定信心、铆足干劲,进一步明确了公司2009年的经营工作思路和方针:整合创新、强化终端、优化组合、上量增利。

动员大会上公司总经理李伟作了动员报告,毕总助作重要讲话,分析了当前形势,明确了任务,指明了方向。各部门负责人和员工代表分别在会上发言,并庄严宣誓。会上,还对2008年A级员工进行了表彰,并颁发了荣誉证书。

动员大会结束后,公司组织全体业务员、各部门内勤、骨干和公司所有干部参加民主生活沟通座谈会,进行面对面的沟通和交流,根据大家提出的问题,李总一一回答和解释,增进了上下以及门部之间的互信与支持,增强了内部的紧密配合与团队的凝聚力。

今年头两个月南昌通威销售实现了开门红,比去年同期增幅达到50%,给2009年工作动员大会添了彩,也为公司迎战2009树立了坚强的信心。

### 重庆通威:整合资源 再创辉煌

**本报讯**(通讯员 何光碧)2月28日,在唱完雄壮的通威歌后,重庆通威2009年誓师大会正式拉开帷幕。

首先,对2008年度工作进行了全面总结,公司总经理帅国明传达了集团总部2009年度计划工作会议精神,明确了重庆通威2009年工作计划、目标和指导思想,即贯彻落实“创新营销、创新服务、整合资源、以点带面、夯实基础、持续发展、开源节流、精细管理”,并以此促使团队越来越牢固,稳步向前,更好地打造产业链。各部门纷纷上台宣誓,表示坚决完成总部下达的目标任务,大家相信2009年在经营上将有更辉煌的业绩。

同时,公司表彰了2008年度表现突出的先进集体和个人,并颁发了荣誉证书及奖金。

### 枣庄通威:笑对磨难 完成任务

**本报讯**(通讯员 渐芳)2月28日下午,随着嘹亮的通威歌声,枣庄通威全体干部员工参加了枣庄通威2009年誓师大会暨优秀员工颁奖典礼活动。

首先,各部门负责人分别对2008年工作进行了简短总结,同时将2009年工作计划向全体员工进行了通报。随后后勤、车间、业务员代表及优秀员工分别作了发言,市场部经理蔡子民带领全体干部员工进行了雄壮的宣誓。总经理杨成彬分析了当前市场形势及经营状况,并公布了公司的发展目标与计划。最后杨总为优秀员工颁发荣誉证书及奖金,并倡导员工在金融危机下,一定要笑对磨难,坚决完成2009年的阳光计划任务,为枣庄通威再创佳绩。

### 长春通威:细化管理 提升效益

**本报讯**(通讯员 徐青)3月3日,长春通威召开2009年誓师大会。通威股份总裁助理、北方片区负责人兼天津通威总经理李念福参加会议,长春通威总经理王广生及各部门经理作了誓师发言。会上市场部经理与公司、各片区经理与市场部经理签订了销售责任书,并誓师再创量、利新高。

面对当今世界金融危机,长春通威2009年仍提出销量7万吨、利润超过去年的目标。为完成今年工作任务,总经理王广生提出了“细化管理、提升效益、保持结构、促进增长”的工作方针,对各部门工作提出新要求、高标准,要以市场部为龙头。大会还表彰和奖励了一、二月份表现突出的业务代表。最后,李总助作了指导工作报告,介绍了通威股份适度多元化发展效益凸显以及产业链打造情况,并对长春通威2008年工作给予肯定,提出新的奋斗目标和建议。通过此次大会,全体员工增强了信心。

### 海南水产食品公司:发扬“学、赶、拼”精神

**本报讯**(通讯员 张晓静)日前,通威(海南)水产食品公司700多名员工,分别身着迷彩服和职业正装,在员工食堂隆重举行公司“2008年工作总结暨2009年生产经营动员大会”。

会上,全体员工认真听取了公司总经理助理赵振德作公司2008年生产经营工作报告。报告中,赵总助就公司在工厂筹建、设备安装、卫生注册评审、渔业博览会、基地备案等方面所取得的成绩进行了认真的总结,并对在员工素质建设和服务管理工作中存在的不足进行了深入客观的分析,号召全体通威(海南)水产食品人共同携起手来,同心同德、团结协作,为在新一年里实现更大的跨越而努力奋斗。

公司总经理王昌翰在会上传达了集团2009年计划工作会议精神,并就通威集团在2008年所取得的一个个殊荣进行了全员通报,要求每位员工树立起强烈的工作自豪感和责任心。面对新的形势和挑战,王总就2009年水产食品加工行业的发展和所面临的严峻国际市场行情进行了分析,结合公司2009年的发展方向及公司实情,对全体员工提出“重安全 勤学习 打基础 控成本 力争先”的十五字经营指导方针,号召全体员工发扬“学、赶、拼”的精神,充分发挥通威强大的品牌优势和产业链优势,将投入尽快转为产出,从而取得公司2009年生产经营的全面胜利。

### 越华通威:打造一流品牌 实现增量增利

**本报讯**(通讯员 毛利红)过去的一年,越华通威人以“将世界水产第一品牌扎根越南”的坚定信念,在“打基础、练内功、树形象”的目标指引下,上下团结、艰苦奋斗,从市场开发到内部管理都取得了实质性突破,实现了公司全年打造品牌年、质量年的目的。

2009年更是越华通威实现三年战略目标的关键一年,是面临大挑战、实施大措施,实现大突破的一年。为了认真贯彻集团计划会议精神,3月2日,公司召开了全员经营工作动员大会,会上总经理沈金竹做了激情动员,明确了“创造一流品牌,实现增量增利”的经营方针和专题部署,并顺利分解、签订了部门经营责任书。全员热情高涨,对完成任务充满信心。大会在“越华第一,越华加油”的口号声中成功落幕。

### 河南通威:精诚团结 谱写辉煌

**本报讯**(通讯员 罗燕敏)河南通威2009年誓师大会于2月28日下午召开。大会以“以市场为中心、以质量为基础、转变观念、上量升位”为主题,回顾工作,分析形势,进一步明确任务,部署2009年具体工作。通威股份总裁助理李念福应邀出席会议。

李总助在会上作重要讲话,他希望大家在新的一年里鼓足干劲,奋发图强,为通威的快速、持久发展做出更大的贡献,取得更加辉煌的成绩。河南通威总经理范小敏总结了河南通威2008年的整体工作情况,分析了2009年的市场形势,围绕“猪料大突破、鸡料大上量、鱼料大发展”的经营方针,对2009年度的工作进行了安排和部署。各部门负责人代表本部门发表了慷慨激昂的誓师宣言,并与公司签订了2009年度工作责任书。

会后,公司进行了拔河比赛,经过激烈的角逐,市场部取得了最后的胜利,充分地让大家体会到了他们的凝聚力和敢打必胜的信念。

### 广东预混料厂:加强质量、安全体系建设

**本报讯**(通讯员 杨有兰)3月20日,广东预混料厂召开表彰2008年度优秀员工暨2009年度工作计划会议。2008年是不平凡的一年,公司员工上下一心,克服重重困难,赢得了量利双丰收。为表彰先进,会上总经理谢显连给评选出的优秀员工和先进工作者颁奖,并与各部门签订了责任书,他提出更高要求,要在工作上力求比、学、赶、追,加强质量、安全体系建设。

河南通威誓师大会举行

河南通威誓师大会
我们团结在通威的旗帜下

## 加强质量管理 强化服务意识

“质量服务”座谈会召开

**本报讯**(通讯员 饶珍)日前,揭阳通威邀请经销商、养殖户代表召开了“质量服务座谈会”,公司后勤人员、生产员工代表列席了会议。

揭阳通威总经理郭异忠在座谈会上总结了2008年公司的产品质量、服务质量,提出产品、服务质量是公司生存发展的前提,让养殖户感受到“通威料”的效应只有通过良好的产品质量和优质的服务才能得到体现。

经销商代表讲述了2008年产品的一些现状,对揭阳通威2009年的产品质量寄予厚望,相信公司能把产品质量、服务工作做得更好。后勤及生产员工纷纷表态,在2009年的工作中,一定会更加努力,加强质量管理,强化服务意识,把本职工作做好,做实、做细,不辜负经销商、养殖户对公司的信任。

最后,郭总分析了当前市场竞争的残酷、业务员开发市场的艰难,根据2009年公司的经营目标与经营方针,强调生产、品管岗位一定要做好产品质量的控制工作,各窗口岗位做好服务工作,让每个客户高兴而来,满意而归。

### 切实把控生产过程质量

**本报讯**(通讯员 邓永红)通威股份特种饲料生产过程质量控制交流培训会于3月10日在珠海海一公司召开,来自通威股份旗下的10余家特种饲料分、子公司的生产、品管系统相关人员及总部生产、品管部领导共50余人参加此次会议。本次交流培训会历时4天,重点针对特种饲料在生产过程中出现的各类质量问题进行了深入探讨,并通过现场观摩、直接上岗操作等形式对日常生产过程中存在的问题进行一一解决。此次交流和培训,使各公司以前在生产过程中存在的一些问题得到了切实有效的解决。

## 南宁通威开展“市场拓展百日战役”

**本报讯**(通讯员 韦新喜)为确保2009年销量任务的完成,全力拓展市场网络,南宁通威市场部就当前形势和任务向市场部全体员工发出“市场拓展百日战役”的倡议。

市场一部经理刘春深入分析当前的经济形势,针对原料上涨,畜禽、水产品价格不乐观,饲料行业受经济大气候影响的严峻形势,指出南宁通威2009年将会面临的巨大挑战。刘经理在倡议会上号召市场部“战士”按照总经理曾德林提出的“认清形势抓机遇,强化基础促发展”的思路和要求,迎难而上,奋力拼搏,抢占市场、扩大网络、增加销量,围绕百日战役,公司上下统一思想、统一认识。

南宁通威“市场拓展百日战役”决心从2月6日至5月16日的100天内,在现有网点基础上,新增网点105个(其中鱼料45个,畜禽料60个),即:每个业务人员每个月必须至少新建1个网络以上!只有这样才能实现销量2月份4000吨(鱼料300吨),3月份6000吨(鱼料1300吨),4月份7000吨(鱼料1800吨),5月份8500吨(鱼料3000吨)销量的目标。并将这一计划分解落实到每一个业务员身上;号召市场工作人员打破常规,按照先建点再规范的原则,在南宁及周边地区市场,把网点要建到村、组,其它市场要发展到乡镇,大量开发直销大户以扩大网点来实现销量的增长。在人员上实行小组集中优势,重点突破,迅速出击,快速反应。

刘经理说,市场的发展、公司的兴衰,就如逆水行舟,不进则退,停止不前是没有出路的。为保证完成任务、为保证完成建点计划,以前等、靠、要的市场操作模式和一些混日子的业务员都要发生根本性的改变,大家必须要清醒认识,各业务人员也要提出改进措施。倡议公司其它各部门也要积极配合、做好后勤保障。

## 三方合作 示范通威村建设启动

### 蒲江县大兴镇玉龙村“通威村”建设动员大会胜利召开

打造“玉龙通威村”启动仪式现场

3月19日,恰逢阳春三月,万物复苏,蒲江县大兴镇玉龙村村委会人声鼎沸,玉龙村通威村建设动员大会在这里隆重召开。农行四川省分行营业部副总经理贺杰、农行蒲江县支行行长游波、大兴镇农业发展办公室主任徐俊英、通威股份总裁助理兼蓉崃通威总经理万学刚等出席了此次会议,玉龙村村组领导、养殖户代表200余人积极参与。此次会议由玉龙村村委会发起,邀请银行、企业共同参与,旨在积极探索新农村建设中为农民增收的有效途径。

玉龙村地处大兴镇偏东方向,农业以养殖业为主,由于缺乏品牌优势,玉龙村生猪养殖在市场经济大潮中起起伏伏,养殖户收益极不稳定。养殖户有强烈的发展愿望,但发展缺资金、缺技术,规模效益难以得到体现。玉龙村彭大财书记抱着带领一方、致富一方的工作理念,在对邛崃黑石村通威村建设情况进行实地考察了解后,毅然决定带领全村养殖户整合政府、金融、企业资源,按照一村一品的工作思路,参照“蓉崃模式”,把玉龙村打造成通威无公害生猪养殖示范村。

会上,农行四川省分行营业部贺副总表示,成都市重点在做通威,蒲江县在推通威,下一步看能否做成最好的村,惠农卡在这个村推行,在村上安装第一台POS机,第一个全村每个农户都拥有惠农卡,保证发展资金需要,前提是村上要保证信用,使用通威饲料,规范养殖,投入300-500万元,使出栏生猪达10000头以上,仅养殖一项将增收100万元。通威给大家开了个好头,农行帮大家解决发展困难,通威有在邛崃成功的经验,有农行在全省试点的条件,玉龙通威村建设一定能成功。

万总指出,通威一直遵从“诚、信、正、一”的企业宗旨,积极承担社会责任,全力服务于三农。通威在邛崃推行的“蓉崃模式”以通威饲料为核心并延伸和完善到养殖产业链条上下游,这种“公司+合作组织+农户”的有效运作已经取得了巨大的成功,养殖户从中得到的收益实实在在。通威愿意将这种模式复制推广,也希望能以通威村建设为契机,确立玉龙村的品牌优势,提高生猪产品角逐国际国内市场的竞争力,最终达到养殖户盈利、公司与养殖户共同发展的目的。同时万总也提出通威将与政府、金融系统、村组领导、养殖户一道全力以赴开展工作,经过一到三年的运行,使玉龙村养殖规模翻番,达到年出栏生猪20000头以上,最终使养殖户收益稳步上升。而大兴镇农业发展办公室徐主任也代表镇政府明确表态,希望启动仪式后,依托通威,采取“公司+农户”的形式,促进生猪规模化、标准化,在全镇搭建通威村平台,在全镇进行推广,镇政府将给予全方位的支持,包括能繁母猪、沼汽池、生猪保险补贴等,将玉龙村打造成无公害生猪发展基地,做成大兴镇亮点工程。

下午一点,通威村建设动员大会圆满结束,参加会议的养殖户纷纷表示将积极参与这一全新的养殖模式。

(通讯员 张建国)